



FACULTAD DE CIENCIAS FINANCIERAS Y CONTABLES

**GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR Y SU RELACIÓN CON LA LIQUIDEZ DE
UNA CONSTRUCTORA DE SAN ISIDRO, PERIODO 2024**

**Línea de investigación:
Finanzas, modelación financiera, finanzas en PYMES**

Tesis para optar el Título Profesional de Contador Público

Autora

Yupanqui Cochatoma, Sairah Yanira

Asesor

Velasco Taipe, Marco Antonio

ORCID: 0000-0001-5916-020X

Jurado

Yaguas Ramos, Eduviges Maximiliano

Rojas García, Jose Domingo

Ramos Torres, Víctor Manuel

Lima – Perú

2025

"GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR Y SU RELACIÓN CON LA LIQUIDEZ DE UNA CONSTRUCTORA DE SAN ISIDRO, PERIODO 2024"

INFORME DE ORIGINALIDAD

10%

INDICE DE SIMILITUD

9%

FUENTES DE INTERNET

3%

PUBLICACIONES

6%

TRABAJOS DEL ESTUDIANTE

FUENTES PRIMARIAS

1	repositorio.ucv.edu.pe Fuente de Internet	2%
2	Submitted to Universidad Cesar Vallejo Trabajo del estudiante	2%
3	hdl.handle.net Fuente de Internet	1%
4	repositorio.unfv.edu.pe Fuente de Internet	1%
5	Submitted to Universidad Nacional Federico Villarreal Trabajo del estudiante	1%
6	alicia.concytec.gob.pe Fuente de Internet	<1%
7	repositorio.uss.edu.pe Fuente de Internet	<1%
8	repositorio.une.edu.pe Fuente de Internet	<1%
9	Patty Edelmira, Ticona Coaquira. "Fiscalización tributaria y su incidencia en la recaudación tributaria de la Región Puno, periodos 2019-2021", Universidad Nacional del Altiplano de Puno (Peru) Publicación	<1%



Universidad Nacional
Federico Villarreal

VRIN | VICERRECTORADO
DE INVESTIGACIÓN

FACULTAD DE CIENCIAS FINANCIERAS Y CONTABLES

**GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR Y SU RELACIÓN CON LA LIQUIDEZ DE UNA
CONSTRUCTORA DE SAN ISIDRO, PERIODO 2024**

Línea de investigación:

Finanzas, modelación financiera, finanzas en PYMES

Tesis para optar el Título Profesional de Contador Público

Autora

Yupanqui Cochatoma, Sairah Yanira

Asesor

Velasco Taípe, Marco Antonio

ORCID: 0000-0001-5916-020X

Jurado

Yaguas Ramos, Eduviges Maximiliano

Rojas García, Jose Domingo

Ramos Torres, Víctor Manuel

Lima – Perú

2025

ÍNDICE

Resumen.....	vi
Abstract.....	vii
I. INTRODUCCIÓN.....	1
1.1. Descripción y formulación del problema.....	1
1.2. Antecedentes.....	4
1.3. Objetivos.....	7
1.3.1. <i>Objetivo general</i>	7
1.3.2. <i>Objetivos específicos</i>	7
1.4. Justificación.....	8
1.5. Hipótesis.....	9
1.5.1. <i>Hipótesis general</i>	9
1.5.2. <i>Hipótesis específicas</i>	9
II. MARCO TEÓRICO.....	10
2.1. Bases teóricas sobre el tema de investigación.....	10
2.1.1. <i>Variable 1: Gestión de cuentas por pagar</i>	10
2.1.2. <i>Variable 2: Liquidez</i>	15
III. MÉTODO.....	22
3.1. Tipo de investigación.....	22
3.2. Ámbito temporal y espacial.....	23
3.3. Variables.....	24
3.3.1. <i>Definición conceptual de variable independiente: Gestión de cuentas por pagar</i>	24
3.3.2. <i>Definición operativa de variable independiente: Gestión de cuentas por pagar</i>	24
3.3.3. <i>Definición conceptual de la variable dependiente: Liquidez</i>	25
3.3.4. <i>Definición operativa de la variable independiente: Liquidez</i>	25

3.4.	Población y muestra.....	26
3.5.	Instrumentos.....	27
3.6.	Procedimientos.....	28
3.7.	Análisis de datos	28
3.8.	Consideraciones éticas	29
IV.	RESULTADOS.....	30
4.1.	Confianza del instrumento	30
4.2.	Análisis e interpretación descriptiva.....	31
4.3.	Resultados inferenciales.....	40
V.	DISCUSIÓN DE RESULTADOS	46
VI.	CONCLUSIONES	50
VII.	RECOMENDACIONES.....	52
VIII.	REFERENCIAS.....	53
IX.	ANEXOS	63

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Operacionalización de variable Gestión de cuentas por pagar	24
Tabla 2 Operacionalización de variable Liquidez	25
Tabla 3 Población del estudio	26
Tabla 4 Confiabilidad	28
Tabla 5 Fiabilidad del cuestionario de la gestión de cuentas por pagar.....	30
Tabla 6 Fiabilidad del cuestionario de la liquidez	30
Tabla 7 Gestión de cuentas por pagar	31
Tabla 8 Compromisos con terceros.....	32
Tabla 9 Adquisiciones.....	33
Tabla 10 Razones de actividad	35
Tabla 11 Liquidez	36
Tabla 12 Flujo de caja.....	37
Tabla 13 Riesgos financieros	38
Tabla 14 Razones de liquidez	39
Tabla 15 Pruebas de normalidad.....	41
Tabla 16 Criterios de la prueba no paramétrica	41
Tabla 17 Relación de la gestión de cuentas por pagar y la liquidez	42
Tabla 18 Relación de los compromisos con terceros y la liquidez	43
Tabla 19 Relación de las adquisiciones y la liquidez	44
Tabla 20 Relación de las razones de actividad y la liquidez.....	45

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Gestión de cuentas por pagar.....	31
Figura 2 Compromisos con terceros	32
Figura 3 Adquisiciones	34
Figura 4 Razones de actividad	35
Figura 5 Liquidez.....	36
Figura 6 Flujo de caja	37
Figura 7 Riesgos financieros.....	38
Figura 8 Razones de liquidez.....	40

Resumen

El informe investigativo tuvo como propósito asociar a la gestión de cuentas por pagar y la liquidez de una constructora de San Isidro del 2024, para ello usó el tipo de estudio aplicada, cuantificable, sin experimentación y correlacional, asimismo, se contó con 54 empleados de la constructora, de los cuales se llegó a encuestar a 15 de ellos de la oficina de finanzas. Se halló que, la gestión de cuentas por pagar fue regular en un 40.0% y deficiente en 33.3% porque los compromisos con terceros al igual que las adquisiciones y las razones de actividad fueron moderadas en un 60.0%, 46.7% y 46.7% respectivamente, en tanto, la liquidez fue medio en un 46.7% porque el flujo de caja fue en un 40.0%, los riesgos financieros en un 60.0% y las razones de liquidez en un 40.0%. Se llegó a concluir que, bajo la prueba de Pearson existió un vínculo significativo entre la gestión de pendientes por pagar y la liquidez porque se obtuvo un valor de significancia de 0.000 y con el valor de 0.853 se dio una relación muy alta.

Palabras clave: Adquisiciones, cuentas por pagar, flujo de caja, liquidez.

Abstract

The purpose of the research report was to associate the management of accounts payable and the liquidity of a construction company in San Isidro del 2024, using the applied, quantifiable, non-experimental and correlational type of study, as well as 54 employees of the construction company, of which 15 of them from the finance office were surveyed. It was found that accounts payable management was regular in 40.0% and deficient in 33.3% because commitments with third parties as well as acquisitions and activity ratios were moderate in 60.0%, 46.7% and 46.7% respectively, while liquidity was average in 46.7% because cash flow was 40.0%, financial risks in 60.0% and liquidity ratios in 40.0%. It was concluded that, under Pearson's test, there was a significant link between the management of accounts payable and liquidity because a significance value of 0.000 was obtained and with a value of 0.853 there was a very high relationship.

Keywords: Procurement, accounts payable, cash flow, liquidity.

I. INTRODUCCIÓN

En esta sección, se presenta la representación y exposición del problema estudiado, además, se han recopilado 5 antecedentes nacionales y 5 internacionales a través de la exploración de la literatura. Se aúna la presentación del fin general y los 3 específicos será seguida por la justificación del estudio y finalmente acompaña la hipótesis.

1.1. Descripción y formulación del problema

A nivel global, se descubrió que una empresa con sede en Cuba ha desarrollado una nueva estructura organizativa; como resultado, su protocolo de operaciones para desarrollar los pendientes de pago no ha sido actualizado para adaptarse a las nuevas especificidades de la organización (Molina y Ramírez, 2020). Asimismo, en Panamá, se ha identificado que la compañía manufacturera carece de un área dedicado exclusivamente a las facturas por pagar; como resultado, no hay un experto designada para gestionar los pagos de acuerdo con el calendario establecido por la empresa; en su lugar, los pagos se realizan de forma mensual y, en ocasiones, bajo solicitud directa del gerente, esta situación genera dificultades para determinar los montos a cancelar y para cumplir con lo programado (Rodríguez, 2022).

En España, se ha detectado que varias empresas enfrentan cierta insolvencia debido a una liquidez insuficiente en la relación con sus despenseros, esta situación se atribuye a una disminución en los niveles de ventas experimentada durante varios meses (Blanco et al., 2020). Mientras tanto, en Vietnam, las empresas manufactureras muestran deficiencias en su liquidez y solvencia, originadas por una gestión inadecuada de pendientes con los usuarios que proporciona un servicio o bien, esto resulta en atrasos (Vu et al., 2020).

En Ecuador se observa que, en una constructora, el peso de los pendientes a proveedores representa el 81%, lo que indica un endeudamiento considerable, esto afecta a una reducción en la liquidez disponible en la compañía (López et al., 2019). Por otro lado, algunas constructoras operantes en la ciudad de Guayaquil muestran una liquidez; sin embargo, se identifican casos donde hay un exceso de liquidez que no ha sido aprovechado en una gestión eficiente o posiblemente esté siendo invertido en valores negociables a corto plazo (Parrales et al., 2020).

A nivel nacional, se ha observado una notable mejora en el panorama de peligro de liquidez en las organizaciones peruanas a partir del año 2015; desde el año 2018, se han registrado cifras que reflejan una mayor capacidad para afrontar los deberes asumidos en el lapso de un ejercicio (Díaz y Ramón, 2021). Sin embargo, se ha identificado que una empresa de servicios tiende a retrasar los pagos que debe realizar, los cuales ya tienen una fecha establecida, esto se debe a la carencia de dinero necesario (Mori et al., 2021).

Por otro lado, la liquidez se vio perjudicada debido a una disminución en las entradas monetarias de la comercialización de sus productos, lo que ha impactado negativamente en su estabilidad financiera (Castillo et al., 2022). En Lima, se ha identificado que una empresa industrial enfrenta dificultades con un índice de liquidez desfavorable, ya que no cuenta con el dinero necesario para cubrir sus deberes pendientes debido a una planificación deficiente del flujo de caja; además, se observa un bajo índice de rotación, lo que indica un exceso de costos y gastos de producción (Limaylla et al., 2023).

A nivel local, la constructora, es uno de los principales en el sector de ingeniería y construcción, se encuentra inmersa en una problemática centrada en su gestión de cuentas por pagar (en adelante GCP). La problemática se agrava al descubrir que se carece de un software estructurado de manejo de crédito con sus proveedores. La ausencia de una tabla de días de

préstamos y la nula presencia de un lineamiento claro de pago a los proveedores son elementos críticos que contribuyen al desequilibrio financiero.

Se aúna la carencia del sistema de crédito con los proveedores obstaculiza la planificación y el flujo de efectivo; ya que, sin una guía de lineamientos de crédito brindados por los proveedores, la constructora puede incurrir en compromisos financieros imprevistos, lo que impacta negativamente en su liquidez.

Estas deficiencias no solo afectan la liquidez, sino que también generan incertidumbre y desconfianza entre sus proveedores; debido a que la inexactitud de transparencia en los créditos y en las políticas de cancelación puede deteriorar los vínculos comerciales, lo que potencialmente podría conducir a la fuga de proveedores clave y a la disminución de la capacidad de la constructora para ejecutar sus proyectos.

Si estos problemas persisten, podría intensificar los desafíos financieros de la empresa; asimismo, la incapacidad para establecer relaciones sólidas y mutuamente beneficiosas con los proveedores podría llevar a una mayor presión sobre la liquidez y socavar su competitividad en el mercado de ingeniería y construcción.

Considerando lo señalado anteriormente, se formuló el problema general: ¿Cuál es la relación entre la gestión de cuentas por pagar y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024?; así como los problemas específicos: (i) ¿Cuál es la relación entre el compromiso con terceros y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024?; (ii) ¿Cuál es la relación entre las adquisiciones y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024?; (iii) ¿Cuál es la relación entre las razones de actividad y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024?

1.2. Antecedentes

A nivel global, se considera la indagación de Merizalde (2022), en su estudio “Gestión de las cuentas por pagar a proveedor de una empresa cartonera en Durán”, se enfocó en fijar los pasos administrativos correctos para que las CxP se registren debidamente. La metodología empleada presenta un enfoque cuantitativo, de tipo descriptivo; la muestra censal fue 17 empleados, los mismos que completaron una encuesta. Obteniendo que el 59% afirma que no existe un monitoreo sobre las facturas próximas a vencer; el 65% manifiesta que la planificación de pagos es regular en la empresa; por otro lado, la liquidez fue de 1.14; mientras que la rotación de CxP fue de 0.37. Concluyendo que existe una afectación en la GCP debido a las faltas a que se presentan.

Granoble y Mendoza (2023), en su estudio “Análisis financiero de las cuentas por pagar proveedores en la Empresa Ferrodiesel S.A. durante el COVID-19”, se orientaron en estudiar las CxP a los abastecedores. La metodología fue mixta, de tipo explicativo; la población está conformada por 6 trabajadores. Se determinó que, el 83% indica que no existe un manual para la gestión de adquisiciones; el 50% sostiene que sí existen mecanismos para mitigar las irregularidades en el retraso del pago hacia los proveedores; por otro lado, la liquidez corriente arrojó un valor de 1.57; mientras que la prueba ácida fue de 0.63. Concluyendo que, es vital un experto para analizar la parte financiera incluyendo su liquidez, endeudamiento, entre otros indicadores.

Bajaña (2024), en su tesis “Cuentas por pagar de la empresa Consvivisa S.A. de la ciudad de Babahoyo en el periodo 2021-2022”, se enfocó en analizar los pagos por medio de los reportes financieros de una institución. La metodología fue mixta, de tipo descriptivo; como población se consideraron los informes financieros de la compañía con su respectiva ficha documental. Entre los hallazgos se encontró que la razón corriente fue de 2.02 y la prueba ácida

de 0.52; además, la compañía presenta un índice de endeudamiento del 58%. Concluyendo que se vio obligada a endeudarse de forma significativa para conservar su posicionamiento competitivo.

Maldonado (2023), en su estudio “Razonabilidad de las cuentas por pagar en los períodos 2021-2022 de la empresa Lepoutre S.A. de la ciudad de Babahoyo”, analizó la razonabilidad de las CxP de dicha entidad. Para lo cual aplicó una metodología descriptiva donde se analizaron los informes financieros por medio de una ficha documental. Se encontró que los proveedores de materiales de construcción representan el 22.18% de las CxP; asimismo, se encontró un endeudamiento de 0.49; una liquidez de 1.93 y una eficiencia en el pago a proveedores de 0.41. Concluyendo que el desafío es significativo en la organización de las obligaciones pendientes.

Camchong y Román (2023), en su tesis “Evaluación de indicadores financieros de liquidez, endeudamiento, rentabilidad en constructoras de Samborondón periodo 2019-2022”, examinaron los índices de actividad y liquidez en compañías constructoras. La metodología mixta, no experimental, y descriptiva; como población se contó con 5 compañías previamente determinadas según criterios razonables; la técnica aplicada fue el análisis documental. Se halló que, la liquidez fue de 3.49; la prueba ácida de 2.94; la rotación de CxP fue de 8.25; y el período de pago fue de 43.65. Se concluyó que se incrementó el endeudamiento de sus transacciones operativas y con ello se presenció una liquidez baja.

