



ESCUELA UNIVERSITARIA DE POSGRADO

INVERSIÓN PÚBLICA EN SALUD Y SU RELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DEL PERÚ, 2023

Línea de investigación: Salud pública

Tesis para optar el grado académico de Doctor en Salud Pública

Autor

Ige Carranza, Manuel

ORCID: 0009-0000-5364-6380

Asesor

Lozano Zanelly, Glenn Alberto

ORCID: 0000-0002-7866-5243

Jurado

Jauregui Francia, Filomeno Teodoro

Barreto Montalvo, Juan Francisco

Cordero Pinedo, Felix Mauro

Lima - Perú

2025



INVERSIÓN PÚBLICA EN SALUD Y SU RELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DEL PERÚ, 2023

TN			DICINI	ALIDAD
-111	ILCIKINI	י דעו	JEIGHIN	AI IIJAIJ

Fuente de Internet

	5% 21% 7% 139 E DE SIMILITUD FUENTES DE INTERNET PUBLICACIONES TRABAJO ESTUDIANT	S DEL
FUENTE	S PRIMARIAS	
1	Submitted to Universidad Nacional Federico Villarreal Trabajo del estudiante	7%
2	repositorio.unfv.edu.pe Fuente de Internet	3%
3	hdl.handle.net Fuente de Internet	2%
4	repositorio.ucv.edu.pe Fuente de Internet	1 %
5	Submitted to ITESM: Instituto Tecnologico y de Estudios Superiores de Monterrey Trabajo del estudiante	1 %
6	Submitted to Universidad Cesar Vallejo Trabajo del estudiante	<1%
7	www.coursehero.com Fuente de Internet	<1%
8	www.researchgate.net	1 0/





ESCUELA UNIVERSITARIA DE POSGRADO

INVERSIÓN PÚBLICA EN SALUD Y SU RELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DEL PERÚ, 2023

Línea de investigación: Salud Pública

Tesis para optar el grado académico de Doctor en Salud Pública

Autor

Ige Carranza, Manuel
ORCID: 0009-0000-5364-6380

Asesor

Lozano Zanelly, Glenn Alberto ORCID: 0000-0002-7866-5243

Jurado

Jauregui Francia, Filomeno Teodoro Barreto Montalvo, Juan Francisco Cordero Pinedo, Felix Mauro

> Lima – Perú 2025

Expreso mi más profundo agradecimiento a la Dra. María Teresa Carranza Zavala, Médico Neumólogo Pediatra del Instituto Nacional de Salud del Niño y Docente Universitaria, por su destacada labor como formadora y referente académico. Su paciencia, sabiduría y compromiso inquebrantable han sido pilares fundamentales en la formación de numerosos profesionales de la salud. A través de su ejemplo, ha fortalecido tanto el desarrollo académico como personal de quienes hemos tenido el privilegio de aprender a su lado. Su pasión, amor por el trabajo, orientación y sugerencias previas han sido de gran valor para la elaboración del presente trabajo.

De igual manera, agradezco profundamente a la Mg. Mayssie Milagros Vela Lozano por compartir con generosidad su vasto conocimiento académico y enriquecedora experiencia. Su dedicación, profesionalismo y constante esfuerzo en la creación de soluciones tanto a nivel nacional como internacional han contribuido significativamente a la optimización de procesos, facilitando el trabajo en numerosos países. Su trayectoria y compromiso son una fuente continua de aprendizaje e inspiración, y han sido invaluables para afrontar los retos planteados durante el desarrollo de este trabajo.

ÍNDICE

RESUME	N	i
ABSTRAC	CT	ii
I. INTI	RODUCCIÓN	1
1.1. Plan	teamiento del problema	2
1.2. Desc	ripción del problema	4
1.3. Form	nulación del problema	6
1.3.1.	Problema general	6
1.3.2.	Problemas específicos	6
1.4. Ante	recedentes	6
1.4.1.	Antecedentes nacionales	6
1.4.2.	Antecedentes internacionales	11
1.5. Justi	ficación de la investigación	14
1.6. Limi	taciones de la investigación	15
1.7. Obje	tivos	15
1.7.1.	Objetivo general	15
1.7.2.	Objetivos específicos	15
1.8. Hipó	otesis	16
1.8.1.	Hipótesis general	16
1.8.2.	Hipótesis específicas	16
II. MAI	RCO TEÓRICO	17
2.1. Marc	co conceptual	17
2.1.1.	Inversión pública	17
2.1.2.	Crecimiento económico	24

2.2	. Definición de términos	30
III.	MÉTODO	33
3.1	. Tipo de investigación	33
3.2	. Población y muestra	33
3.3	. Operacionalización de las variables	35
3.4	. Instrumentos	36
3.5	. Procedimientos	36
3.6	. Análisis de datos	37
3.7	. Consideraciones éticas	38
IV.	RESULTADOS	39
V.	DISCUSIÓN DE RESULTADOS	76
VI.	CONCLUSIONES	80
VII.	RECOMENDACIONES	83
VIII	REFERENCIAS	84
IX.	ANEXOS	98
An	exo A. Matriz de Consistencia	98
An	exo B: Instrumento de recolección de datos	100
An	exo C: Ficha de Validación de instrumento por juicio de expertos	103