A nivel nacional, se considera a García y Gómez (2022) en su estudio “Cuentas por pagar y liquidez de los microempresarios del Mercado 28 de julio, Jaén – 2021”, se enfocaron en analizar la asociación entre la GCP y la liquidez. Para lo cual desarrollaron un estudio aplicado de nivel correlacional, no experimental; la muestra censal fue de 49 participantes quienes completaron un cuestionario como instrumento de recolección de datos. Se determinó

que ambas variables se relacionan bajo un coeficiente de 0.420; de igual forma, la deuda se relaciona en un 0.515; mientras que los bienes y servicios en un 0.680. Concluyendo que, hubo un vínculo positivo y medio entre la GCP y la capacidad de pago corriente.

Sánchez (2021), en su tesis “Control de cuentas por pagar y la liquidez de la empresa Transportes M. Catalán SAC. Cajamarca, 2021”, se centró en estudiar la correspondencia de las CxP con la liquidez en una organización de servicios. La metódica correspondió a un estudio cuantitativo, básico y no experimental; además, fue descriptivo y correlacional; la muestra censal correspondió a 20 colaboradores quienes respondieron una encuesta. Se evidenció una correlación nula entre constantes por una significancia de 1.000; asimismo, la deuda tampoco se relaciona por una significancia de 0.923; del mismo modo, los bienes y servicios la significancia fue de 1.000. Concluyendo que las CxP no guardan correspondencia con la liquidez.

Melendez y Olivares (2022), en su estudio “Las cuentas por pagar y la liquidez de una empresa industrial del rubro metalmecánica, Lima, 2020”, tuvieron de objetivo analizar la correspondencia entre las partidas por pagar y la liquidez. La metodología fue básica, no experimental, respecto a su enfoque fue cuantitativo con nivel correlacional y descriptivo; la población fue de 92 informes; pero para la muestra se consideró el ESF y el ER dado que la técnica fue la evaluación de documentos. Se obtuvo que hubo un incremento de 2.54 respecto a la rotación de CxP; el promedio fue 40 días; lo cual se encontró reflejado en la disminución de liquidez en un 2.35. Concluyendo que, las CxP sí se llegaron a asociar con la liquidez de la empresa industrial.

Cervantes y Morales (2022), en su investigación “Cuentas por pagar comerciales y liquidez en Electro Music S.R.L; Piura”, se enfocaron en analizar la asociación entre las CxP y la liquidez en una firma de servicios. La metodología fue cuantitativa, aplicada y

correlacional, cuyo diseño fue no experimental y corte transversal; la población fue de 8 trabajadores, se emplearon la encuesta y examinación de documentos. Se obtuvo que las variables guardan una asociación negativa entre sí por medio de un coeficiente de -0.745 ; es así que, al aumentar la partida de pendientes de adquisiciones se llega a disminuir la razón de la liquidez. Concluyendo que, existe una vinculación negativa y significativa entre los constructos evaluados.

Jiménez y Velásquez (2021), en su estudio “Cuentas por pagar y la liquidez de la empresa Motors & Parts Industries Perú SAC”, plantearon el propósito de analizar cómo las facturas pendientes de pago se vinculan con la liquidez en una compañía distribuidora. Se usó el método cuantitativo, de tipo aplicado, correlacional y no experimental; la muestra está conformada por 10 participantes; los mismos que completaron un cuestionario. Los hallazgos muestran que ambas constantes se relacionan en un 0.918 ; asimismo, las razones de gestión se relacionan en un 0.140 con la liquidez. Concluyendo que los compromisos pendientes se vinculan con la liquidez en una compañía distribuidora.

1.3. Objetivos

1.3.1. Objetivo general

Determinar la relación entre la gestión de cuentas por pagar y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

1.3.2. Objetivos específicos

Establecer la relación entre el compromiso con terceros y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

Analizar la relación entre las adquisiciones y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

Identificar la relación entre las razones de actividad y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

1.4. Justificación

En el campo teórico, para el desarrollo de la investigación se recopiló información de fuentes confiables como tesis, libros y artículos, que proporcionen información actualizada sobre ambas variables. Para Vásquez et al. (2023) para la gestión de cuentas por pagar se entiende como aquellos adeudos provenientes de una actividad comercial anterior, como la obtención de mercancías, prestación de servicios o la adquisición de préstamos para financiar activos; así como el aporte de Delfín y Rodríguez (2022) para la liquidez; quienes afirman que simboliza la aptitud de una sociedad comercial para llevar a cabo cada uno de sus compromisos de manera puntual en el corto tiempo. Asimismo, se recolecta información para la construcción de los problemas, precedentes y marco teórico. Es así que, el presente estudio aporta tanto al contexto académico como el científico ya que sirve de precedente para futuras investigaciones anexadas a los mismos constructos.

En la parte práctica, se enfoca en la problemática real de una constructora de San Isidro, la cual padece de complicaciones en el manejo de los pendientes de pago lo que afecta a su liquidez, por lo tanto, el estudio mediante sus resultados permitirá identificar áreas de mejora donde la constructora de San Isidro durante el 2024 objeto de estudio debe poner mayor énfasis en aplicar los correctivos necesarios a fin de mejorar su problemática detectada ya que; el problema identificado es una realidad que se vive internamente. Además de reflejar la situación

de otras compañías que están pasando lo mismo y será un ejemplo para quienes quieran mejorar la liquidez.

Respecto a la justificación metodológica, se optará por desarrollar un estudio aplicado, dado que la intención de la investigadora será resolver el problema investigativo mediante la apreciación de los encuestados; cuantitativo por la utilización de datos cuantificables; descriptivo-correlacional porque en base a la problemática descrita se buscará establecer la asociación entre las variables; y no experimental porque no existirá intervención deliberada en las variables; asimismo, el estudio contará con una población y muestra a quien se le aplicará el instrumento seleccionado.

1.5. Hipótesis

1.5.1. Hipótesis general

La gestión de cuentas por pagar se relaciona significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

1.5.2. Hipótesis específicas

El compromiso con terceros se relaciona significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

Las adquisiciones se relacionan significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

Las razones de actividad se relacionan significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

II. MARCO TEÓRICO

2.1. Bases teóricas sobre el tema de investigación

2.1.1. *Variable 1: Gestión de cuentas por pagar*

Comprende un ciclo de pasos fundamentales que abordan la recepción de facturas de proveedores, la comparación de los detalles de la factura con los registros comerciales utilizando un conjunto de recursos empresariales para su pago; este proceso puede implicar pasos adicionales dependiendo del cliente y del tipo de comprobante; dichos pasos incluyen la verificación de las reglas comerciales para el cumplimiento de la factura y la conciliación de la línea de factura con los artículos correspondientes; es decir, se compara la descripción del artículo en la línea de la factura con la de la orden de compra; por lo tanto, se convierte en una tarea crucial y desafiante, ya que las facturas deben pagarse con precisión y puntualidad para mantener relaciones sólidas a largo plazo con los proveedores (Tater et al., 2022).

Durante el curso de sus operaciones diarias, se acopla a la obtención de bienes y servicios de sus despenseros, estas adquisiciones suelen realizarse a crédito, con los pagos en efectivo efectuados después de la entrega de los productos o prestaciones; como resultante, estas transacciones generan pasivos: obligaciones para el comprador de efectuar pagos en un futuro próximo, estos pasivos se conocen como deudas comerciales; por eso, gestionar eficientemente estas cuentas es vital poseer vínculos sólidos con los despenseros y salvaguardar la persistencia operativa del negocio (Ilter, 2020).

Estas surgen a partir de los pedidos recibidos a los proveedores, y la obligación de pago surge al recibir las mercancías, se registra las facturas comerciales tras recibir los bienes, y la confirmación por parte de los proveedores se refleja con la recepción de las facturas correspondientes; por consiguiente, es crucial realizar los diarios de ajuste adecuados para preparar estados financieros precisos al finalizar el período fiscal, estos ajustes pueden abarcar

la contabilización de facturas pendientes, devoluciones de productos u otras discrepancias entre las transacciones registradas y las que realmente tuvieron lugar (Eka et al., 2022).

Asimismo, es vital en la contabilidad empresarial, derivadas de la adquisición de materiales, mano de obra e impuestos; estas cuentas reflejan los pendientes financieros que se contrae con sus despenseros; por tanto, al estar clasificadas como parte del pasivo circulante, representan una deuda pendiente que debe ser saldada en un futuro próximo; dicho aspecto las transmuta en un coeficiente crucial de la estabilidad financiera y la actividad económica; por ende, su gestión debe ser de manera efectiva para continuar con las transacciones cotidianas empresariales (Terry e Inocente, 2021).

Además, constituyen la parte más significativa de los pasivos de la empresa, que abarcan tanto pasivos corrientes como a largo plazo, estos incluyen los fondos temporalmente adquiridos por la entidad para su propio uso y que están sujetos a devolución a una persona jurídica o individual; tales pasivos son vitales para financiar las operaciones comerciales y pueden comprender prestaciones financieras o deudas comerciales; por ende, la gestión eficiente influye en el grado de endeudamiento, vínculo con los inversores y no tener complicaciones en el futuro (Fedoryshyna y Popovych, 2020).

Para una gestión eficaz de este pasivo, los administradores financieros deben considerar el momento de pago de las CxP; es importante que el tiempo de pago se extienda tanto como sea posible para maximizar el financiamiento de los proveedores y convertir el inventario adquirido en productos para la venta; de esta forma, al prolongar los plazos, se puede conservar un mayor ciclo de efectivo utilizable para otros propósitos, como la inversión en crecimiento o la cobertura de gastos imprevistos; no obstante, es crucial disponer de tácticas que mejoren la contratación con los despenseros y mitigar sanciones por pagos tardíos; además, una gestión

cuidadosa de la oportunidad de pago puede contribuir a efectivizar el ciclo de conversión de efectivo y mejorar su eficiencia operativa (Ogotu, 2022).

El reconocimiento de las CxP guarda una similitud notable con el reconocimiento de los montos por recuperar; en esencia, estas cuentas reflejan la diferencia entre el valor de los materiales adquiridos a crédito por la empresa como una proporción constante del total de compras de materiales; y el monto en efectivo que la compañía paga a sus proveedores (Pierson, 2020).

La clasificación adecuada de las CxP es fundamental para identificar sus similitudes, dado que requieren diferentes enfoques en términos de plazos y métodos de pago adecuados; por consiguiente, esta clasificación permite al gestor planificar, coordinar y supervisar los pagos de acuerdo con su urgencia y modalidad de pago; así, los componentes principales de las CxP incluyen proveedores, diversos acreedores, pagos al personal, responsabilidades fiscales y de seguridad social, así como pagos a instituciones financieras. En resumen, abarcan todos los deberes de deuda de la organización, que deben liquidarse dentro de un periodo definido y según lo estipulado en las órdenes de compra (González et al., 2020).

Dentro del registro contable, esta partida representa los compromisos pendientes derivados de la compra; se abona cuando se obtiene un crédito a su favor y se carga al momento del pago o de devoluciones debido a fallas o defectos; por ello, es crucial respaldar estos movimientos con facturas, notas, anticipos u otros documentos que validen la transacción; asimismo, es necesario tener en cuenta los anticipos recibidos al momento de conciliar los importes, ya que estos pueden afectar el saldo final de estas cuentas y deben ser correctamente registrados para mantener la exactitud de los estados financieros; la adecuada documentación y conciliación de los movimientos en dichas cuentas garantizan la transparencia financiera y ayudan a prevenir errores o fraudes contables (Santillana, 2020).

Asimismo, representan compromisos que deben liquidarse dentro del período circulante del comercio, que generalmente no excede un año, este plazo restringido para saldar los pasivos circulantes resulta fundamental para optimizar el ciclo del dinero y conservar la estabilidad económica. Por lo tanto, la GCP eficiente implica no solo garantizar que los pagos se realicen dentro de este lapso, sino también planificar estratégicamente cómo financiar estas obligaciones sin afectar otras áreas operativas del negocio; además, mantener un ciclo de efectivo ágil contribuye a aumentar el rendimiento financiero y la rentabilidad empresarial (Mallqui et al., 2022).

Sin embargo, la inadecuada GCP constituye un desafío significativo para las finanzas; el manejo correcto de estas cuentas se convierte en la respuesta a sus deudas financieras, y su relevancia radica en equilibrar a los recursos y los compromisos; es así cómo, una gestión eficaz implica no solo cumplir con los pagos puntualmente, sino también negociar plazos y condiciones favorables con los proveedores, lo que optimiza el flujo de efectivo; además, la rotación óptima de los pagos, basada en los créditos otorgados por los proveedores, resulta crucial para preservar la liquidez y la solidez financiera (Guzmán et al., 2020).

De esta forma, el informe de CxP se procesa para generar reportes financieros, como el diario de ventas/compras, el libro mayor, el balance general y el estados de financieros; la precisión de estos documentos financieros se emplea para una planificación presupuestaria más precisa y para tomar decisiones estratégicas fundamentadas; además, proporcionan un panorama integral de las finanzas, permitiendo a los directivos evaluar el desempeño, tendencias y patrones, y anticipar resultados futuros (Azizah et al., 2020).

Sin embargo, cuando las CxP son inferiores a los montos recuperables de una empresa, es probable que se produzca una desviación de fondos del flujo económico de la empresa; lo cual podría generar la necesidad de recurrir a financiamientos costosos para respaldar las

actividades comerciales en curso, esta discrepancia entre los montos por pagar y los ingresos esperados puede ocasionar desequilibrios financieros y dificultades, lo que a su vez puede afectar la rentabilidad y crecimiento empresarial (Portna et al., 2021).

Los compromisos con terceros, como primera dimensión, representan acuerdos que una institución o persona asume con una parte externa, con la intención de satisfacer dicha obligación y generar beneficios, estos compromisos pueden darse con proveedores, entidades bancarias o tributarias según sea el caso, abarcando un amplio espectro de transacciones comerciales y financieras; su cumplimiento adecuado es esencial para mantener relaciones sólidas y confiables en el entorno empresarial y financiero; el incumplimiento de estos compromisos puede acarrear consecuencias legales y financieras significativas, como sanciones, pérdida de reputación y dificultades para acceder a créditos futuros (Haro, 2021).

Las adquisiciones, como segunda dimensión, hacen referencia a la acción de obtener algo a cambio de un precio, ya sea mediante un pago anticipado o una compra a crédito. No obstante, también se presentan situaciones en las cuales estas transacciones quedan pendientes, generando así un compromiso financiero para la empresa o persona; el propósito de estos acuerdos radica en satisfacer las necesidades o carencias que enfrenta una compañía o individuo, ya sea en productos; estas adquisiciones pueden incluir desde la obtención de materias primas hasta servicios profesionales y alcanzar la eficiencia operativa (Acevedo y Morales, 2020).

Las razones de actividad, como tercera dimensión, son utensilios que posibilitan evaluar la destreza financiera y determinar su cabida para llegar a los fines establecidos, su relevancia radica en identificar áreas donde se puede efectivizar el uso de activos, los cuales son previamente monitoreados y analizados en profundidad; además, estos ratios de actividad facilitan el análisis de la productividad y mejoran las decisiones estratégicas; entre los más

comunes se encuentran el período medio de pago, por cobrar y el ciclo de estos (Haro et al., 2023).

2.1.2. Variable 2: Liquidez

Simboliza la aptitud empresarial para llevar a cabo cada uno de sus compromisos de manera puntual en el corto tiempo, demostrando la exposición de recursos suficientes para cumplir con sus deberes (Delfín y Rodríguez, 2022). También se le conceptualiza como la destreza que se alcanza para cancelar sin complicación a los despenderos en un ciclo contable (Solórzano y Vásquez, 2021). Además de ser la prueba de conversión de los recursos con pronto vencimiento para obtener efectivo que permita continuar con las operaciones con normalidad, demostrando que tienen superiores recursos que deudas (Senmache et al., 2024).

A esta se le considera adecuada cuando la sumatoria de los activos, en específico los circulantes, exteriorizan un alto grado de disponibilidad; teniendo como principales elementos a la caja, los recibos pendientes y las facturas que están próximas a vencer, por ende, exponen el dinero disponible en el balance general; por ello, una liquidez saludable condesciende a la compañía efectuar sus deberes financieros y aprovechar oportunidades de inversión sin complicaciones (Carvajal et al., 2023). También se le considera como liquidez firme cuando se ejecutan los cobros con oportunidad, generar un fondo para resguardar la rentabilidad, estar atenta a las oportunidades de ampliar el negocio y crear planes de participación (Moreira y Intriago, 2023).

De Carvalho et al. (2021) ostenta que, estos índices financieros se enfocan en centrarse a mejorar la rentabilidad, brindar ganancias para los inversionistas, equilibrar las utilidades con los costos y establecer mecanismos junto a más destrezas para optimizar el desarrollo constante de la organización. Exactamente, tiene la función de medir la cobertura mantenida para acatar

con sus adeudos con las partes vinculadas, además para que no falte dinero para la realización de sus diligencias cotidianas sin complicaciones y con alternativas de sobrellevar las contingencias sin incurrir a desprenderse de otros bienes (Fonseca y Hernández, 2024).

Su objetivo es comprender la fluctuación y dinámica de los movimientos de dinero que se presentan en los negocios, requiriendo de una armonía entre los activos, las partidas por cobrar y el efectivo como tal (Senmache et al., 2024). Otros de sus propósitos es resaltar la importancia del manejo del efectivo durante un ejercicio donde se determina el poder de enfrentar las transacciones empresariales para continuar con el negocio en marcha, teniendo como puntos específicos a los inventarios, derechos cancelados por anticipados, cuentas pendientes de cobro y otros que sean de corto lapso; además de estandarizar los plazos de las operaciones junto al volumen de estas con medidas necesarias sin afectar o vulnerar a los demás componentes financieros (Fonseca y Hernández, 2024).

Para que las compañías obtengan liquidez, no se cumple únicamente con transformar sus bienes en dinero con los cuales solventan sus compromisos, también es necesario incluir valores de optimización, los cuales permiten analizar e interpretar su información financiera, proporcionando un manejo más eficaz de sus fondos y mejorando sus recursos para afrontar futuros eventos financieros (Montes y Vallejo, 2021). De acuerdo a ello se afirma que, la liquidez es un reto intenso para cada compañía, pues no es fácil mantener controladas las fluctuaciones de dinero de forma equitativa que permita balancear los criterios económicos y jurídicos para obtener un resultado eficaz (Senmache et al., 2024).

Lo que demuestra adicionalmente este grupo de razones es que, mantener a los recursos circulantes en mayor porcentaje que los fijos permite reducir los riesgos de insolvencia, aunque expone a una menor ganancia al final del periodo, por ello, es necesario incluir políticas en el manejo del capital de trabajo para que establezcan mecanismos de defensa ante la carencia o

exceso de liquidez, los problemas de solvencia y rendimiento económico, requiriendo de un buen juicio y experiencia de los gestores al manejar las finanzas de cada organización para evitar la quiebra de la empresa y mantenerse en el mercado como una compañía sólida (Vazquez et al., 2023).

Entre los problemas que acarrea una deficiente liquidez es el incumplimiento con los proveedores y acreedores pendientes, lo que atrae complicaciones entre las empresas; además que si la liquidez es muy alta demuestra sobreinversión que es el estancamiento de un dinero ocioso de los accionistas que le restringe seguir operando (Senmache et al., 2024). Según Pizzán et al. (2021) durante el análisis de los recursos que duran poco tiempo en la empresa, se tiene como falencias a la carencia de importes monetarios para comprender las erogaciones a corto plazo, los mismos que son representados por los acuerdos con los acreedores en general; llegando a vulnerar al mercado en general porque afecta a otros negocios vinculados con la empresa.

La vinculación entre la liquidez y la rentabilidad se sostiene con la teoría del Trade Off, la cual consciente que ambas se conectan por el nivel de las ventas y el ciclo financiero, por lo cual, las empresas que mantienen una alta actividad productiva llevan a generar más ganancia de las ventas que se visualiza con el acrecentamiento del efectivo y de los pendientes de cobro, por ende, se encuentra justificada la rentabilidad por tener una participación de los derechos a largo plazo creada por la liquidez que mide y se encarga de mantener recursos a corto plazo de dicha ventas (Vazquez et al., 2023).

Con respecto a sus dimensiones, Delfín y Rodríguez (2022) afirman que para tener control de la liquidez de una organización es necesario medir la cobertura de los recursos de acceso rápido mediante el flujo de caja, los riesgos financieros que se adhieren al negocio y sus actividades, y las razones financieras establecidas con el cálculo de los elementos de los estados

financieros. Todas estas fórmulas permiten avalar la continuación y progreso de las transacciones económicas y normales de la compañía, al igual que, conseguir los objetivos financieros propuestos en la planificación inicial del ciclo contable de la organización (Palacio et al., 2024).

El flujo de caja es el reflejo de las transacciones de sumas de efectivos en un ciclo establecido, lo cual genera que se llegue a medir la salud financiera de una compañía, por lo cual, permite corroborar los tiempos junto a las veces que se tardan en girar las cuentas (Oñate et al., 2022). Por ello, tiene como fin la introducción de información de acuerdo a la clasificación de transacciones operacionales, de inversión y financiación, quedando regida por la NIC 7, lo cual permite examinar la destreza de los dirigentes para generar efectivos y sus equivalentes y medir el contraste con la liquidez, detallando también los importes visualizados en el balance junto a los estados financieros (Palacio et al., 2024).

El financiamiento para Tacilla y Ramos (2021) es una táctica financiera que consiste en incluir capital para reestructurar y mejorar el entorno empresarial y mejore su rendimiento económico; asimismo, se le define como la administración de los factores que se encarga de elegir a los orígenes de financiación con base a la decisión más asertiva y oportuna, teniendo como base las necesidades del mercado (Fierro, 2022).

La inversión son las transacciones que se conectan con los elementos del presupuesto asignado a la inversión, las inversiones disponibles y los riesgos asociados; por lo que es fundamental la inclusión de un planeamiento de finanzas, la evaluación de los peligros y el análisis financiero de la inversión junto a sus proyecciones de retorno de la inversión que se incluye en sus decisiones (Zumba et al., 2023).

Y las actividades de operación de acuerdo a Quituzaca et al. (2022) son las labores que tienen como principales elementos el conocimiento de la gerencia junto a la experiencia del responsable de dicho proceso, por lo cual, evocan a todas las áreas porque se obtiene de los encargados de las compras, producción y ventas; por lo que, aquí ingresan una serie de tipos de decisiones por parte de cada área.

Los riesgos financieros son conocidos como los riesgos de operación porque se vinculan estrechamente con la información de las finanzas al acumular todas las transacciones operativas del negocio, por lo cual, llegan a afectar los propósitos organizacionales y la reducción de la ganancia, por ello, se requiere de analistas expertos en la materia para sugerir mejoras (Delfín y Rodríguez, 2022). El control ante estos peligros conforma la aplicación de diligencias correctivas y preventivas sobre los diversos tipos de amenazas que se van incluyendo inherentemente en las finanzas, como los de liquidez, ingresos, intereses, mercado, créditos y operativos para evitar escenarios no deseados (Cagua, 2022).

El riesgo crediticio es el peligro que se manifiesta en cuanto a la diferencia entre la pérdida esperada y el capital económico, lo cual demuestra que tiene la empresa por mantener activo su cobro en un lapso establecido, sin esperar que se llegue a anular o vencer el plazo de la cobranza efectuada para no interrumpir la labor de los demás recursos financieros que se vinculan con los cobros y pagos (Delfín y Rodríguez, 2022).

El riesgo de liquidez es la representación de la liquidez general, lo cual llega a determinar lo que se cuenta para cancelar sus pasivos más cercanos sin complicaciones, por ende, expone que, si la empresa controla sus recursos y los sabe invertir eficientemente para girar su ciclo de efectivo, caso contrario se estancaría y no tendría otra opción que inyectar nuevo capital para operar (Delfín y Rodríguez, 2022).

Y el riesgo de mercado se constituye por las amenazas que se presentan en una organización para determinar el riesgo del precio y la diferenciación del tipo de cambio cuando se maneja las operaciones con importaciones o ventas al extranjero, generando ingresos o egresos financieros, por lo que, debe tener cuidado con dichas transacciones y su manejo tributario correspondiente (Delfín y Rodríguez, 2022).

Las razones de liquidez según Pilaguano et al. (2021) son las fórmulas que determinan el desempeño de los recursos circulantes en una compañía, lo cual conforman un análisis para examinar las transacciones y presupuestos de forma efectiva, alcanzando una evaluación de la integración de elementos y reconocer su situación real para discernir sobre el escenario y decidir asertivamente en función a los elementos de los recursos a plazo cercano. Por ende, forma el conglomerado de fórmulas que comprenden cálculos sobre la estrategia que posee la compañía para tener la facilidad de pagar sus compromisos cercanos y brinda un panorama amplio de la situación financiera (Puente et al., 2022).

La prueba corriente es la ratio matemática que mide la aptitud con que se cubre sus pasivos corrientes sólo con ayuda de sus bienes menores a un ciclo, demostrando cabida para seguir acaparando mayores recursos y que los actuales no tienen significancia, lo cual puede influir en los pagos correspondientes, esta es recomendable que se mantenga cercano a uno y no superarlo para no tener dinero ocioso con el fin de cubrir sus necesidades oportunamente (Turapovich, 2021).

Figura 1

Fórmula de la prueba corriente

$$\frac{\text{Activo corriente}}{\text{Pasivo corriente}}$$

La prueba ácida es el índice un poco más riguroso porque retira a las existencias del activo corriente, la precisión que manifiesta con menor disponibilidad inmediata de efectivo; el índice de prueba ácida debe ser igual o superior a 0.7 para indicar una adecuada capacidad para enfrentar sus pasivos a plazo breve, si lo supera es que, los inventarios no están rotando como se espera (Choquecahua et al., 2021).

Figura 2

Formula de la prueba ácida

$$\frac{AC - inventario}{Pasivo corriente}$$

Y la prueba defensiva es la razón que analiza la capacidad del efectivo disponible a su favor, es decir, el importe que tiene en bancos y caja; este mide la proporción de derechos resultantes inmediatos frente a las partidas por cancelar, ofreciendo una visión clara de la destreza con la que se atiende sus deberes sin liquidar algún otro bien y sin transformación de otros activos para decidir con sus movimientos no planificados (Vásquez et al., 2021).

Figura 3

Formula de la prueba defensiva

$$\frac{Efectivo}{Pasivo corriente}$$

III. MÉTODO

3.1. Tipo de investigación

Una indagación aplicada, como lo infieren Hadi et al. (2023) necesita de la literatura para solucionar un inconveniente práctico, por ello, se alcanza derivaciones de acuerdo a lo que se plantea como propósito investigativo. Con referencia a ello, esta investigación indagó sobre las GCP y la liquidez para generar interrogantes que se aplicaron a la empresa constructora de San Isidro y se obtuvo el nivel de vinculación.

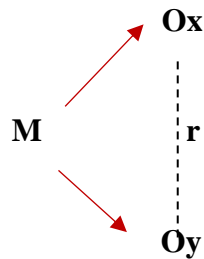
El paradigma cuantitativo es de acuerdo a los caracteres de la información para responder a la suposición, mediante comprobaciones numéricas referentes a los constructos para deducir la alternativa (Ruiz y Valenzuela, 2022). Por ello, se encontró la vinculación que presenta la GCP y la liquidez, la misma que se detectó bajo frecuencias y datos inferenciales con la estadística.

Es no experimental-transversal, demuestra el estudio de un periodo sin alterar el comportamiento de los constructos examinados en la indagación (Arias, 2021). De tal manera, se examinó a la GCP y la liquidez bajo la perspectiva de los mismos empleados de la constructora y se detectó el grado de asociación.

Y el nivel fue correlacional, porque especificó la dependencia de los constructos durante un lapso y espacio determinado, en la cual se determina la unión entre los constructos (Hadi et al., 2023). En tal sentido, se puntualizó la dependencia entre la GCP y la liquidez de la constructora. Se presenta con el esquema:

Figura 4

Diagrama del diseño "correlacional"



Donde:

M: Trabajadores de la constructora

O: observación

X: GCP

Y: Liquidez

3.2. **Ámbito temporal y espacial**

En el campo temporal se tuvo que la pesquisa investigó al periodo 2024 durante el lapso del 2025.

Y en el ámbito espacial se tiene que la investigación transcurrió en una constructora que se ubica en la localidad de San Isidro en Lima.

3.3. Variables

3.3.1. Definición conceptual de la variable independiente: Gestión de cuentas por pagar

Se entiende como aquellos adeudos provenientes de una actividad comercial anterior, como la obtención de mercancías, prestación de servicios o la adquisición de préstamos para financiar activos (Vásquez et al., 2023).

3.3.2. Definición operativa de la variable independiente: Gestión de cuentas por pagar

Se conforma de acuerdo a las dimensiones planteadas las cuales son: Compromisos con terceros, adquisiciones y razones de actividad.

Tabla 1

Operacionalización de variable Gestión de cuentas por pagar

Dimensiones	Indicadores	Ítems	Escala
Compromisos con terceros	1. Entidades financieras	1,2	Ordinal
	2. Proveedores	3,4	
	3. Administración tributaria	5,6	Totalmente de acuerdo (5)
	4. Pagos anticipados	7,8	
Adquisiciones	5. Compras al crédito	9,10	De acuerdo (4)
	6. Prestaciones sin resolver	11,12	Indeciso (3)
Razones de actividad	7. Período medio de CXP	13,14	En desacuerdo
	8. Período promedio de CXP	15,16	(2)
	9. Rotación de CXP	17,18	Totalmente en desacuerdo (1)

Nota. Obtenido de Vásquez et al. (2023)

3.3.3. Definición conceptual de la variable dependiente: *Liquidez*

Simboliza la aptitud de una sociedad comercial para llevar a cabo cada uno de sus compromisos de manera puntual en el corto tiempo (Delfín y Rodríguez, 2022).

3.3.4. Definición operativa de la variable independiente: *Liquidez*

Se conforma de acuerdo a las dimensiones planteadas las cuales son dimensiones: Flujo de caja, riesgos financieros y razones.

Tabla 2

Operacionalización de variable Liquidez

Dimensiones	Indicadores	Ítems	Escala
Flujo de caja	10. Financiamiento	19,20	Ordinal
	11. Inversión	21,22	
	12. Operación	23,24	
Riesgos financieros	13. Riesgo crediticio	25,26	Totalmente de acuerdo (5)
	14. Riesgo de liquidez	27,28	De acuerdo (4)
	15. Riesgo de mercado	29,30	Indeciso (3)
	16. Liquidez corriente	31,32	En desacuerdo
Razones de liquidez	17. Prueba ácida	33,34	(2)
	18. Prueba defensiva	35,36	Totalmente en desacuerdo (1)

Nota. Obtenido de Rodríguez (2022).

3.4. Población y muestra

La población es el acervo de elementos que se vinculan a la delimitación espacial, es decir, a órgano que se investiga se tiene como el conjunto de las personas u objetos inmersas en ello (Arias y Covinos, 2021). En este caso, se contó con los trabajadores de la constructora de San Isidro.

Y la muestra es el conjunto que se abstrae de la población por tener mayores características que se adhieren al tema investigado (Arias y Covinos, 2021). Se contó con los trabajadores de contabilidad de la constructora, siendo un total de 15 empleados.

Tabla 3

Población del estudio

Oficina	San Isidro	Surco	N. ° colaboradores
Gerencia	3	4	7
Legal	2	1	3
Contabilidad	9	6	15
Administración	3	2	5
Proyectos/Licitaciones	4	3	7
Compras	5	3	8
RRHH	3	6	9
Total	29	25	54

Nota. Obtenido de los datos proporcionados por las empresas.

Se utilizó la táctica del muestreo que es un proceso para establecer a los intervinientes estudiados; existe dos tipos, el probabilístico y no probabilístico; este último de alcance por conveniencia es para integrar a los que cuenten con disponibilidad al campo estudiado (2021).

Por lo tanto, se eligió a los recursos humanos de contabilidad y finanzas, los que están inmersos en la parte financiera de la empresa.

3.5. Instrumentos

Son los elementos que responden al objeto que permite el alcance de las derivaciones, se elige de acuerdo al nivel investigativo y se emplea para ser concebido sobre los elementos detectados en la muestra (Arias, 2021). En este caso, correspondió el cuestionario.