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Operacionalización de variables	35
Tabla 2 Alfa de Cronbach	37
Tabla 3 Correlación entre la inversión pública en salud y el crecimiento económico de	el Perú
2023.	39
Tabla 4 Correlación entre la inversión pública en salud y el Producto Bruto Interno de	el Perú
2023	40
Tabla 5 Correlación entre la inversión pública en salud y la eficiencia en la gestión de re	cursos
del Perú 2023	41
Tabla 6 Correlación entre la inversión pública en salud y la eficacia de las políticas de	e salud
pública del Perú 2023	42
Tabla 7 Frecuencia respecto a la oportunidad y actualización del diagnóstico de invariante de la contraction de la contr	versión
realizado por su organismo público	43
Tabla 8 Frecuencia respecto a la suficiencia del diagnóstico de inversión realizado	por su
organismo público para identificar las necesidades de inversión	44
Tabla 9 Frecuencia respecto a la claridad y transparencia del método de priorización ut	ilizado
para la inversión pública	45
Tabla 10 Frecuencia respecto a la participación de los actores involucrados en la to	oma de
decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las dec	isiones
	46
Tabla 11 Frecuencia respecto a la facilidad de entendimiento y uso de las herramien	ntas de
decisión utilizadas para la inversión pública	47
Tabla 12 Frecuencia respecto a la relevancia de los criterios utilizados para la selecc	ción de
proyectos de inversión pública en relación con los objetivos de la inversión	48

Tabla 13 Frecuencia respecto a la identificación de las prioridades de inversión por pa	rte del
organismo público	49
Tabla 14 Frecuencia respecto al veredicto de ejecución emitido por el organismo públic	co y el
nivel de confianza en él	50
Tabla 15 Frecuencia respecto a los recursos financieros suficientes para ejecutar los pro	yectos
de inversión aprobados por el organismo público	51
Tabla 16 Frecuencia respecto a la gestión de liquidez para la inversión realizada	por el
organismo público	52
Tabla 17 Frecuencia respecto a la forma en que el organismo público establece ac	uerdos
financieros con proveedores y contratistas	53
Tabla 18 Frecuencia respecto a la gestión de los procesos de inversión en el organismo p	úblico
	54
Tabla 19 Frecuencia respecto a la eficiencia y efectividad de los procesos de inversión	n en el
organismo público	55
Tabla 20 Frecuencia respecto a la efectividad de las políticas de inversión de su orga	anismo
público para promover la inversión pública	56
Tabla 21 Frecuencia respecto a la efectividad de las recomendaciones de inversión en	nitidas
para mejorar la calidad de los proyectos de inversión	57
Tabla 22 Frecuencia respecto a la emisión de recomendaciones de inversión por par	rte del
organismo público	58
Tabla 23 Frecuencia respecto a la revisión de proyectos de inversión realizada por su orga	anismo
público	59
Tabla 24 Frecuencia respecto a la efectividad de la revisión de proyectos para identi-	ficar y
corregir los riesgos potenciales	60

Tabla 25 Frecuencia respecto a la coordinación de la asesoria externa en materia de in	version
por parte del organismo público	61
Tabla 26 Frecuencia respecto a la efectividad de la asesoría externa proporcionada para 1	nejorar
la calidad de los proyectos de inversión del organismo público	62
Tabla 27 Frecuencia respecto a la coordinación de la asesoría externa en materia de in	versión
por parte del organismo público	63
Tabla 28 Frecuencia respecto al aumento de la producción de bienes y servicios en el	país en
los últimos 5 años	64
Tabla 29 Frecuencia respecto a la percepción del PBI del país como indicador adecuado	do para
medir el crecimiento económico	65
Tabla 30 Frecuencia respecto al aumento de la riqueza promedio de los habitantes del	país en
los últimos 5 años	66
Tabla 31 Frecuencia respecto a la importancia de las exportaciones e importaciones	para el
crecimiento económico	67
Tabla 32 Frecuencia respecto a la eficiencia en la ejecución de obras públicas en su	país en
términos de tiempo y costo	68
Tabla 33 Frecuencia respecto a la eficiencia del presupuesto por resultados en el país	69
Tabla 34 Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficiencia en el presupue	sto por
resultados puede contribuir al crecimiento económico	70
Tabla 35 Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficiencia en el plan de contrata	aciones
puede contribuir al crecimiento económico	71
Tabla 36 Frecuencia respecto a la percepción de la eficiencia en el gasto público en	su país
	72
Tabla 37 Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficiencia en el gasto público) puede
contribuir al crecimiento económico	73

Tabla 38 Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficacia de la	a estructura
organizacional puede contribuir al crecimiento económico	74
Tabla 39 Frecuencia respecto a la percepción de la eficacia de la ejecución del g	asto público
en el país	75

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 2 Ciclo de la política nacional de inversión pública 19 Figura 3 Frecuencia respecto a la oportunidad y actualización del diagnóstico de inversion realizado por su organismo público Figura 4 Frecuencia respecto a la suficiencia del diagnóstico de inversión realizado por organismo público para identificar las necesidades de inversión 42 Figura 5 Frecuencia respecto a la claridad y transparencia del método de priorización utiliz para la inversión pública 43 Figura 6 Frecuencia respecto a la participación de los actores involucrados en la toma decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de la calidad de las)
realizado por su organismo público Figura 4 Frecuencia respecto a la suficiencia del diagnóstico de inversión realizado por organismo público para identificar las necesidades de inversión 42 Figura 5 Frecuencia respecto a la claridad y transparencia del método de priorización utiliz para la inversión pública 43 Figura 6 Frecuencia respecto a la participación de los actores involucrados en la toma decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones d	
Figura 4 Frecuencia respecto a la suficiencia del diagnóstico de inversión realizado por organismo público para identificar las necesidades de inversión 42 Figura 5 Frecuencia respecto a la claridad y transparencia del método de priorización utiliz para la inversión pública 43 Figura 6 Frecuencia respecto a la participación de los actores involucrados en la toma decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de la calidad de la calidad de las decisiones de la calidad de las decisiones de la calidad de la cal	ión
organismo público para identificar las necesidades de inversión 42 Figura 5 Frecuencia respecto a la claridad y transparencia del método de priorización utiliz para la inversión pública 43 Figura 6 Frecuencia respecto a la participación de los actores involucrados en la toma decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de la calidad de la calida	}
Figura 5 Frecuencia respecto a la claridad y transparencia del método de priorización utiliz para la inversión pública 45 Figura 6 Frecuencia respecto a la participación de los actores involucrados en la toma decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones 7 Frecuencia respecto a la facilidad de entendimiento y uso de las herramientas	· su
para la inversión pública 43 Figura 6 Frecuencia respecto a la participación de los actores involucrados en la toma decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones de la calidad de la	ŀ
Figura 6 Frecuencia respecto a la participación de los actores involucrados en la toma decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisio 46 Figura 7 Frecuencia respecto a la facilidad de entendimiento y uso de las herramientas	ado
decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisio 46 Figura 7 Frecuencia respecto a la facilidad de entendimiento y uso de las herramientas	;
Figura 7 Frecuencia respecto a la facilidad de entendimiento y uso de las herramientas	de
Figura 7 Frecuencia respecto a la facilidad de entendimiento y uso de las herramientas	nes
	,
	de
decisión utilizadas para la inversión pública 47	7
Figura 8 Frecuencia respecto a la relevancia de los criterios utilizados para la selección	de
proyectos de inversión pública en relación con los objetivos de la inversión 48	}
Figura 9 Frecuencia respecto a la identificación de las prioridades de inversión por parte	del
organismo público 49)
Figura 10 Frecuencia respecto al veredicto de ejecución emitido por el organismo público	y el
nivel de confianza en él 50)
Figura 11 Frecuencia respecto a los recursos financieros suficientes para ejecutar los proyec	ctos
de inversión aprobados por el organismo público	-
Figura 12 Frecuencia respecto a la gestión de liquidez para la inversión realizada por	el el
organismo público 52)