Es así que, Ruiz y Valenzuela (2022) afirman que, el cuestionario es la ficha que contienen las afirmaciones estructuradas y anotadas, por ello su redacción debe ser clara, enfocada en la operacionalización y en los objetivos del estudio; las respuestas deben estar presentadas en el documento. En esta indagación, se contó con 18 incógnitas para la GCP y 18 para la liquidez; y se estructuró bajo la escala de Likert.

Esta herramienta debe contar con la validez, la cual es el primer criterio que se le ejecuta a un instrumento mediante la opinión de expertos, se corrobora la objetividad y adecuación de las interrogantes (Arias y Covinos, 2021). Se contempló la aprobación de tres expertos en contabilidad y finanzas, dieron su conformidad, como lo detalla el anexo 03.

Y la confiabilidad, según Amieeudin et al. (2021) es el nivel de confianza que alcanza el cuestionario y se mide con el Alfa de Cronbach. De acuerdo a ese índice se obtuvo el porcentaje de confianza del instrumento, y fue alto. Teniendo las siguientes valoraciones:

Tabla 4*Confiabilidad*

Rango	Criterio
[0.81 a 1.00]	Muy alta
[0.61 a 0.80]	Alta
[0.41 a 0.60]	Moderada
[0.21 a 0.40]	Baja
[0.01 a 0.20]	Muy baja

Nota. Obtenido de Amieeudin et al. (2021).

3.6. Procedimientos

Para procesar los datos, se creó, validó y garantizó la confianza del cuestionario, luego se interrogó a los empleados; de ello se elaboró la base de datos en un Excel. Por otro lado, se seleccionó el programa estadístico, que fue el SPSS versión 27, en este software se incluyeron los datos del Excel.

De ello se procedió a calcular e interpretar las frecuencias de las variables y dimensiones para explicar la situación de GCP y la liquidez mediante la apreciación de los expertos en finanzas de la constructora de San Isidro, además que se discutieron con las aportaciones de los antecedentes, para finalizar con sus respectivas conclusiones por objetivos.

3.7. Análisis de datos

Inició con la presentación de la fiabilidad, el cual determinó un nivel alto o muy alto de la confianza del instrumento que se utilizó; lo cual demostró la congruencia entre los objetivos y las preguntas planteadas, se realizó este cálculo con Cronbach.

En ese análisis de la contrastación de las hipótesis se realizó mediante el uso de la prueba de normalidad donde se encontró el indicador de la correlación entre las variables que responden a las suposiciones de la presente investigación.

Se aplicó Pearson para determinar la unión entre la GCP y la liquidez de acuerdo a lo planteado por las hipótesis, llegando a comprobar si se acepta o rechaza la relación mediante el índice de la significancia y el grado de unión con el coeficiente de correlación.

3.8. Consideraciones éticas

Al tratarse de una investigación científica, se incluyeron los principios éticos como el respeto a las fuentes de información obtenida con su respectiva cita para no violentar el derecho de los autores, de igual forma, la justicia al presentar los datos de acuerdo a lo encontrado sin manipulación para favorecer a las empresas ni a otros intervinientes. Para la redacción se consideró las normas APA 7^o edición, la cual sirvió como guía a igual que el instructivo de la universidad; finalmente se contó con el reporte de TURNITIN para corroborar la autoría de los autores.

IV. RESULTADOS

4.1. Confianza del instrumento

Para la obtención de las derivaciones se incluyó el análisis de la fiabilidad, la cual se realizó con el alfa de Cronbach y se expondrá el nivel de la fiabilidad en función a lo expuesto en la metodología:

Tabla 5

Fiabilidad del cuestionario de la gestión de cuentas por pagar

Alfa de Cronbach	Elementos
,883	18

Nota. Obtenido del SPSS 27.

De la representación se expone que, el cuestionario de la GCP al contar con 18 interrogantes arrojó un índice del alfa de Cronbach de 0.883, el cual al compararlo con la tabla 3, se determina que, la confianza es muy alta.

Tabla 6

Fiabilidad del cuestionario de la liquidez

Alfa de Cronbach	Elementos
,955	18

Nota. Obtenido del SPSS 27.

De la representación se expone que, el cuestionario de la liquidez al contar con 18 interrogantes arrojó un índice del alfa de Cronbach de 0.955, el cual al compararlo con la tabla 3, se determina que, la confianza es muy alta.

4.2. Análisis e interpretación descriptiva

Se exponen los hallazgos por cada variable junto a sus dimensiones bajo la escala de las respuestas obtenidas:

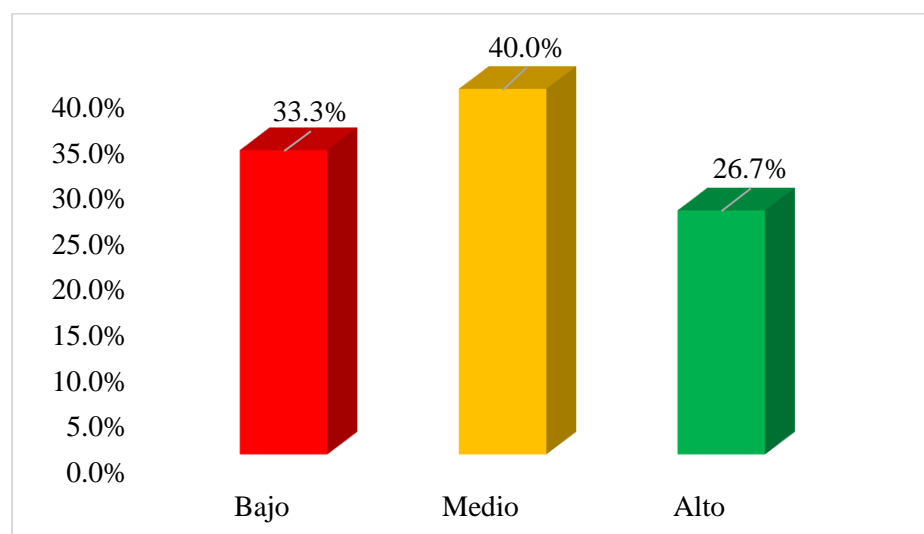
Tabla 7

Gestión de cuentas por pagar

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Bajo	5	33,3	33,3
	Medio	6	40,0	73,3
	Alto	4	26,7	100,0
	Total	15	100,0	100,0

Figura 5

Gestión de cuentas por pagar



De la representación se expone que, la variable gestión de las cuentas por pagar fue calificada como regular en un 40.0%, seguidamente, el 33.3% la catalogó como deficiente y el 26.7% como alta. Se obtuvo ello porque las dimensiones también fueron moderadas como los compromisos con otros en un 60%, las compras junto a las razones de actividad en un 46.7%. Por ende, se demuestra que se tienen falencias para manejar adecuadamente las obligaciones con los proveedores y todos los usuarios que brindan algún tipo de bien o servicio.

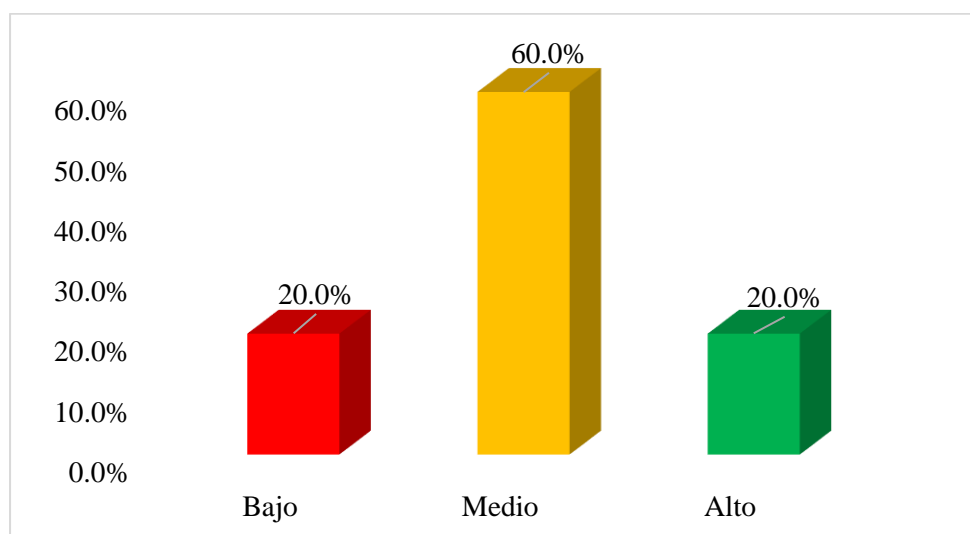
Tabla 8

Compromisos con terceros

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Bajo	3	20,0	20,0
	Medio	9	60,0	80,0
	Alto	3	20,0	100,0
	Total	15	100,0	100,0

Figura 6

Compromisos con terceros

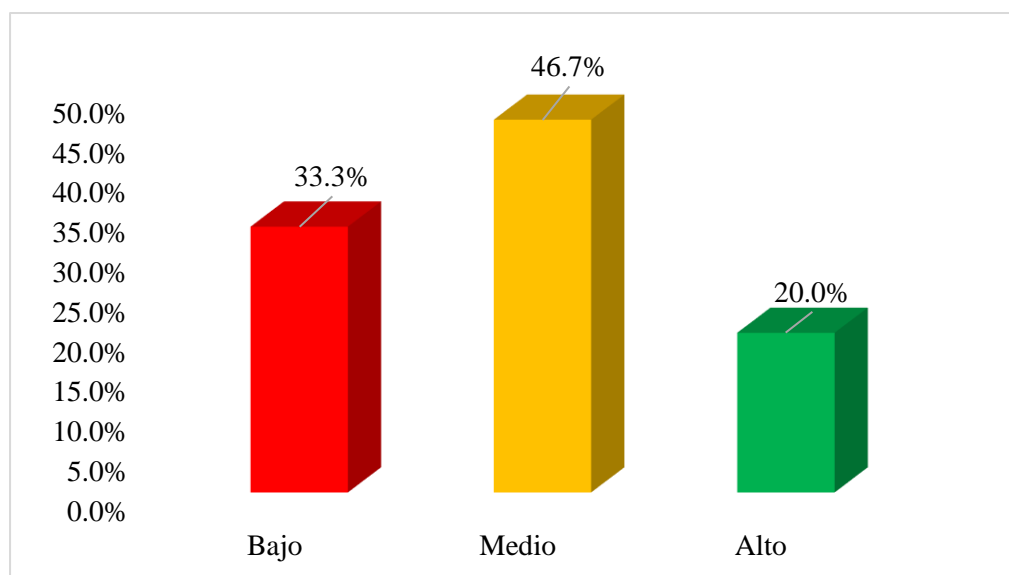


Con respecto a los compromisos con terceros que asume una constructora de San Isidro se encontró que, el 60.0% de los trabajadores encuestados mencionaron que su manejo es moderado, según el 20.0% de ellos es bajo y para otro 20.0% es alto. Se alcanzó ello porque están conformes con la responsabilidad que se asume con las entidades financieras, algunos están indecisos con el cumplimiento de la programación de los pagos, todos están de acuerdo con asumir con oportunidad los pagos a proveedores y con tener relaciones sólidas con ellos, otros están en desacuerdo con el cumplimiento de los deberes fiscales.

Tabla 9

Adquisiciones

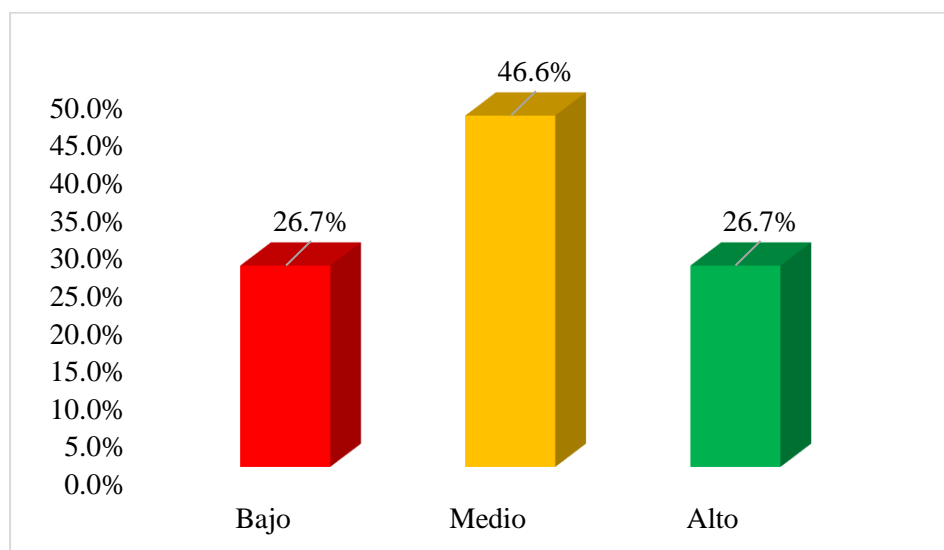
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Bajo	5	33,3	33,3	33,3
Medio	7	46,7	46,7	80,0
Alto	3	20,0	20,0	100,0
Total	15	100,0	100,0	

Figura 7*Adquisiciones*

Las adquisiciones fueron calificadas como moderadas en un 46.7%, seguido de un 33.3% como malas y el 20.0% asumió que son buenas. Se afirmó ello porque están totalmente de acuerdo con manejar con eficiencia la política de compra a proveedores, algunos están en desacuerdo con la transparencia y conformidad de los pagos anticipados, están indecisos con la responsabilidad de las compras al crédito para no comprometer a la liquidez, están de acuerdo con la evaluación de los riesgos que se conectan a las compras al crédito, están disconforme con el seguimiento de las prestaciones sin resolver y con la incertidumbre que originan en la constructora.

Tabla 10*Razones de actividad*

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Bajo	4	26,7	26,7
	Medio	7	46,7	73,3
	Alto	4	26,7	100,0
	Total	15	100,0	100,0

Figura 8*Razones de actividad*

Las razones de actividad fueron catalogadas como medio en un 46.7%, de igual forma, para el 26.7% fueron bajas y para el 26.7% altas. Ello porque están de acuerdo con la gestión eficiente de la programación de las CXP, otros están indecisos con el pago a tiempo según lo programado y la política, con el cálculo eficiente del periodo promedio de pago, otros están en desacuerdo con los plazos establecidos, tienen duda con los niveles de la rotación de las CXP

y algunos están indecisos con la administración eficaz con los proveedores, todo ello ocasiona una falencia con la fluidez de la rotación de los pagos.

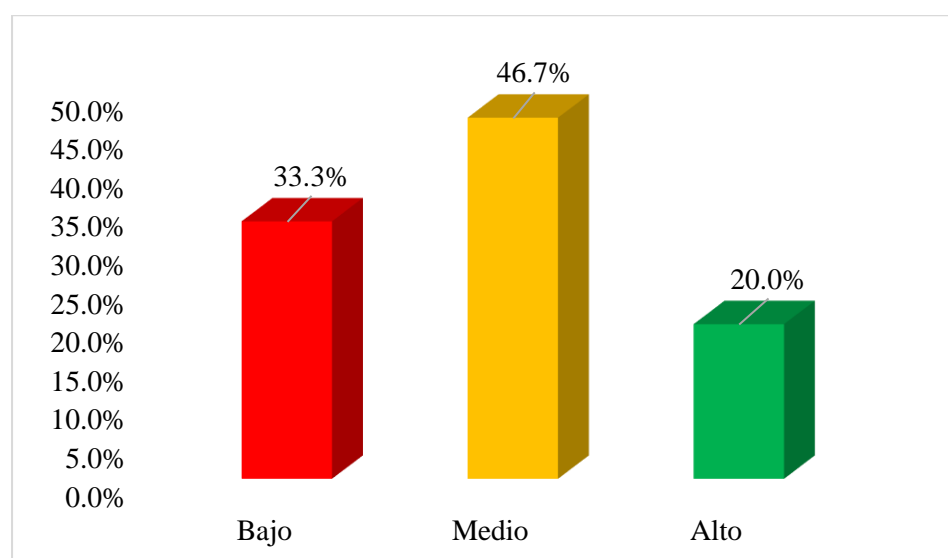
Tabla 11

Liquidez

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Bajo	5	33,3	33,3	33,3
	Medio	7	46,7	46,7	80,0
	Alto	3	20,0	20,0	100,0
	Total	15	100,0	100,0	

Figura 9

Liquidez



La variable liquidez fue definida como moderada en un 46.7%, el 33.3% de los empleados encuestado la acotó como baja y el 20.0% como alto, ello debido a que sus dimensiones también fueron moderadas, como el flujo de caja en un 40.0%, los riesgos financieros en un 60.0% y las razones de liquidez en un 40.0%. Lo cual infiere que, la liquidez

no es evaluada adecuadamente en la constructora, lo cual, lleva a tener complicaciones al momento de decidir sobre sus labores de cobro, pagos, inversiones y uso de las ganancias en cada ejercicio.

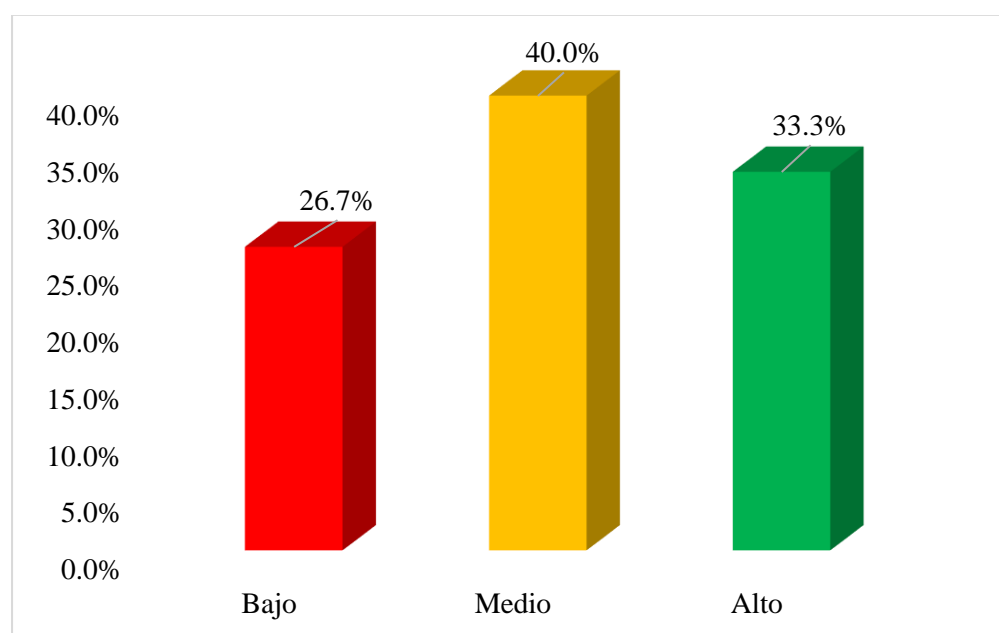
Tabla 12

Flujo de caja

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Bajo	4	26,7	26,7
	Medio	6	40,0	66,7
	Alto	5	33,3	100,0
	Total	15	100,0	100,0

Figura 10

Flujo de caja



El flujo de caja fue calificado como medio en un 40.0%, como eficiente en un 33.3% y como deficiente en un 26.7%. Ello a causa que existe indecisión de los empleados al

proporcionar información sobre las opciones de financiamiento disponibles, están completamente de acuerdo con el uso eficiente de los bienes financieros, tienen dudas sobre la realización de inversiones con un flujo de caja esperado, otros están conformes con el análisis de las alternativas de inversión, otros con el manejo de los costos operativos y dudan en implementar medidas proactivas que optimicen el flujo de efectivo.

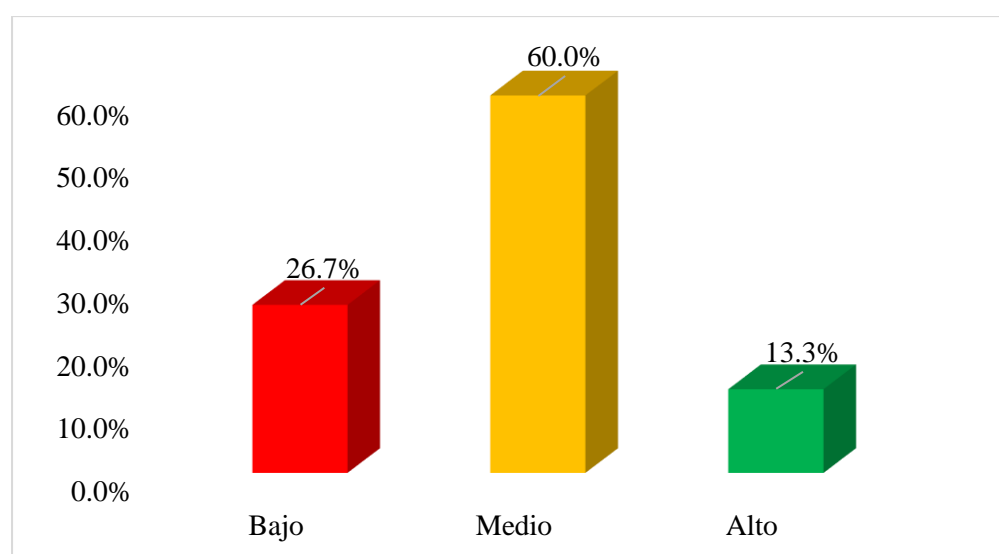
Tabla 13

Riesgos financieros

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válido	Bajo	4	26,7	26,7
	Medio	9	60,0	86,7
	Alto	2	13,3	100,0
	Total	15	100,0	100,0

Figura 11

Riesgos financieros

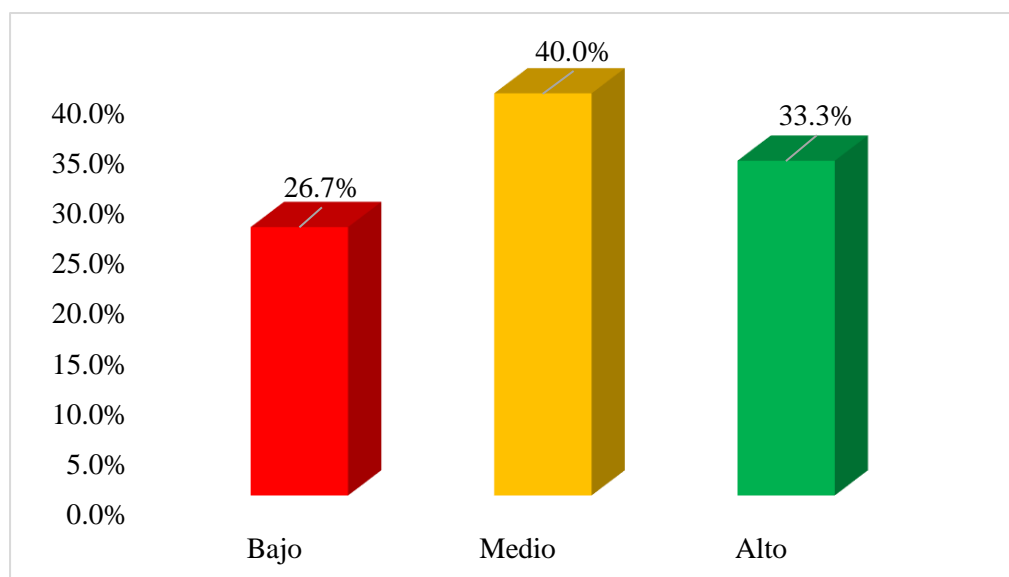


Según el 60.0% de los trabajadores de la constructora, los riesgos financieros fueron regulares, para el 26.7% fueron deficientes y para el 13.3% eficientes. Ello porque están de acuerdo con los mecanismos que usan para evaluar el riesgo crediticio del cliente, hay una completa indecisión con la capacitación sobre la gestión de riesgos crediticios, con la claridad de las políticas de liquidez, están de acuerdo con la información sobre la importancia de mantener la liquidez, con la preparación ante cambios en el mercado en su estabilidad y tienen dudas sobre la comunicación efectiva interna para evitar riesgos de mercado.

Tabla 14

Razones de liquidez

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Bajo	4	26,7	26,7	26,7
Medio	6	40,0	40,0	66,7
Alto	5	33,3	33,3	100,0
Total	15	100,0	100,0	

Figura 12*Razones de liquidez*

Según el 40.0% de los trabajadores de contabilidad, las razones de liquidez fueron regulares, para el 33.3% fueron buenas y para el 26.7% malas. Se alcanzó ello porque aceptan que hay bastantes activos líquidos para sus deudas corrientes, también que la diferencia es adecuada para avalar una solvencia financiera, tienen inquietud con la capacidad para cumplir con su obligación sin depender de sus inventarios y solo usando sus activos líquidos, se tiene un margen de seguridad suficiente y algunos están en desacuerdo y en duda con la preparación de afrontar contingencias sin afectar su liquidez.

4.3. Resultados inferenciales

En este apartado se exponen los hallazgos inferenciales, los cuales se determinan con la prueba de normalidad para contrastar las hipótesis planteadas.

Tabla 15*Pruebas de normalidad*

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Gestión de						
cuentas por	,219	15	,052	,908	15	,126
pagar						
Liquidez	,190	15	,150	,896	15	,082

Nota. Obtenido del SPSS 27.

Se determina que, al ser una muestra por debajo de 50, se elige a Shapiro-Wilk, la cual por tener una significancia mayor 0.05, le corresponde usar a la Correlación de Pearson.

Tabla 16*Criterios de la prueba no paramétrica*

Valor	Criterio de relación
$0.90 \leq r < 1.00$	Muy alta
$0.70 \leq r < 0.90$	Alta
$0.40 \leq r < 0.70$	Moderada
$0.20 \leq r < 0.40$	Muy baja
$r = 0.00$	Nula

Nota. Criterios de relación

Los criterios determinan el grado de vinculación que mantienen los constructos, es así que, la tabla precedente sirve como guía y referencia para señalar el grado de la vinculación que tengan los elementos.

Por lo tanto, con los datos mencionados se contrastan las hipótesis:

Hipótesis general

H₁: La gestión de cuentas por pagar se relaciona significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

H₀: La gestión de cuentas por pagar no se relaciona significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

Tabla 17

Relación de la gestión de cuentas por pagar y la liquidez

		Gestión de cuentas por pagar	Liquidez
Gestión de	Correlación de Pearson	1	,853**
cuentas por	Sig. (bilateral)		,000
pagar	N	15	15
	Correlación de Pearson	,853**	1
Liquidez	Sig. (bilateral)	,000	
	N	15	15

Nota. Obtenido del SPSS 27.

En la tabla 17 se evidencia que, a través de la prueba de Pearson, se obtuvo un valor de significancia de 0.000, aceptando la hipótesis alterna, además con un valor de 0.853 se confirma una relación significativa entre la gestión de cuentas por pagar y la liquidez, donde se aplicó el instrumento. Por lo tanto, el coeficiente de correlación evidenció que las variables guardan una vinculación positiva y muy alta. Por ende, al existir una adecuada gestión de los movimientos de las cuentas por pagar, se tendría un estado óptimo de la liquidez.

Hipótesis específica 1

H₁: El compromiso con terceros se relaciona significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

H₀: El compromiso con terceros no se relaciona significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

Tabla 18

Relación de los compromisos con terceros y la liquidez

		Compromisos con terceros	Liquidez
Compromisos con terceros	Correlación de Pearson	1	,823**
	Sig. (bilateral)		,000
	N	15	15
Liquidez	Correlación de Pearson	,823**	1
	Sig. (bilateral)	,000	
	N	15	15

Nota. Obtenido del SPSS 27.

En la tabla 18 se demuestra que, mediante la prueba de Pearson, se obtuvo un valor de significancia de 0.000, aceptando la hipótesis alterna y rechazando la nula, además con un valor de 0.823 se confirma una relación significativa entre los compromisos con terceros y la liquidez de la constructora, donde se aplicó el instrumento. Por lo tanto, el coeficiente de correlación evidenció que las variables guardan una conexión positiva y muy alta. Por ende, al existir un

buen manejo de los compromisos que se asumen con los proveedores, se tendría un estado óptimo de la liquidez.

Hipótesis específica 2

H₁: Las adquisiciones se relacionan significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

H₀: Las adquisiciones no se relacionan significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

Tabla 19

Relación de las adquisiciones y la liquidez

		Adquisiciones	Liquidez
Adquisiciones	Correlación de Pearson	1	,554*
	Sig. (bilateral)		,032
	N	15	15
Liquidez	Correlación de Pearson	,554*	1
	Sig. (bilateral)	,032	
	N	15	15

Nota. Obtenido del SPSS 27.

En la tabla 18 se corrobora que, a través de la prueba de la correlación de Pearson, se obtuvo un valor de significancia de 0.032, aceptando la hipótesis alterna planteada por el investigador, además con un valor de 0.554 se confirma una relación significativa entre las adquisiciones y la liquidez, donde se aplicó el instrumento. Por lo tanto, el coeficiente de correlación demostró que los constructos guardan una asociación positiva y moderada. Por

ende, al realizar con eficiencia y eficacia el proceso de las adquisiciones, se tendría un estado óptimo de la liquidez.

Hipótesis específica 3

H₁: Las razones de actividad se relacionan significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

H₀: Las razones de actividad no se relacionan significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.

Tabla 20

Relación de las razones de actividad y la liquidez

		Razones de actividad	Liquidez
	Correlación de Pearson	1	,799**
Razones de actividad	Sig. (bilateral)		,000
	N	15	15
	Correlación de Pearson	,799**	1
Liquidez	Sig. (bilateral)	,000	
	N	15	15

Nota. Obtenido del SPSS 27.

En la tabla 19 se expone que, mediante la prueba de Pearson, se obtuvo un valor de significancia de 0.000, aceptando la hipótesis alterna y rechazando la nula, además con un valor de 0.799 se confirma una relación significativa entre las razones de actividad y la liquidez de la constructora, donde se aplicó el instrumento. Por lo tanto, el coeficiente de correlación evidenció que las variables guardan una conexión positiva y alta. Por ende, al existir un buen cálculo de las razones de actividad, se tendría un estado óptimo de la liquidez.

V. DISCUSIÓN DE RESULTADOS

Del propósito general que fue, determinar la unión entre la gestión de cuentas por pagar y la liquidez de una constructora de San Isidro del 2024; se evidenció que, con la prueba de Pearson se obtuvo un valor de significancia de 0.000, además con un valor de 0.853 se confirma una relación significativa entre la gestión de cuentas por pagar y la liquidez; con respecto a los resultados descriptivos se demostró que, la GCP fue considerada en un nivel regular en un 40.0% y el 33.3% la catalogó como deficiente, de igual forma, la liquidez fue definida como moderada en un 46.7%, el 33.3% de los empleados encuestados la acotó como baja y el 20.0% como alto, porque el flujo de caja fue medio en un 40.0% y alto en un 33.3%, los riesgos financieros fueron moderados en un 60.0% y deficientes en un 26.7%, y las razones de liquidez fueron moderadas en un 40.0% y eficientes en un 33.3%. Estos hallazgos guardan semejanza con la averiguación de García y Gómez (2022) al evaluar a los microempresarios encontró que, existe una asociación positiva y media entre la GCP y la liquidez por tener un coeficiente de 0.420. De igual forma, Melendez y Olivares (2022) en una industrial determinó que, las CxP sí se relacionan con la cabida de acaparar sus pendientes y es suficiente para seguir operando con normalidad. Se aúna el aporte de Merizalde (2022) en una cartonera en Durán demostró que, existe una afectación en la GCP debido a las faltas a que se presentan. Sin embargo, Sánchez (2021) en una compañía de servicios llegó a finalizar que, las CxP no guardan correspondencia con la liquidez porque se obtuvo un p valor de 1.000. En esa misma línea, Cervantes y Morales (2022) en una compañía de servicios ostentó que, concurre una dependencia negativa y significativa entre los constructos por tener un coeficiente estadístico de -0.745.