Figura	13 Frecuencia respecto a la forma en que el organismo público establece acu	erdos
	financieros con proveedores y contratistas	53
Figura	14 Frecuencia respecto a la gestión de los procesos de inversión en el organismo po	áblico
		54
Figura	15 Frecuencia respecto a la eficiencia y efectividad de los procesos de inversión	en el
	organismo público	55
Figura	16 Frecuencia respecto a la efectividad de las políticas de inversión de su organización	nismo
	público para promover la inversión pública	56
Figura	17 Frecuencia respecto a la efectividad de las recomendaciones de inversión em	itidas
	para mejorar la calidad de los proyectos de inversión	57
Figura	18 Frecuencia respecto a la emisión de recomendaciones de inversión por par	te del
	organismo público	58
Figura	19 Frecuencia respecto a la revisión de proyectos de inversión realizada p	or su
	organismo público	59
Figura	20 Frecuencia respecto a la efectividad de la revisión de proyectos para identif	icar y
	corregir los riesgos potenciales	60
Figura	21 Frecuencia respecto a la coordinación de la asesoría externa en materia de inve	ersión
	por parte del organismo público	61
Figura	22 Frecuencia respecto a la efectividad de la asesoría externa proporcionada	para
	mejorar la calidad de los proyectos de inversión del organismo público	62
Figura	23 Frecuencia respecto a la coordinación de la asesoría externa en materia de inve	ersión
	por parte del organismo público	63
Figura	24 Frecuencia respecto al aumento de la producción de bienes y servicios en el p	aís en
	los últimos 5 años	64

Figura 25 Frecuencia respecto a la percepción del PBI del país como indicador adecuado para		
medir el crecimiento económico	65	
Figura 26 Frecuencia respecto al aumento de la riqueza promedio de los habitantes	del país en	
los últimos 5 años	66	
Figura 27 Frecuencia respecto a la importancia de las exportaciones e importaciones e importac	ones para el	
crecimiento económico	67	
Figura 28 Frecuencia respecto a la eficiencia en la ejecución de obras públicas en	ı su país en	
términos de tiempo y costo	68	
Figura 29 Frecuencia respecto a la eficiencia del presupuesto por resultados en el p	oaís 69	
Figura 30 Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficiencia en el presu	ipuesto por	
resultados puede contribuir al crecimiento económico	70	
Figura 31 Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficiencia en el plan de cor	ıtrataciones	
puede contribuir al crecimiento económico	71	
Figura 32 Frecuencia respecto a la percepción de la eficiencia en el gasto público	en su país	
	72	
Figura 33 Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficiencia en el gasto púl	blico puede	
contribuir al crecimiento económico	73	
Figura 34 Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficacia de la	estructura	
organizacional puede contribuir al crecimiento económico	74	
Figura 35 Frecuencia respecto a la percepción de la eficacia de la ejecución del ga	isto público	
en el país	75	

RESUMEN

El presente trabajo tuvo como objetivo principal de este estudio fue determinar la relación entre la inversión pública y el crecimiento económico del Perú en 2023. Se empleó un diseño correlacional de nivel descriptivo, que permitió especificar las propiedades y rasgos del fenómeno investigado, siendo una metodología útil para comprender la relación entre las variables estudiadas. La población de interés estuvo constituida por 100 especialistas en salud pública, de los cuales se seleccionó una muestra conveniente del mismo tamaño. Los criterios de inclusión consideraron especialistas con conocimientos específicos sobre inversión pública en proyectos de salud, mientras que se excluyeron aquellos que carecían de conocimientos económicos, financieros o de inversión de proyectos en salud pública. Posteriormente, se procedió a describir detalladamente los datos de cada variable estudiada y se calculó el promedio de las dimensiones según los indicadores presentados en cada ítem del cuestionario utilizado. Para contrastar las hipótesis planteadas, se aplicó la prueba estadística adecuada. Los resultados obtenidos muestran que la inversión pública en salud está significativamente relacionada de manera positiva con el crecimiento económico del Perú en 2023, tal como lo evidencia el coeficiente de correlación de Spearman de 0.749** y una significancia bilateral de p = 0.000. Estos hallazgos resaltan la importancia estratégica de las políticas de inversión en salud pública como impulsores potenciales del desarrollo económico sostenible del país.