Con respecto al primer fin específico que fue, hallar la dependencia entre el compromiso con terceros y la liquidez de una constructora de San Isidro en el 2024; se detectó

que, mediante Pearson, se obtuvo un p de 0.000, además con un valor de 0.823 se confirma una unión significativa entre los compromisos con terceros y la liquidez; asimismo, con las tablas de frecuencia se detectó que, a los compromisos con terceros que asume una constructora de San Isidro se encontró que, el 60.0% de los trabajadores encuestados mencionaron que su manejo es moderado y según el 20.0% de ellos es bajo porque están de acuerdo con la responsabilidad que se asume con las entidades financieras, con la oportunidad de los pagos a proveedores y con tener relaciones sólidas con ellos, otros están indecisos con el cumplimiento de la programación de los pagos y están disconformes con el cumplimiento de los deberes fiscales. Estas derivaciones coinciden con el estudio de Jiménez y Velásquez (2021) en una compañía distribuidora exteriorizó que, los compromisos pendientes se vinculan con la liquidez, es así que, constantes se relacionan en un 0.918. De igual forma, Cervantes y Morales (2022) en una compañía de servicios ostentó que, cuando se llegan a exceder con los pagos a los dispenseros, la liquidez tiende a reducir, afectando su escenario económico. Asimismo, Maldonado (2023) en Lepoutre S.A. de Babahoyo detectó que, desafía a la administración de las obligaciones pendientes. En tanto, Merizalde (2022) en una empresa cartonera en Durán demostró que, el 59% afirma que no existe un monitoreo sobre las facturas próximas a vencer; el 65% manifiesta que la planificación de pagos es regular en la empresa. Y Granoble y Mendoza (2023) en Ferrodiesel S.A., halló que, el 50% sostiene que sí existen mecanismos para mitigar las irregularidades en el retraso del pago hacia los proveedores; por otro lado, la liquidez corriente arrojó un valor de 1.57.

El segundo fin específico que fue, encontrar la unión entre las adquisiciones y la liquidez de una constructora de San Isidro, durante el 2024; se exteriorizó que, se alcanzó una significancia de 0.032, aceptando la suposición planteada por el investigador, además con un valor de 0.554 se confirma una relación moderada entre los elementos evaluados; por otro lado, con el desarrollo descriptivo se halló que, la compra fue moderada en un 46.7% y para el 33.3%

fue deficiente porque están totalmente de acuerdo con manejar con eficiencia la política de compra a proveedores, algunos están en desacuerdo con la transparencia y conformidad de los pagos anticipados, están indecisos con la responsabilidad de las compras al crédito para no comprometer a la liquidez, están de acuerdo con la evaluación de los riesgos que se conectan a las compras al crédito, están disconforme con el seguimiento de las prestaciones sin resolver y con la incertidumbre que originan. Estos descubrimientos en la constructora son similares a las revelaciones de García y Gómez (2022) al evaluar a los microempresarios de Jaén encontró que, la deuda se relaciona en un 0.515 con la liquidez donde se aplicó el cuestionario. Asimismo, Camchong y Román (2023) en constructoras evidenciaron que, existió un desequilibrio representativo en la liquidez y un incremento en la estructura pendiente para conservar sus transacciones. De igual manera, Maldonado (2023) en Lepoutre S.A. de Babahoyo detectó que, los proveedores de materiales de construcción representan el 22.18% de las CxP y una eficiencia en el pago a proveedores de 0.41. En tanto, Bajaña (2024) en la empresa Consvivisa S.A., determinó que, la compañía presenta un índice de endeudamiento del 58%, por lo tanto, se vio obligada a financiarse considerablemente para conservar su posicionamiento competitivo. Y Granoble y Mendoza (2023) exponen que, es necesario una persona capacitada para realizar el análisis sobre la su liquidez y demás ecuaciones financieras del negocio.

Y del último propósito específico se tuvo que, al comprobar la analogía entre las razones de actividad y la liquidez de una constructora de San Isidro, 2024; se ostentó que, se obtuvo un valor de p de 0.000, asimismo con un valor de 0.799 se confirma una correspondencia significativa entre las razones de actividad y la liquidez de la constructora, donde se aplicó el instrumento; es así que, de las tablas de frecuencia se detectó que, las razones de actividad fueron catalogadas como medio en un 46.7%, de igual forma, para el 26.7% fueron bajas debido a que dan conformidad a la programación de los pendientes de pago, con el cálculo

eficiente del periodo promedio de pago, otros están en desacuerdo con los plazos establecidos, sin embargo, tienen duda con los niveles de la rotación de las partidas de pago y con la administración eficaz con los proveedores, todo ello ocasiona una falencia con la fluidez de la rotación de los pagos. Estos resultados se caracterizan por parecerse a la indagación de Melendez y Olivares (2022) en una industrial se determinó que, hubo un incremento de 2.54 respecto a la rotación de los pagos; el período se redujo a 70 días; lo cual se encontró reflejado en la disminución de liquidez en un 2.35. Asimismo, Jiménez y Velásquez (2021) en una compañía distribuidora expusieron que, las razones de gestión se relacionan en un 0.140 con la liquidez. Sin embargo, Sánchez (2021) en una compañía de servicios llegó a finalizar que, el cálculo de la estructura de financiamiento tampoco se relaciona con la liquidez por una significancia de 0.923. En tanto, Camchong y Román (2023) en compañías constructoras detectaron que, la liquidez fue de 3.49; la prueba ácida de 2.94; la rotación de CxP fue de 8.25; y el período promedio de CXP fue de 43.65 respectivamente. Y Merizalde (2022) en una empresa cartonera en Durán demostró que, la liquidez fue de 1.14; mientras que la rotación de los pagos que realiza la organización fue de 0.37.

VI. CONCLUSIONES

- Se concluyó que, existió un vínculo significativo entre la gestión de cuentas por pagar y la liquidez de una constructora de San Isidro porque se obtuvo un valor de significancia de 0.000 y con el valor de 0.853 se confirma una unión positiva y muy alta, además el manejo de las obligaciones pendientes fue regular en un 40.0% y deficiente en 33.3%, la liquidez fue moderada en un 46.7% porque el flujo de caja fue en un 40.0%, los riesgos financieros en un 60.0% y las razones de liquidez en un 40.0%, demostrando la necesidad de gestionar de forma correcta a los pagos para no afectar la liquidez.
- Se finalizó que, existió un vínculo significativo entre los compromisos con terceros y la liquidez porque el p valor fue 0.000 y con el índice 0.823 se afirma una relación positiva y muy alta, en tanto, los compromisos con terceros fueron medio en un 60.0% porque están de acuerdo con la responsabilidad que se asume con las entidades financieras, con la oportunidad de los pagos a proveedores y con tener relaciones sólidas con ellos, están indecisos con cumplir con la programación de los pagos y están disconformes con el cumplimiento de los deberes fiscales.
- Se determinó que, existió un vínculo significativo entre las adquisiciones con la liquidez porque el p valor fue 0.032 y con el índice 0.554 se afirma un vínculo positivo y moderado, en tanto, la adquisición fue moderada en un 46.7% porque manejan con eficiencia la política de compra, no hay transparencia y conformidad de los pagos anticipados, están indecisos con la responsabilidad de las compras al crédito para no comprometer a la liquidez, se realiza la examinación de las amenazas que se conectan a las compras al crédito, están disconforme con el seguimiento de las prestaciones sin resolver y con la incertidumbre que originan.

- Se finiquitó que, existió un vínculo significativo entre las ratios de actividad con la liquidez con un p de 0.000 y con el valor de 0.799 se confirma una asociación positiva y alta, las razones de actividad fueron medio en un 46.7% porque dan conformidad a la programación de los pendientes de pago, con el cálculo eficiente del periodo promedio de pago, otros están en desacuerdo con los plazos establecidos, sin embargo, dudan de los niveles de la rotación de las partidas de pago y con la administración eficaz con los proveedores, todo ello ocasiona una falencia con la fluidez de la rotación de los pagos.

VII. RECOMENDACIONES

- A la gerencia se le pide implementar un plan que se encargue de organizar, controlar y brindar un seguimiento a la GCP, además de una evaluación trimestral de los indicadores financieros de los pagos y liquidez para evaluar y mejorar la tendencia periódica de dichas razones financieras, por el lado de la liquidez es necesario usar el flujo de caja y realizar el estado de flujos de efectivo.
- Se le encarga al área contable y compras, que estructure al igual que clasifique los compromisos de los terceros en cuanto al tipo de deuda, vencimiento y periodicidad de vencimiento para analizar las mejores alternativas de finiquitar las deudas con el fin de evitar incumplimientos, atrasos y gastos que se puedan presentar, además de prestar atención a las obligaciones tributarias y el cronograma de SUNAT.
- Se le sugiere a los encargados de logística que planifique sus compras y establezca políticas que aborden a los pagos anticipados, los cronogramas de pagos, plazos, cobros a clientes y se delinee las responsabilidades para cumplir con sus pagos con oportunidad y transparencia en sus reportes, además de incluir una matriz de riesgos que se puedan presentar con los créditos y en el mercado, y que esta se concrete con respuestas estratégicas.
- Y a los contadores se les recomienda que, realicen un análisis exhaustivo sobre la parte financiera de la constructora de forma mensual sobre el 2024 y 2025 donde se evalúe la tendencia de los indicadores de actividad y liquidez, para detectar las fallas a razón de los lapsos de cobro y pago y como se encuentra el escenario de la liquidez; y en función a esos resultados disponer de medidas correctivas como la reestructuración de los plazos de cobro y pago.

VIII. REFERENCIAS

- Acevedo, C., y Morales, A. (2020). Proceso de decisión de compra de vehículos eléctricos en Bogotá. *Pensamiento y Gestión*(49), 244-275.
<http://www.scielo.org.co/pdf/pege/n49/2145-941X-pege-49-244.pdf>
- Amieeudin, M., Nasution, K., y Supahar, S. (2021). Effect of Variability on Cronbach Alpha Reliability in Research Practice. *Jurnal Matematika, Statistika y Komputase*, 17(2), 223-230. <https://doi.org/10.20956/jmsk.v17i2.11655>
- Aranda, L., Canaza, D., y Paredes, S. (2020). Gestión financiera y liquidez en la empresa Nosa Contratistas Generales SRL. *Revista de Investigación Valor Contable*, 7(1), 19-27.
https://revistas.upeu.edu.pe/index.php/ri_vc/article/view/1391
- Arias, J. (2021). *Diseño y metodología de la investigación*. Enfoques Consulting E.i.R.L.
www.tesisconjosearias.com
- Arias, J., y Covinos, M. (2021). *Diseño y metodología de la investigación*. Enfoques Consulting EIRL. <http://hdl.handle.net/20.500.12390/2260>
- Azizah, H., Puspitasari, W., & Saputra, M. (2020). Inventory Budgeting and Purchasing Optimization in ERP System for Health Industry: Conceptual Model for Accounts Payable. *2020 8th International Conference on Information and Communication Technology*, 1-6. <https://doi.org/https://doi.org/10.1109/ICoICT49345.2020.9166236>
- Bajaña, E. (2024). *Cuentas por pagar de la empresa Consvivisa S.A. de la ciudad de Babahoyo en el periodo 2021-2022*. [Tesis de pregrado, Universidad Técnica de Babahoyo].
<http://dspace.utb.edu.ec/handle/49000/15698>
- Blanco, R., Mayordomo, S., Menéndez, Á., & Mulino, M. (31 de julio de 2020). *Las necesidades de liquidez y la solvencia de las empresas no financieras españolas tras la*

perturbación del Covid-19. Banco de España. Eurosistema:
<https://repositorio.bde.es/handle/123456789/13341>

Cagua, R. (2022). Análisis de Riesgos Financieros en las Pymes en el Ecuador. *MQR Investigar*, 6(4), 260-277. <https://doi.org/10.56048/MQR20225.6.4.2022.260-277>

Camchong, K., y Roman, R. (2023). *Evaluación de indicadores financieros de liquidez, endeudamiento, rentabilidad en constructoras de Samborondón periodo 2019-2022.* [Tesis de pregrado, Universidad Católica de Santiago de Guayaquil].
<http://repositorio.ucsg.edu.ec/handle/3317/21809>

Carvajal, G., Lemoine, F., Romero, M., y Hidalgo, M. (2023). Monitoreo de los Niveles de Liquidez en las Empresas Utilizando Herramientas de Contabilidad Financiera. *Revista Científica FIPCAEC*, 8(3), 210-219.
<https://www.fipcaec.com/index.php/fipcaec/article/view/862>

Castillo, F., Cheverre, N., y Oblitas, R. (2022). Estrategias de ventas para mejorar la liquidez de la empresa DENIM ART. SA Lima, Perú 2020. *Revista Internacional de Estudios Interdisciplinarios*, 3(1), 1155-1167.
<https://doi.org/https://doi.org/10.51798/sijis.v3i1.294>

Cervantes, K., y Morales, R. (2022). *Cuentas por pagar comerciales y liquidez en Electro Music S.R.L; Piura, 2018 – 2022.* [Tesis de pregrado, Universidad César Vallejo].
<https://hdl.handle.net/20.500.12692/115699>

Choquecagua, N., Diego, R., y Vásquez, C. (2021). Análisis comparativo de liquidez y endeudamiento, en las empresas azucareras que cotizan en la BVL. *Espíritu Emprendedor TES*, 5(2), 55-75.
<https://doi.org/https://doi.org/10.33970/eetes.v5.n2.2021.256>

- De Carvalho, G., Ribeiro, J., & Correia, L. (2021). O efeito da introdução de market makers na liquidez das ações: evidências no mercado acionário brasileiro. *Revista Ambiente Contábil*, 13(2), 165-180. <https://periodicos.ufrn.br/ambiente/article/view/21269>
- Delfín, Y., y Rodríguez, E. (2022). Gestión de tesorería y liquidez en las empresas de seguros en Perú. *PODIUM*(42), 39-52. <https://doi.org/https://doi.org/10.31095/podium.2022.42.3>
- Díaz, P., y Ramón, J. (2021). Ciclo de conversión del efectivo y su incidencia en la liquidez de una empresa industrial. *Quipukamayoc*, 29(59), 43-53. <https://doi.org/https://doi.org/10.15381/quipu.v29i59.20141>
- Eka, T., Yunira, H., & Muda, I. (2022). Expenditure cycle: traditional vs digital accounting information systems era (the implementation in pharmaceutical industry). *Journal of Pharmaceutical Negative Results*, 13(7), 4174-4180. <https://doi.org/https://doi.org/10.47750/pnr.2022.13.S07.523>
- Fedoryshyna, L., & Popovych, K. (2020). Accounting and analysis of settlements with suppliers and contractors. *Magyar Tudományos Journal*(41), 1-14. <https://doi.org/https://n9.cl/zzga1>
- Fierro, C. (2022). Fuentes de financiación: factores de análisis en la toma de decisiones*. *Administración & Desarrollo*, 52(1), 35-54. <https://doi.org/10.22431/25005227.vol52n1.3>
- Fonseca, Ó., y Hernández, D. (2024). Influencia de la liquidez y solvencia en la productividad de las medianas empresas comerciales. *TecnoHumanismo*, 4(1), 52-94. <https://doi.org/10.53673/th.v4i1.252>

- García, L., y Gómez, S. (2022). *Cuentas por pagar y liquidez de los microempresarios del Mercado 28 de julio, Jaén – 2021*. [Tesis de pregrado, Universidad César Vallejo]. <https://hdl.handle.net/20.500.12692/91026>
- González, R., Mora, P., Ventura, A., y Ríos, F. (2020). Análisis a la gestión de cuentas por pagar en la administración de un hotel. En B. Martínez, C. Ostos, D. Hernández, & G. Ortiz, *Innovación empresarial financiera. Casos y aplicaciones* (págs. 129-142). Red IBAI. <https://n9.cl/eqvf9>
- Granoble, L., y Mendoza, B. (2023). *Análisis financiero de las cuentas por pagar proveedores en la Empresa Ferrodiesel S.A. durante el COVID-19*. [Tesis de pregrado, Universidad Laica Vicente Rocafuerte]. <http://repositorio.ulvr.edu.ec/handle/44000/6303>
- Guzmán, R., Palma, E., Mape, A., Rodríguez, R., y Arias, M. (2020). Evaluación del sistema de control interno para el proceso de cuentas por pagar en la empresa Seguridad Privada Aguialarmas Ltda. En SICOFAS, *El Revisor Fiscal y la evaluación del control interno* (págs. 30-55). ITFIP. <https://n9.cl/wkt7m>
- Hadi, M., Martel, C., Huayta, F., Rojas, C., y Arias, J. (2023). *Metodología de la investigación: Guía para el proyecto de tesis*. Inudi Perú. <https://doi.org/10.35622/inudi.b.073>
- Haro, A. (2021). Estudio del riesgo financiero desde la estructura de capital en las PyMes textiles. *Desarrollo Gerencial*, 13(2), 1-27. <https://doi.org/https://doi.org/10.17081/dege.13.2.4894>
- Haro, A., Carranza, M., López, O., Mayorga, C., y Morales, K. (2023). Razones financieras de liquidez y actividad: herramientas para la gestión empresarial y toma de decisiones. *LATAM Revista Latinoamericana de Ciencias Sociales y Humanidades*, 4(1), 2405-2418. <https://doi.org/https://doi.org/10.56712/latam.v4i1.425>

- Ilter, C. (2020). A discussion paper on accounts payable ratio. *Acta Oeconomica Pragensia*, 27(3-4), 85-94. <https://doi.org/https://doi.org/10.18267/j.aop.630>
- Jiménez, S., y Velásquez, J. (2021). *Cuentas por pagar y la liquidez de la empresa Motors & Parts Industries Perú SAC en los años 2019-2020*. [Tesis de pregrado, Universidad César Vallejo]. <https://hdl.handle.net/20.500.12692/73500>
- Limaylla, D., Seminario, R., y Alba, E. (2023). La liquidez y rentabilidad de Agroindustrial Laredo S.A.A. Registrada en la Bolsa de Valores de Lima - 2016-2021. *Revista de Investigación Científica Ágora*, 10(1), 17-25. <https://revistaagora.com/index.php/cieUMA/article/view/230>
- López, J., Vidal, Z., y Castañeda, F. (2019). Cuentas por cobrar y pagar y su incidencia en la liquidez de las compañías constructoras. *Revista Observatorio de la Economía Latinoamericana*, 1-1. <https://www.eumed.net/rev/oel/2019/04/liquidez-companias-constructoras.zip>
- Maldonado, G. (2023). *Razonabilidad de las cuentas por pagar en los períodos 2021-2022 de la empresa Lepoutre S.A. de la ciudad de Babahoyo*. [Tesis de pregrado, Universidad Técnica de Babahoyo]. <http://dspace.utb.edu.ec/handle/49000/15315>
- Mallqui, Y., Ventura, I., y Vásquez, C. (2022). Análisis de las cuentas por pagar en una comercializadora mayorista. *Revista Latinoamericana Ogmios*, 2(5), 409-420. <https://doi.org/https://doi.org/10.53595/rlo.v2.i5.044>
- Melendez, E., y Olivares, M. (2022). *Las cuentas por pagar y la liquidez de una empresa industrial del rubro metalmecánica, Lima, 2020*. [Tesis de pregrado, Universidad César Vallejo]. <https://hdl.handle.net/20.500.12692/92112>

- Merizalde, G. (2022). *Gestión de las cuentas por pagar a proveedor de una empresa cartonera en Durán*. [Tesis de pregrado, Universidad de Guayaquil]. <http://repositorio.ug.edu.ec/handle/redug/66161>
- Molina, M., y Ramírez, R. (2020). Rediseño del manual de procedimientos para cuentas por pagar en la Universidad de Cienfuegos. *Revista Caribeña de Ciencias Sociales*, 1-12. <https://www.eumed.net/rev/caribe/2020/01/manual-cuentas-pagar.html>
- Montes, C., y Vallejo, C. (2021). *Auditoría Financiera Papeles de Trabajo según NIIF NIA*. Alpha editorial. https://www.google.com.pe/books/edition/Auditor%C3%ADa_financiera/HTJ7EAAAQBAJ?hl=es-419&gbpv=1&dq=obligaciones+financieras&pg=PA199&printsec=frontcover
- Moreira, M., y Intriago, C. (2023). Cartera Vencida y su Incidencia en el Liquidez de la Cooperativa de Ahorro y Crédito 15 de Abril LTDA. *RECIAMUC*, 7(1), 654-673. [https://doi.org/10.26820/reciamuc/7.\(1\).enero.2023.654-673](https://doi.org/10.26820/reciamuc/7.(1).enero.2023.654-673)
- Mori, G., Gardi, V., y Moreno, R. (2021). Análisis de la liquidez en una empresa de transporte. *Oikos Polis*, 6(2), 3-29. www.scielo.org.bo/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2415-22502021000200003&lng=es&tlng=es.
- Ogotu, D. (2022). Working Capital Management Practices and Financial Performance in Kenya. *African Journal of Commercial Studies*, 1(2), 8-14. <https://doi.org/https://doi.org/10.59413/ajocs/v1.i2.2>
- Oñate, C., Verdugo, D., Leyva, J., & Solano, J. (2022). Ranking of a set of accounts receivable strategies in a Mexican Regional Company based on a multicriteria approach. *Pesquisa Operacional*, 42, 1-30. <https://doi.org/10.1590/0101-7438.2022.042.00246977>

- Palacio, I., Correa, J., y Corres, D. (2024). Estados financieros y creación de valor de las pymes durante la pandemia por Covid-19: un análisis desde los flujos de efectivo. *Innovar*, 34(94), 1-29. <https://doi.org/10.15446/innovar.v34n94.1116810>
- Parrales, S., Parrales, J., y Ibarra, O. (2020). Análisis de las razones financieras de la construcción de edificios y casas de vivienda de la ciudad de Guayaquil. *Dominio de las Ciencias*, 6(2), 861-877. <https://doi.org/https://doi.org/10.23857/dc.v6i2.1253>
- Pierson, K. (2020). Operationalizing Accounting Reporting in System Dynamics Models. *Systems*, 8(1), 1-13. <https://doi.org/https://doi.org/10.3390/systems8010009>
- Pilaguano, J., Arellano, M., y Vallejo, D. (2021). Análisis del modelo de gestión financiera como herramienta para una adecuada toma de decisiones en las empresas privadas post-covid. *Polo del conocimiento*, 6(8), 630-647. <https://doi.org/10.23857/pc.v6i8>
- Pizzán, S., Torres, H., y Villafuerte, A. (2021). Actividades empresariales y liquidez en tiempos de COVID-19, un caso de estudio empresa de servicios 2019-2020. *Sapienza: Revista Internacional de Estudios Interdisciplinarios*, 2(3), 32-44. <https://doi.org/10.51798/sijis.v2i3.121>
- Portna, O., Iershova, N., Tereshchenko, D., & Kryvytska, O. (2021). Economic Business Partnerships Within Industry 4.0: New Technologies in Management. *Montenegrin Journal of Economics*, 17(1), 151-163. https://www.mnje.com/sites/mnje.com/files/151_-163_-_portna_et_al._-novi.pdf
- Puente, M., Carrillo, J., Calero, E., y Gavilánez, O. (2022). *Fundamentos de gestión financiera*. Universidad Nacional de Chimborazo (UNACH). <https://doi.org/10.37135/u.editorial.05.70>

- Quituzaca, L., Vásquez, C., y Uriguen, P. (2022). Influencia del entorno externo e interno en la toma de decisiones gerenciales. *593 Digital Publisher CEIT*, 7(2), 339-354.
<https://doi.org/10.33386/593dp.2022.2.1046>
- Rodríguez, A. (2022). Diseño de Controles Internos para el área de cuentas por pagar para la empresa PFI Group, Inc. *Finanzas y Negocios*, 2(3), 58-81.
<https://revistas.ulatina.edu.pa/index.php/Finanzasynegocios/article/view/265>
- Ruiz, C., y Valenzuela, M. (2022). *Metodología de la Investigación*. Fondo Editorial.
<https://doi.org/10.56224/EdiUnat.4>
- Sánchez, R. (2021). *Control de cuentas por pagar y la liquidez de la empresa Transportes M. Catalán SAC. Cajamarca, 2021*. [Tesis de pregrado, Universidad César Vallejo].
<https://hdl.handle.net/20.500.12692/63494>
- Santillana, J. (2020). *Manual práctico de contabilidad: Elementos para su elaboración*. México: Instituto Mexicano de Contadores Públicos, A.C. <http://bit.ly/3lWCwzB>
- Senmache, T., Vellón, V., Neri, A., y Ramos, N. (2024). Liquidez y rentabilidad de las Cajas Municipales de Ahorro y Crédito del Perú Periodo 2020 – 2022. *Revista de ciencias sociales*, 30(2), 504-515. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=9603982>
- Solórzano, D., y Vásquez, L. (2021). Estrategias financieras y contables para el fortalecimiento de la liquidez en la Corporación Agroempresarial Coagro. *CIENCIAMATRIA*, 7(2), 508-537.
<https://doi.org/https://doi.org/10.35381/cm.v7i2.520>
- Tacilla, L., y Ramos, E. (2021). Financiamiento privado para la reactivación económica del sector de la construcción en épocas de crisis. *Cofin Habana*, 15(2), 1-12.

http://scielo.sld.cu/scielo.php?pid=S2073-60612021000200014&script=sci_arttext&tlng=pt

- Tater, T., Gantayat, N., Dechu, S., Jagirdar, H., Rawat, H., Guptha, M., . . . Narayanan, S. (2022). AI Driven Accounts Payable Transformation. *Proceedings of the AAAI Conference on Artificial Intelligence*, 36(11), 12405-12413. <https://doi.org/https://doi.org/10.1609/aaai.v36i11.21506>
- Terry, O., y Inocente, S. (2021). Cuentas por pagar y capital de trabajo, en empresas cerveceras. *Revista Hechos Contables*, 1(2), 34-50. <https://doi.org/https://doi.org/10.52936/rhc.v1i2.75>
- Turapovich, Y. (2021). Ways to Improve Financial and Economic Analysis in Enterprises. *European Journal of Innovation in Nonformal Education*, 1(2), 48-50. <https://doi.org/https://inovatus.es/index.php/ejine/article/view/36>
- Vásquez, C., Díaz, A., y Quiroz, J. (2023). Control de cuentas por pagar antes y durante la pandemia del COVID-19. *Revista Hechos Contables*, 3(1), 22-47. <https://educas.com.pe/index.php/hechoscontables/article/view/187>
- Vásquez, C., Terry, O., Huamán, M., y Cerna, C. (2021). Ratios de liquidez y cuentas por cobrar: Análisis comparativo de las empresas del sector lácteo que cotizan en la Bolsa de Valores de Lima. *Revista Científica Visión de Futuro*, 25(2), 195-214. <https://visiondefuturo.fce.unam.edu.ar/index.php/visiondefuturo/article/view/503>
- Vazquez, X., Miranda, G., y Silva, N. (2023). Variables comunes en la explicación de rentabilidad y liquidez en sectores del mercado brasileño. *Revista Facultad de Ciencias Económicas: Investigación y Reflexión*, 31(2), 55-72. <https://doi.org/10.18359/rfce.6668>

Vu, T., Truong, T., & Dinh, D. (2020). Determinants of Liquidity in Manufacturing Firms. *The Journal of Asian Finance, Economics and Business*, 7(12), 11-19.
<https://doi.org/10.13106/jafeb.2020.vol7.no12.011>

Zumba, M., Jácome, J., y Bermúdez, C. (2023). Modelo de gestión financiera y toma de decisiones en las medianas empresas, análisis de estudios previos. *Revista Compendium: Cuadernos de Economía y Administración*, 10(1), 21-32.
<https://doi.org/10.46677/compendium.v10i1.1176>

IX. ANEXOS

Anexo A. Matriz de consistencia

GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR Y SU RELACIÓN CON LA LIQUIDEZ DE UNA CONSTRUCTORA DE SAN ISIDRO, PERIODO 2024						
PROBLEMA	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES			
Problema General	Objetivo General	Hipótesis General	Variable independiente: Gestión de cuentas por pagar			
			Dimensiones	Indicadores	Ítems	Escala
¿Cuál es la relación entre la gestión de cuentas por pagar y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024?	Determinar la relación entre la gestión de cuentas por pagar y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.	La gestión de cuentas por pagar se relaciona significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.	Compromisos con terceros	Entidades financieras	1, 2	Ordinal: (1) Totalmente en desacuerdo. (2) En desacuerdo. (3) Indeciso (4) De acuerdo. (5) Totalmente de acuerdo.
				Proveedores Administración tributaria	3, 4 5, 6	
			Adquisiciones	Pagos anticipados	7, 8	
				Compras al crédito	9, 10	
¿Cuál es la relación entre el compromiso con terceros y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024?	Establecer la relación entre el compromiso con terceros y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.	El compromiso con terceros se relaciona significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.		Prestaciones sin resolver	11, 12	
¿Cuál es la relación entre las adquisiciones y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024?	Analizar la relación entre las adquisiciones y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.	Las adquisiciones se relacionan significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.	Razones de actividad	Período medio de CXP	13, 14	

¿Cuál es la relación entre las razones de actividad y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024?	Identificar la relación entre las razones de actividad y la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.	Las razones de actividad se relacionan significativamente con la liquidez de una constructora de San Isidro, periodo 2024.	Período promedio de CXP	de	15,16	
			Rotación de CXP	de	17,18	
			Variable dependiente: Liquidez			
			Dimensiones	Indicadores	Ítems	Escala
			Flujo de caja	Financiamiento	19, 20	Ordinal:
Inversión	21, 22					
Operación	23, 24	(1) Totalmente en desacuerdo.				
Riesgos financieros	Riesgo crediticio	25, 26	(2) En desacuerdo.			
	Riesgo de liquidez	27, 28	(3) Indeciso			
	Riesgo de mercado	29, 30				
Razones de liquidez	Liquidez corriente	31, 32	(4) De acuerdo.			
	Prueba ácida	33, 34	(5) Totalmente de acuerdo.			
	Prueba defensiva	35, 36				
<p>METODOLOGÍA Enfoque. Cuantitativo Niveles: Descriptivo-correlacional Diseño: No experimental Población: 54 trabajadores Muestra: 15 trabajadores Muestreo: No probabilístico</p>						

Anexo B. Instrumento de recolección de datos

Cuestionario

Estimado(a) colaborador(a), se está llevando a cabo una evaluación sobre la asociación entre la gestión de cuentas por pagar y la liquidez. Por lo cual, se solicita responder sinceramente a las siguientes preguntas que permitirán identificar áreas de mejora y tomar decisiones informadas para garantizar la estabilidad financiera de la empresa.

Instrucciones: Marque con un (x) su respuesta según la siguiente escala:

1	2	3	4	5
Totalmente en desacuerdo	En desacuerdo	Indeciso	De acuerdo	Totalmente de acuerdo

N.º	GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR	TD	ED	I	DA	TA
Compromisos con terceros		1	2	3	4	5
1.	¿La gestión de cuentas por pagar de la empresa es efectiva en lo que respecta a compromisos con entidades financieras?					
2.	¿La programación de pago se cumple dentro del plazo con las entidades financieras?					
3.	¿Se cumplen los compromisos de pago con los proveedores de manera oportuna?					
4.	¿Se establece relaciones sólidas y transparentes con los proveedores en cuanto a la gestión de cuentas por pagar?					
5.	¿Se cumple adecuadamente con sus obligaciones tributarias relacionadas con cuentas por pagar?					
6.	¿Se mantiene una buena relación con la administración tributaria para gestionar eficientemente sus cuentas por pagar?					
Adquisiciones		1	2	3	4	5
7.	¿La empresa gestiona de manera eficiente la política de compras a los proveedores?					
8.	¿Se realizan los pagos anticipados de manera transparente y conforme a las políticas establecidas por la empresa?					
9.	¿Las compras a crédito se efectúan de manera responsable, evitando comprometer la liquidez de la empresa?					
10.	¿La empresa evalúa adecuadamente los riesgos asociados a las compras a crédito antes de realizarlas?					
11.	¿Se brinda un seguimiento oportuno a las prestaciones sin resolver para su pronta resolución?					
12.	¿Las prestaciones sin resolver generan incertidumbre en el proceso de cuentas por pagar?					
Razones de actividad		1	2	3	4	5
13.	¿La empresa gestiona de manera eficiente la programación de cuentas por pagar?					
14.	¿Se realizan los pagos a proveedores en un tiempo adecuado según la programación o políticas de pago de la empresa?					
15.	¿El período promedio de cuentas por pagar refleja eficientemente las prácticas de gestión?					
16.	¿Se cumplen los plazos de pago establecidos en relación con la programación de pago?					
17.	¿La rotación de cuentas por pagar se mantiene en niveles óptimos para el funcionamiento financiero?					