Palabras clave: inversión pública, crecimiento económico, producto interno bruto (PIB), servicios de salud

ABSTRACT

The main objective of this study was to determine the relationship between public investment and economic growth in Peru in 2023. A descriptive correlational design was employed, which allowed for specifying the properties and characteristics of the investigated phenomenon, proving to be a useful methodology in understanding the relationship between the variables under study. The target population consisted of 100 public health specialists, from which a convenient sample of the same size was selected. Inclusion criteria considered specialists with specific knowledge of public investment in health projects, while those lacking economic, financial, or project investment knowledge in public health were excluded. Subsequently, detailed descriptions of the data for each studied variable were provided, and the average of dimensions was calculated based on the indicators presented in each item of the questionnaire used. To test the hypotheses, appropriate statistical tests were applied. The results obtained demonstrate that public investment in health is significantly positively correlated with economic growth in Peru in 2023, as evidenced by the Spearman correlation coefficient of 0.749** and a bilateral significance of p = 0.000. These findings underscore the strategic importance of public health investment policies as potential drivers of sustainable economic development in the country.

Keywords: Public investment, economic growth, Gross Domestic Product (GDP), health services.

RÉSUMÉ

Cette étude visait à déterminer la relation entre l'investissement public et la croissance économique du Pérou en 2023. Un plan de recherche corrélationnelle de niveau descriptif a été adopté, permettant de spécifier les caractéristiques du phénomène étudié. Cette approche méthodologique s'est révélée efficace pour comprendre l'interaction entre les variables analysées. La population cible était composée de 100 spécialistes en santé publique, parmi lesquels un échantillon de convenance de taille équivalente a été sélectionné. Les critères d'inclusion portaient sur des professionnels disposant de connaissances en matière d'investissement public dans des projets de santé, tandis que les personnes ne possédant pas d'expertise en économie, finance ou investissement dans des projets de santé publique ont été exclues. Les données relatives à chaque variable ont ensuite été analysées en détail, et les moyennes des différentes dimensions ont été calculées sur la base des indicateurs figurant dans le questionnaire utilisé. Pour tester les hypothèses de recherche, l'analyse statistique appropriée a été réalisée. Les résultats ont révélé une relation significative et positive entre l'investissement public dans la santé et la croissance économique du Pérou en 2023, comme en témoigne le coefficient de corrélation de Spearman de 0,749** et un niveau de signification bilatéral de p = 0,0001. Ces résultats soulignent l'importance stratégique des politiques d'investissement en santé publique en tant que moteurs potentiels du développement économique durable du pays.

Mots-clés: investissement public, croissance économique, produit intérieur brut (PIB), services de santé.

要旨

本研究の主な目的は、2023年におけるペルーの公共投資と経済成長の関係を明らかにすることでした。記述的レベルの相関研究デザインを採用し、調査対象の現象の特性や属性を特定することができました。この方法論は、研究対象の変数間の関係を理解するのに有用でした。対象集団は100人の公衆衛生専門家で構成され、同じ規模の適宜抽出されたサンプルが選定されました。選定基準として、公衆衛生プロジェクトへの公共投資に関する知識を持つ専門家を含め、経済、金融、公衆衛生プロジェクトへの投資に関する知識を持つ専門家を含め、経済、金融、公衆衛生プロジェクトへの投資に関する知識を持たない者は除外しました。その後、各変数のデータを詳細に記述し、使用したアンケートの各項目に基づく指標の平均を算出しました。仮説を検証するために、必要な統計的検定を適用した結果、公衆衛生への公共投資は2023年のペルーの経済成長と有意に正の相関があることが明らかになりました(スピアマンの相関係数0.749**、両側有意確率p=0.0001)。これらの結果は、持続可能な経済発展を促進する要因として、公衆衛生投資政策の戦略的重要性を強調しています。

キーワード: 公共投資、経済成長、国内総生産(GDP)、医療サービス

I. INTRODUCCIÓN

La vinculación entre la inversión estatal en servicios sanitarios y el desarrollo económico constituye un tópico de suma importancia en el escenario peruano. El objetivo primordial de este análisis es indagar y determinar la influencia que la asignación de recursos públicos al sector salud ejerce sobre el avance económico del país. Esta investigación se propone identificar la posible conexión causal entre la distribución de fondos públicos en el ámbito de la salud y la vitalidad económica, suministrando un fundamento sólido para la formulación de políticas públicas. Claro, aquí tienes el párrafo reformulado con sinónimos y enfocando en un ámbito profesional y de oficina.

Desde una perspectiva teórica, la distribución estatal en el sector salud incluye los recursos financieros destinados por el Estado para la optimización y mantenimiento de la infraestructura, las prestaciones y los insumos en el área sanitaria. En oposición, el crecimiento económico se define como el incremento sostenido y global de la renta nacional, evidenciando la expansión de la economía en cuanto a producción y ocupación laboral.

La relevancia de este estudio reside en la necesidad de entender cómo las determinaciones de asignación estatal de recursos en el sector sanitario pueden generar impactos substanciales en el progreso económico del país. La disponibilidad de servicios de salud de alto estándar no solo incide en la calidad de vida de los ciudadanos, sino que también puede afectar la eficiencia laboral y, por consiguiente, en el desarrollo económico sostenible a largo plazo. En un contexto en el que la salud pública se ha vuelto aún más crucial debido a eventos globales, entender esta relación se convierte en un imperativo para formular políticas efectivas y sostenibles.

El propósito de este estudio es abordar una carencia en el entendimiento actual sobre la relación entre la distribución estatal en el sector salud y el avance económico, centrando la

atención específicamente en el contexto peruano durante el año 2023. Al concluir este examen, el lector dispondrá de una comprensión exhaustiva de cómo el desembolso gubernamental en salud influye en el desarrollo económico en Perú durante el período analizado. Se espera que los resultados y las recomendaciones obtenidas de esta investigación actúen como una guía para los responsables de políticas, los académicos y otros actores involucrados en el fortalecimiento de la salud pública y el crecimiento económico en Perú.