18.	¿Se administra eficazmente las relaciones con los proveedores para garantizar una rotación fluida de cuentas por pagar?					
	LIQUIDEZ	TD	ED	I	DA	TA
	Flujo de caja	1	2	3	4	5
19.	¿Se proporciona suficiente información sobre las opciones de financiamiento disponibles para sus proyectos?					
20.	¿Se utiliza de manera eficiente los recursos financieros disponibles para mantener un flujo de efectivo saludable?					
21.	¿La empresa realiza inversiones que generan un retorno adecuado en relación con el flujo de caja esperado?					
22.	¿Se evalúa cuidadosamente las oportunidades de inversión antes de comprometer sus recursos financieros?					
23.	¿La empresa administra eficazmente los costos operativos para mantener un flujo de caja estable?					
24.	¿Existe un interés por implementar medidas proactivas para mejorar la eficiencia operativa y optimizar el flujo de efectivo?					
	Riesgos financieros	1	2	3	4	5
25.	¿Se cuenta con mecanismos adecuados para evaluar el riesgo crediticio de sus clientes?					
26.	¿Se realiza capacitación al personal en cuanto a la identificación y gestión del riesgo crediticio es suficiente?					
27.	¿La empresa cuenta con políticas claras para manejar situaciones de falta de liquidez?					
28.	¿Se le proporciona suficiente información y orientación sobre la importancia de mantener la liquidez?					
29.	¿La empresa está adecuadamente preparada para hacer frente a cambios repentinos en el mercado que puedan afectar su estabilidad financiera?					
30.	¿La comunicación interna en la empresa es efectiva para alertar sobre posibles riesgos de mercado?					
	Razones de liquidez	1	2	3	4	5
31.	¿Se cuenta con suficientes activos líquidos para cubrir sus pasivos a corto plazo?					
32.	¿La proporción entre los activos corrientes y los pasivos corrientes es adecuada para garantizar la solvencia financiera de la empresa?					
33.	¿La empresa tiene la capacidad de hacer frente a sus obligaciones a corto plazo sin depender de sus inventarios?					
34.	¿La empresa puede cubrir sus deudas inmediatas utilizando únicamente sus activos líquidos?					
35.	¿Se tiene un margen de seguridad suficiente para hacer frente a posibles dificultades financieras a corto plazo?					
36.	¿La empresa está preparada para enfrentar situaciones inesperadas que puedan afectar su liquidez sin comprometer su estabilidad financiera?					

Anexo C. Fichas de validación

CARTA DE PRESENTACIÓN

Señor

Dr. Monrroy Aime Julián

Presente. -

ASUNTO: VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO

De mi consideración,

Es grato dirigirme a Ud. para expresarle mi cordial saludo y seguidamente hacer de su conocimiento que, siendo egresada de la Facultad de Ciencias Financieras y Contables de la Universidad Nacional Federico Villarreal, requiero validar el instrumento con el cual recopilare la información necesaria para poder desarrollar mi investigación y con la cual optare el Título Profesional de Contador Público.

El título de mi investigación es **"GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR Y SU RELACIÓN CON LA LIQUIDEZ DE UNA CONSTRUCTORA DE SAN ISIDRO, PERIODO 2024"**.

Por lo cual, siendo imprescindible contar con la aprobación de docentes especializados para poder aplicar el instrumento en mención, me permito solicitarle su participación como juez, apelando a su trayectoria y reconocimiento como docente.

Agradeciendo por anticipado su participación, me despido de Ud. no sin antes expresarle mis sentimientos de mi consideración y estima personal.

Lima, 19 de febrero del 2025.



Atentamente;

Sairah Yanira Yupanqui Cochatoma

Se adjunta:


- Carta de presentación
- Instrumentos de Evaluación
- Formato de Opinión de Expertos
- Matriz de consistencia de Proyecto

INSTRUMENTO DE OPINIÓN DE EXPERTOS

I. DATOS GENERALES:

Apellidos Y Nombres del juez validador	DNI	Grado académico	Autor del Instrumento
Dr. Monrroy Aime Julián	06102560	Doctor	Yupanqui Cochatoma Sairah Yanira
Título: "GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR Y SU RELACIÓN CON LA LIQUIDEZ DE UNA CONSTRUCTORA DE SAN ISIDRO, PERIODO 2024"			

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

INDICADORES	CRITERIOS	Deficiente 0 - 20				Regular 21 - 40				Buena 41 - 60				Muy Buena 61 - 80				Excelente 81 - 100			
		5	10	15	20	25	30	35	40	45	50	55	60	65	70	75	80	85	90	95	100
1. CLARIDAD	Es formulado con lenguaje apropiado.																			X	
2. OBJETIVIDAD	Está expresado en conductas observables.																			X	
3. ACTUALIDAD	Adecuado al avance de la investigación																			X	
4. ORGANIZACIÓN	Existe una organización lógica.																			X	
5. SUFICIENCIA	Comprende los aspectos en cantidad y calidad.																			X	
6. INTENCIONALIDAD	Adecuado para cumplir los objetivos trazados																			X	
7. CONSISTENCIA	Utiliza suficientes referentes bibliográficos																			X	
8. COHERENCIA	Entre los índices, indicadores y las dimensiones.																			X	
9. METODOLOGIA	La estrategia responde al propósito del diagnóstico.																			X	
III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD:		Aplicable (X)				Aplicable después de corregir ()				No aplicable ()											
IV. PROMEDIO DE VALORACIÓN:		90%																			
Lima, 19 de febrero del 2025.	06102560											999100440									
Lugar y Fecha	DNI	Firma del Experto Informante										Teléfono N°									

CARTA DE PRESENTACIÓN

Señor

Dr. Rueda Peves Justo

Presente. -

ASUNTO: VALIDACIÓN DE INSTRUMENTOS A TRAVÉS DE JUICIO DE EXPERTO

De mi consideración,

Es grato dirigirme a Ud. para expresarle mi cordial saludo y seguidamente hacer de su conocimiento que, siendo egresada de la Facultad de Ciencias Financieras y Contables de la Universidad Nacional Federico Villarreal, requiero validar el instrumento con el cual recopilare la información necesaria para poder desarrollar mi investigación y con la cual optare el Título Profesional de Contador Público.

El título de mi investigación es **“GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR Y SU RELACIÓN CON LA LIQUIDEZ DE UNA CONSTRUCTORA DE SAN ISIDRO, PERIODO 2024”**.

Por lo cual, siendo imprescindible contar con la aprobación de docentes especializados para poder aplicar el instrumento en mención, me permito solicitarle su participación como juez, apelando a su trayectoria y reconocimiento como docente.

Agradeciendo por anticipado su participación, me despido de Ud. no sin antes expresarle mis sentimientos de mi consideración y estima personal.

Lima, 19 de febrero del 2025.



Atentamente;

Sairah Yanira Yupanqui Cochatoma

Se adjunta:


- Carta de presentación
- Instrumentos de Evaluación
- Formato de Opinión de Expertos
- Matriz de consistencia de Proyecto

INSTRUMENTO DE OPINIÓN DE EXPERTOS

I. DATOS GENERALES:

Apellidos Y Nombres del juez validador	DNI	Grado académico	Autor del Instrumento
Dr. Rueda Peves Justo	06113102	Doctor	Yupanqui Cochatoma Sairah Yanira
Título: "GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR Y SU RELACIÓN CON LA LIQUIDEZ DE UNA CONSTRUCTORA DE SAN ISIDRO, PERIODO 2024"			

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

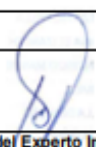
INDICADORES	CRITERIOS	Deficiente 0 - 20				Regular 21 - 40				Buena 41 - 60				Muy Buena 61 - 80				Excelente 81 - 100			
		5	10	15	20	25	30	35	40	45	50	55	60	65	70	75	80	85	90	95	100
1. CLARIDAD	Es formulado con lenguaje apropiado.															X					
2. OBJETIVIDAD	Está expresado en conductas observables.															X					
3. ACTUALIDAD	Adecuado al avance de la investigación															X					
4. ORGANIZACIÓN	Existe una organización lógica.															X					
5. SUFICIENCIA	Comprende los aspectos en cantidad y calidad.															X					
6. INTENCIONALIDAD	Adecuado para cumplir los objetivos trazados															X					
7. CONSISTENCIA	Utiliza suficientes referentes bibliográficos															X					
8. COHERENCIA	Entre los índices, indicadores y las dimensiones.															X					
9. METODOLOGIA	La estrategia responde al propósito del diagnóstico.															X					
III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD: Aplicable (X)		Aplicable después de corregir ()				No aplicable ()															
IV. PROMEDIO DE VALORACIÓN: 80%																					
Lima, 19 de febrero del 2025.	06113102													995636571							
Lugar y Fecha	DNI	Firma del Experto Informante												Teléfono N°							

INSTRUMENTO DE OPINIÓN DE EXPERTOS

I. DATOS GENERALES:

Apellidos Y Nombres del juez validador	DNI	Grado académico	Autor del Instrumento
Dr. Santiago Saturnino Patricio Aparicio	10271379	Doctor	Yupanqui Cochatoma Sairah Yanira
Título: "GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR Y SU RELACIÓN CON LA LIQUIDEZ DE UNA CONSTRUCTORA DE SAN ISIDRO, PERIODO 2024"			

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN:

INDICADORES	CRITERIOS	Deficiente 0 - 20				Regular 21 - 40				Buena 41 - 60				Muy Buena 61 - 80				Excelente 81 - 100			
		5	10	15	20	25	30	35	40	45	50	55	60	65	70	75	80	85	90	95	100
1. CLARIDAD	Es formulado con lenguaje apropiado.																			X	
2. OBJETIVIDAD	Está expresado en conductas observables.																			X	
3. ACTUALIDAD	Adecuado al avance de la investigación																			X	
4. ORGANIZACIÓN	Existe una organización lógica.																			X	
5. SUFICIENCIA	Comprende los aspectos en cantidad y calidad.																			X	
6. INTENCIONALIDAD	Adecuado para cumplir los objetivos trazados																			X	
7. CONSISTENCIA	Utiliza suficientes referentes bibliográficos																			X	
8. COHERENCIA	Entre los índices, indicadores y las dimensiones.																			X	
9. METODOLOGIA	La estrategia responde al propósito del diagnóstico.																			X	
III. OPINIÓN DE APLICABILIDAD: Aplicable (X)		Aplicable después de corregir ()								No aplicable ()											
IV. PROMEDIO DE VALORACIÓN: 90%																					
Lima, 19 de febrero del 2025.	10271379													945549900							
Lugar y Fecha	DNI	Firma del Experto Informante												Teléfono N°							

Anexo D. Base de datos

	Gestión de cuentas por pagar																		Liquidez																	
	Promisos con terceros						Adquisiciones						Razones de actividad						Flujo de caja						Riesgos financieros						Razones de liquidez					
Marca temporal	p1	p2	p3	p4	p5	p6	p7	p8	p9	p10	p11	p12	p13	p14	p15	p16	p17	p18	p19	p20	p21	p22	p23	p24	p25	p26	p27	p28	p29	p30	p31	p32	p33	p34	p35	p36
2/19/2025 15:02:30	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5	5	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	3	5	5	5	5	5	4	4	5	5
2/19/2025 15:45:55	5	5	4	5	5	5	5	5	4	4	5	1	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5	4	5	5	5	5	5	5
2/19/2025 18:11:42	4	4	5	5	5	4	4	4	4	3	4	3	5	4	4	4	4	4	3	4	5	5	5	4	4	4	2	3	4	4	4	4	4	4	4	4
2/19/2025 18:41:07	4	3	3	4	3	4	4	4	5	5	4	3	4	3	3	3	3	3	4	4	3	3	4	4	4	4	3	3	3	4	4	4	5	4	4	4
2/19/2025 18:41:43	5	4	5	5	5	3	4	4	5	4	4	4	5	5	5	5	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	3	5	3	4	4	4	4	4	5	5
2/19/2025 18:52:03	4	5	4	5	5	4	2	5	5	5	4	3	4	3	4	4	4	4	3	4	5	5	4	5	3	3	5	4	5	5	4	4	5	5	4	5
2/19/2025 19:29:34	4	4	4	5	5	5	4	5	5	5	4	2	5	5	4	5	5	5	4	5	4	5	5	2	5	5	4	4	4	5	5	5	5	5	5	4
2/19/2025 20:08:46	5	5	5	5	5	5	4	2	4	5	5	1	4	4	5	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	3	4	4	5	5	5	5	5	5	5
2/19/2025 20:20:52	5	4	4	4	5	5	4	2	5	5	1	3	4	5	5	4	5	5	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	4	4	5	4	4	5	4	5
2/19/2025 22:39:59	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	4	5	5	4	5	5	5	5	5	4	5	5	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4
2/20/2025 9:42:32	4	4	5	5	5	5	4	4	5	5	2	1	5	5	5	4	4	5	4	5	5	5	5	5	4	5	5	5	4	4	5	5	5	5	5	5
2/21/2025 10:29:50	4	4	4	5	5	5	5	5	4	4	5	2	4	5	4	4	5	4	4	4	3	5	4	4	5	3	4	5	4	4	4	4	4	4	4	3
2/22/2025 9:42:20	5	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	4	4	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
2/22/2025 10:07:01	3	3	3	3	3	3	3	2	3	2	3	4	4	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	4	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4
2/22/2025 12:23:45	4	4	4	4	3	3	4	2	3	3	4	4	4	4	3	3	4	3	3	4	3	4	3	4	3	3	3	3	2	2	3	3	4	3	2	3

Anexo E. Datos del SPSS versión 27

Data Sairah.sav [ConjuntoDatos1] - IBM SPSS Statistics Editor de datos

Archivo Editar Ver Datos Transformar Analizar Gráficos Utilidades Ampliaciones Ventana Ayuda

Visible: 52 de 52 variables

	v1	v2	d1v1	d2v1	d3v1	d1v2	d2v2	d3v2	v1	v2
1	88	86	30	29	29	30	28	28	3	
2	83	87	29	24	30	30	28	29	3	
3	74	71	27	23	24	26	21	24	1	
4	65	68	21	25	19	22	21	25	1	
5	80	74	27	25	28	23	23	28	2	
6	74	78	27	24	23	26	25	27	1	
7	81	79	27	25	29	25	27	27	2	
8	78	86	30	21	27	30	26	30	2	
9	75	82	27	20	28	27	28	27	2	
10	85	87	27	29	29	28	30	29	3	
11	77	86	28	21	28	29	27	30	2	
12	78	71	27	25	26	24	25	22	2	
13	83	90	27	30	26	30	30	30	3	
14	54	58	18	17	19	20	19	19	1	
15	63	54	22	20	21	21	16	17	1	
16
17

Vista de datos Vista de variables

IBM SPSS Statistics Processor está listo Unicode:ON

*Resultados Sairah.spv [Documento2] - IBM SPSS Statistics Visor

Archivo Editar Ver Datos Transformar Insertar Formato Analizar Gráficos Utilidades Ampliaciones Ventana Ayuda

Registro

- Frecuencias
 - Título
 - Notas
 - Conjunto de da
 - Estadísticos
 - Tabla de frecue
 - Título
 - v1_
 - v2_
 - d1v1_
 - d2v1_
 - d3v1_
 - d1v2_
 - d2v2_
 - d3v2_
 - Gráfico de barr
 - Título
 - v1_
 - v2_
 - d1v1_
 - d2v1_
 - d3v1_
 - d1v2_
 - d2v2_
 - d3v2_
- Fiabilidad
 - Título
 - Notas
 - Escala: ALL VA
 - Título
 - Resumen
 - Estadístic
- Fiabilidad
 - Título
 - Notas
 - Escala: ALL VA
 - Título
 - Resumen
 - Estadístic

Registro

Estadísticas de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
,883	18

→ **Fiabilidad**

v2

Resumen de procesamiento de casos

Casos	Válido	N	
		N	%
	Válido	15	83,3
	Excluido ^a	3	16,7
	Total	18	100,0

a. La eliminación por lista se basa en todas las variables del procedimiento.

Estadísticas de fiabilidad

Alfa de Cronbach	N de elementos
,955	18

SAVE OUTFILE='C:\Users\Asesora\Desktop\ERLY\Sairah - CXP y liquidez - UNFV\Data Sairah.sav'
/COMPRESSED.

IBM SPSS Statistics Processor está listo Unicode:ON