1.1. Planteamiento del problema

El avance económico representa un elemento crucial en todos los sectores; por consiguiente, una contracción puede impactar considerablemente a las naciones. De acuerdo con la Organización de las Naciones Unidas (ONU, 2023), se prevé que el crecimiento global se desacelere hasta un 1,9% en 2023, marcando el nivel más bajo en décadas recientes. Este fenómeno se atribuye al contexto de la pandemia y al conflicto desatado por Rusia en Ucrania, que ha desencadenado crisis alimentaria y energética, y ha exacerbado la inflación, el endurecimiento de la deuda y la crisis climática.

De esta forma, según informe estadístico del Banco Mundial (2022) en países menos desarrollados de crecimiento económico respecto al PBI (% anual), se dio a conocer que países como Afganistan en el 2021 registró una caída de -20.7%, Haití en el 2022 registró una caída de -1.7%. De acuerdo a lo indicado por Salazar (2023), Esto se debe a una estructura económica caracterizada por un crecimiento limitado, alta desigualdad, instituciones inestables y deficiente gobernanza, en combinación con condiciones internacionales desfavorables.

De manera similar, de acuerdo con un reporte del año 2022, se constató una notable disminución en el Producto Interno Bruto (PIB) de Ucrania, con una caída del -30.26%, seguida por Macao con -26.76% y Libia con -12.81%. Estas cifras preocupantes se deben al conflicto armado entre Ucrania y Rusia. (Fernández, 2023)

Conforme al informe sobre Proyecciones Económicas para América Latina y el Caribe, difundido en el diario El País, se anticipa que Argentina sufrirá una reducción económica del 2,5% entre las principales economías de la región durante los años 2024 y 2025. Chile también enfrentará una desaceleración, aunque en menor grado, con una caída del -0,4%. En contraste, se prevé que el Producto Interno Bruto (PIB) de Perú mostrará una expansión moderada del 0,8%. Por su parte, México mostrará un incremento más sólido con un crecimiento del 3,2%, y Colombia también evidenciará una expansión en su PIB, aunque de manera más moderada, con un aumento del 1,5%. (Cota, 2023)

A nivel global, de acuerdo con el reporte de la Organización Mundial de la Salud (OMS, 2019), la asignación financiera gubernamental al ámbito sanitario se posiciona como un factor crucial para impulsar el desarrollo económico. Es esencial analizar datos cuantitativos que muestran que el gasto en salud representa el 10% del Producto Interno Bruto (PIB) a nivel internacional. En países con ingresos bajos y medios, el desembolso en salud presenta un aumento promedio del 6% anual, en comparación con el 4% registrado en naciones de altos ingresos. Además, es relevante destacar que menos del 40% del presupuesto destinado a la atención primaria en estos países proviene directamente de recursos públicos. Por lo tanto, estos datos subrayan la urgente necesidad de elevar la inversión nacional en el sector sanitario, particularmente en lo relacionado con la atención primaria.

A nivel nacional, el progreso económico del país se ha manifestado a través de la asignación de recursos a sectores estratégicos y de alta importancia para el desarrollo del capital humano, especialmente en el ámbito de la salud. En este marco, el presupuesto gubernamental destinado al sector salud ha registrado un aumento significativo, elevándose del 7.6% del gasto total en 2009 al 12.7% en el año 2020. (Sociedad de Comercio Exterior del Perú [ComexPerú], 2019).

Estos indicadores numéricos se evidencian también en el Producto Bruto Interno (PBI), donde la parte destinada al sector salud representa el 3,43% del total de la generación de bienes y servicios en la economía. En comparación con el ciclo anterior, se ha observado un incremento en esta proporción. (Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo [UNCTAD], 2020).

1.2. Descripción del problema

A nivel mundial, es ampliamente reconocido que el nivel de ingreso promedio de un país está estrechamente relacionado con sus resultados sociales. Sin embargo, este vínculo no siempre es absoluto, ya que algunos países muestran desviaciones, tanto positivas como negativas, de esta tendencia. Esto sugiere que otros factores, además del nivel de ingresos, desempeñan un papel significativo en el bienestar social de una nación. La disminución de la pobreza y la optimización de los servicios sociales son ejemplos de elementos que pueden impactar la calidad de vida de los ciudadanos. Uno de los factores que podrían clarificar las variaciones en la salud de las poblaciones entre diferentes países es la amplitud de los sectores públicos dedicados a la salud. (Pinilla et al., 2018)

El contexto latinoamericano, según los indicadores proporcionados por las Naciones Unidas (ONU, 2022), se define por una asignación presupuestaria gubernamental al sector salud que se limita al 3.8% del Producto Interno Bruto (PIB), en contraposición a la norma internacional que establece un umbral mínimo del 6% del PIB para este ámbito vital. Concomitantemente, la proporción del desembolso privado en salud en la región alcanza el 32.2% del gasto total en el sector sanitario, en comparación con el 21% registrado en las naciones afiliadas a la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE). Estas estadísticas preocupantes se materializan en una infraestructura pública sanitaria deficiente y en sistemas disgregados, caóticos y con recursos insuficientes, lo que representa

un obstáculo sustancial para asegurar el acceso a servicios sanitarios de excelencia y lograr la cobertura universal en la región.

A nivel nacional, según un reporte de ComexPerú (2023), se resalta que la totalidad de las instalaciones de salud públicas aún adolecen de la infraestructura y el equipamiento necesarios, particularmente en regiones rurales que han sufrido menores impactos. Esta circunstancia revela una significativa desigualdad en la disponibilidad de servicios sanitarios en estas zonas, lo que constituye un reto importante para la entrega de cuidados médicos y el bienestar de las comunidades locales.

En el Perú, en el año 2018, la inversión en salud en relación con el Producto Interno Bruto (PBI) fue del 5.2%, cifra que, al compararse con otros países, revela una disparidad; por ejemplo, Colombia destinó el 7.4%, Chile el 9.14%. Adicionalmente, se destaca que el gasto directo de los individuos en salud alcanza el 28.2%, superando el umbral recomendado por la OMS, que se sitúa entre el 15% y el 20%. Estos datos ofrecen una perspectiva general sobre el estado del gasto y la efectividad en el ámbito sanitario del país. (ComexPerú, 2019)

En el ámbito sanitario, la problemática constituye un desafío primordial para las autoridades regionales a lo largo del territorio peruano. El constante uso de tratamiento médico por parte de la población tema asistencial, el cual resulta insuficiente para atender dichas necesidades. En este marco, el Ministerio de Economía y Finanzas (MEF) asigna anualmente partidas presupuestarias para el sector salud a escala nacional, regional y local, mediante la Función Salud, en la categoría de gastos destinados a la Adquisición de Bienes de Largo Plazo. Estos fondos están orientados a incrementar la producción, efectuar inversiones en la adquisición de bienes de capital, así como a implementar mejoras y reparaciones en la capacidad productiva de los activos, y a la realización de estudios preliminares para proyectos de inversión (preinversión y expediente técnico), que abarcan la compra de bienes inmuebles, construcción, adquisición de equipos, inversiones intangibles, contratación de personal, entre

otros desembolsos relevantes contemplados en la partida. El bienestar se establece como un elemento crucial para el progreso de una comunidad y, en consecuencia, ejerce una función clave en el avance económico de un país. Una persona afectada por una enfermedad sufre una reducción en su eficiencia laboral, lo que se refleja en una caída de sus ganancias. (Cerdán, 2019)

1.3. Formulación del problema

1.3.1. Problema general

¿La inversión pública en salud se relaciona con el crecimiento económico del Perú 2023?

1.3.2. Problemas específicos

- a. ¿La inversión pública en salud se relaciona con el Producto Bruto Interno del Perú
 2023?
- b. ¿La inversión pública en salud se relaciona con la eficiencia en la gestión de recursos del Perú 2023?
- c. ¿La inversión pública en salud se relaciona con la eficacia de las políticas de salud pública del Perú 2023?

1.4. Antecedentes

1.4.1. Antecedentes nacionales

Ventura (2023) en su trabajo de investigación titulado "La influencia de la inversión estatal en el sistema de salud y el desarrollo económico en la provincia de Chachapoyas, 2023", presentado como requisito para optar al grado de magíster, el objetivo principal es evaluar la repercusión de la financiación pública en el sector sanitario de Chachapoyas en relación con su actividad económica durante el año 2023. Esta investigación, de enfoque

cuantitativo y carácter básico, utilizó un diseño no experimental y transversal, empleando un método hipotético-deductivo. La recopilación de datos se realizó a través de una encuesta, aplicando un cuestionario a 75 empleados del sector salud. Los hallazgos muestran que la percepción sobre la inversión estatal es moderada en un 45,3%, favorable en un 36,0% y desfavorable en un 18,7%. En contraste, en cuanto al desarrollo económico, el 43,5% lo considera eficaz, el 37,3% como moderado y el 17,3% como insuficiente. En conclusión, se deduce que la inversión estatal en el ámbito sanitario muestra una correlación positiva con el crecimiento económico en la provincia de Chachapoyas en 2023, con un coeficiente de correlación de r = 0,694.

Lacho (2022) en su tesis doctoral enfocada en el análisis del efecto de la financiación estatal en la eficiencia de las Instituciones Proveedoras de Servicios de Salud (IPRESS) en Huancavelica durante el período 2015-2019, se llevó a cabo una investigación no experimental de tipo transversal con un diseño hipotético-deductivo. La muestra, conformada por 74 IPRESS, evidenció que un considerable porcentaje (59,5%) de aquellas que implementaron con éxito Proyectos de Inversión Pública (PIP) no alcanzaron las metas fijadas en los indicadores de salud. De manera similar, un 21,6% de las IPRESS con PIP ejecutados de forma deficiente tampoco alcanzaron las metas propuestas, mientras que un reducido porcentaje (5,4%) sí las cumplió. El análisis de regresión logística binaria reveló un valor p (Sig.) de 0,885. En conclusión, se determina que la inversión pública durante el periodo 2015-2019 no fue eficaz, puesto que no logró los objetivos establecidos para los indicadores de desempeño en las IPRESS de la región de Huancavelica.

Cieza (2022) el objetivo principal de esta investigación de posgrado es analizar la relación entre la administración de la inversión estatal y la percepción del desarrollo económico entre los funcionarios de la Municipalidad Distrital de Coishco durante el año 2022. Se utilizó un diseño de investigación cuantitativo, de tipo descriptivo-correlacional, con

un enfoque no experimental y de corte transversal. La muestra estuvo constituida por 40 profesionales afiliados a la municipalidad. La recopilación de datos se realizó mediante encuestas. Los resultados revelan que el 45% de los encuestados calificó la gestión de la inversión estatal como altamente efectiva, mientras que el 25% la consideró deficiente. En cuanto a la percepción del desarrollo económico, el 45% de los participantes evaluó los niveles como elevados, y el 20% como bajos. En conclusión, se demuestra una asociación positiva y fuerte (Rho = 0,729, p-valor = 0,000) entre la gestión de la inversión estatal y la percepción del desarrollo económico. Por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula, confirmando el impacto favorable de una gestión efectiva de la inversión estatal en la percepción del desarrollo económico entre los funcionarios de la Municipalidad Distrital de Coishco durante el período estudiado.

Guerrero (2022) el objetivo central de esta investigación de posgrado fue analizar la relación entre la asignación de recursos estatales y la evolución del sector agrícola peruano durante el período 2008-2019. Se aplicó un enfoque metodológico cuantitativo, de naturaleza correlacional y de corte transversal. La muestra estuvo compuesta por series temporales anuales que correspondían a las variables de crecimiento económico del sector agrícola, desglosadas en sus elementos (Producto Bruto Interno, Recursos Naturales, Empleo y Competitividad), así como la variable de Gasto Público en Inversión, segmentada por niveles (nacional, regional y local). Los hallazgos revelaron una correlación positiva fuerte y estadísticamente significativa (Rho = 0,894; p = 0,001) entre la inversión estatal y el crecimiento económico, además de una relación positiva moderada y significativa (Rho = 0,685; p = 0,014) entre el crecimiento económico y la inversión estatal a nivel nacional. En conclusión, se verifica que el gasto público en inversión guarda una sólida relación estadística con el crecimiento económico del sector agrícola, corroborando la hipótesis principal y

demostrando que un incremento en la inversión estatal promueve un mayor crecimiento económico en el sector agropecuario.

Paredes (2019) en su investigación de posgrado, el objetivo principal fue analizar la relación entre la administración de proyectos de inversión estatal y el avance del sector agrícola desde la perspectiva de los cultivadores de arroz. El estudio adoptó un enfoque cuantitativo, con un diseño correlacional y de carácter no experimental. La muestra estuvo compuesta por 312 agricultores encuestados. Los resultados mostraron que una gestión ineficiente de los proyectos de inversión estatal en el sector agrícola (56%) fue confirmada por 175 de los 312 agricultores. La limitada expansión económica (64%) fue corroborada por 201 productores de arroz en Bellavista. Además, la relación entre la administración y el desarrollo económico fue validada mediante el análisis estadístico de la correlación de Spearman (p = 0,000), con un coeficiente de correlación de 0,648, indicando una correlación positiva moderada. Se concluyó que un incremento en la inversión estatal está vinculado con una percepción más favorable del crecimiento económico entre los encuestados.

Dextre (2023) el propósito primordial del análisis de posgrado fue investigar la relación entre la administración de recursos públicos y el progreso económico en un distrito específico de la región Ancash durante el año 2022. La investigación empleó un enfoque cuantitativo, con un diseño correlacional y no experimental. La muestra estuvo conformada por 221 sujetos encuestados. Los resultados revelaron una correlación positiva robusta y estadísticamente significativa (Rho = 0,839; p < 0,05) entre la gestión de los recursos públicos y el crecimiento económico, lo que condujo al rechazo de la hipótesis nula y a la confirmación de la hipótesis alternativa planteada en el estudio. Se concluyó que un incremento en la asignación presupuestaria pública en la región está asociado con un mayor desarrollo económico del área.

Cardeña (2022) en su tesis de posgrado, el objetivo primordial fue analizar la relación entre la eficacia en la asignación de recursos estatales y el rendimiento de la gestión del Gobierno Regional de Cusco durante el año fiscal 2021. La investigación adoptó un enfoque cuantitativo, con un diseño correlacional y de tipo no experimental. La muestra estuvo compuesta por 40 empleados del Gobierno Regional de Cusco. Los resultados evidenciaron una correlación positiva moderada y estadísticamente significativa (r = 0,489; p = 0,000) entre la efectividad en la inversión pública y la administración gubernamental. Se concluyó que un mayor desempeño en la inversión pública dentro del Gobierno Regional de Cusco durante el periodo presupuestario 2021 está vinculado con una mejora en la gestión pública. Adicionalmente, se detectó que la asignación presupuestaria en el Programa Multianual de Inversiones adolece de una planificación adecuada; asimismo, los criterios para la selección de personal y la competencia técnica no garantizan una gestión óptima de los recursos públicos, impactando negativamente en el desempeño del Gobierno Regional.

Huallpa (2019) en su tesis de posgrado, el objetivo principal fue investigar la relación entre la administración de proyectos de inversión estatal y la mitigación de la pobreza desde la perspectiva de los residentes de San Juan de Lurigancho en 2019. La investigación empleó un enfoque cuantitativo, con un diseño explicativo y no experimental. La muestra se compuso de 385 ciudadanos del distrito encuestados. Los resultados revelaron una correlación positiva moderada (rho de Spearman = 0,333**, p < 0,01) entre la gestión de proyectos de inversión estatal y la reducción de la pobreza, lo que condujo al rechazo de la hipótesis nula y a la aceptación de la hipótesis alternativa, confirmando que la ejecución de proyectos ejerce un efecto considerable en la disminución de la pobreza. Se concluyó que un incremento en la calidad de la gestión de proyectos de inversión estatal está asociado con una evaluación más favorable del crecimiento económico y la efectividad de las políticas públicas.

1.4.2. Antecedentes internacionales

Carpio et al. (2021) en su artículo publicado en la revista Compendium: Cuadernos de Economía y Administración, titulado "El efecto de la asignación estatal en el sistema sanitario en Ecuador durante el período 2010–2019", el objetivo primordial del análisis fue evaluar la distribución de fondos gubernamentales y su repercusión en el sistema de salud pública de Guayaquil durante el intervalo 2010-2019. Esta investigación de carácter descriptivo, de índole longitudinal y con un enfoque retrospectivo mixto y no experimental, resaltó aspectos clave como la satisfacción de los beneficiarios, la cobertura de la demanda y los principales resultados obtenidos. Los hallazgos indicaron que la asignación estatal ha generado un impacto favorable en los sistemas de salud pública a lo largo de la última década.

Reynoso y De León (2021) en su artículo publicado en la revista Ensayos: Revista de Economía, titulado Desarrollo Económico y Distribución Presupuestaria en Salud según la Población Objetivo en México*, se busca evaluar la relación prolongada entre el crecimiento económico (CE) y la distribución presupuestaria en salud (DPS) en México, considerando tanto el Producto Interno Bruto (PIB) con cobertura de seguridad social como sin ella. Este análisis transversal empleó métodos econométricos, utilizando datos de panel que abarcan el PIB y la DPS de 32 entidades federativas de México durante el periodo 1993 a 2017. Los resultados obtenidos revelan la presencia de una conexión estable a largo plazo entre el crecimiento económico y ambos tipos de distribución presupuestaria en salud.

Chancusig (2022) en su artículo difundido en la revista Cuestiones Económicas, titulado Impactos de la Distribución Presupuestaria Estatal en el Crecimiento Económico de Ecuador, el propósito principal es analizar de qué manera la asignación de fondos estatales incide en el progreso económico de las provincias ecuatorianas durante el período 2007–2017. Este estudio incluye un elemento geoespacial para evaluar si la localización de la inversión pública ha tenido una repercusión en el desarrollo económico provincial.

Quenallata (2019) en su tesis titulada Los Proyectos de Inversión Pública y su Impacto en el Crecimiento Económico del Departamento de Beni para obtener el grado de maestría, el objetivo primordial es identificar los elementos clave que han influido en la dinámica de la inversión en el departamento de Beni. Este análisis deductivo emplea metodologías de correlación y regresión lineal. Se enfoca en la inversión pública y evalúa el comportamiento de la inversión en sectores específicos, con especial atención en el desarrollo de inversiones públicas que generen externalidades positivas y que complementen la inversión privada. Asimismo, la inversión pública muestra mayores beneficios en los sectores de infraestructura y transporte, relacionados con el impacto producido por inversiones sustanciales en activos fijos y su aportación al avance económico y social de la economía boliviana.

Hanson (2023) se centró en analizar la necesidad del gobierno de comprender la interrelación entre consumo, inversión y Producto Interno Bruto (PIB) para implementar decisiones macroeconómicas efectivas. La metodología utilizada fue de carácter cuantitativo, con un enfoque exploratorio y correlacional, empleando un diseño no experimental. La muestra se obtuvo de la Oficina de Análisis Económico, incluyendo datos sobre el consumo, la inversión y el PIB de Estados Unidos durante el período de 1981 a 2020. Los resultados revelaron una correlación de 0,81 entre el PIB y la inversión, concluyendo que existe una relación más significativa y que el consumo presenta menor variabilidad en comparación con la inversión respecto al PIB.

Brida et al. (2020) explora la vinculación causal entre la asignación de fondos públicos en infraestructura de transporte y el progreso económico de Uruguay. A través del análisis de datos sobre el gasto gubernamental en infraestructura vial durante el periodo comprendido entre 1988 y 2014, se examina la conexión a corto y largo plazo con el crecimiento económico mediante técnicas de cointegración y modelos de corrección de errores. Se proponen dos modelos alternativos, ambos evidenciando una relación de cointegración, lo que sugiere un

equilibrio de largo plazo. Sin embargo, al finalizar el periodo analizado, se detecta una desviación del equilibrio en ambos modelos, indicando una insuficiencia en el sector de infraestructura de transporte debido a la dinámica de crecimiento. Los resultados del estudio sobre causalidad de Granger no respaldan la hipótesis de que la inversión en infraestructura vial influye en el crecimiento económico; por el contrario, apuntan a una relación inversa. Esto contradice la hipótesis inicial de una relación causal bidireccional entre el desarrollo económico y la inversión en infraestructura vial en Uruguay durante el periodo estudiado. Además, los análisis de respuestas a impulsos muestran que la inversión presenta una reacción tardía ante perturbaciones en el crecimiento económico.

Palacios et al. (2019) investigaron cómo los residentes de esta área han experimentado mejoras a partir de proyectos ejecutados por entidades gubernamentales y cómo estas intervenciones han impactado su calidad de vida. Para llevar a cabo este análisis, se recopiló información de diversas fuentes, incluyendo documentos, textos, plataformas digitales y el Gobierno Autónomo Descentralizado (GAD) Municipal, con el propósito de evaluar las inversiones realizadas en la localidad. La investigación de campo indicó que cerca del 50% de la población estudiada obtiene sus ingresos del sector informal, seguido por el empleo irregular. Esta cifra resulta preocupante, dado que solo cuatro de cada 100 habitantes tienen acceso a un empleo formal. Además, se constató que la mayoría de los beneficiarios de las inversiones públicas recibieron apoyo principalmente en el área de la vivienda, mientras que alrededor de un tercio se benefició en los sectores educativo y sanitario. Sin embargo, los servicios esenciales proporcionados en la región durante el período analizado solo alcanzaron una cobertura del uno por ciento.

Beltrán et al. (2020) en su artículo de investigación, el objetivo de este análisis fue investigar la conexión entre la recaudación impositiva y el progreso económico. Para lograr esto, se desarrolló un modelo econométrico de regresión múltiple que incluye una variable

ficticia para captar los efectos de las transformaciones estructurales en las series temporales, minimizando posibles errores de especificación. Los resultados obtenidos muestran que los impuestos indirectos están fuertemente asociados con el crecimiento económico. Sin embargo, la relación entre los impuestos directos y el crecimiento económico no resulta relevante en el modelo evaluado. Estos hallazgos enriquecen el entendimiento sobre el impacto de los impuestos en el rendimiento económico y subrayan la necesidad de una estructura tributaria que se ajuste a políticas públicas eficientes.

1.5. Justificación de la investigación

La fundamentación práctica de esta indagación reside en la valoración de la conexión entre la asignación de recursos públicos en el sector sanitario y el progreso económico de Perú. Al considerar la salud como un factor esencial del desarrollo humano y social, el propósito fue comprender de qué manera las inversiones en el sector público de la salud podrían incidir positivamente en la economía nacional. Desde una perspectiva teórica, el análisis se sustentó en la bibliografía relacionada con la economía de la salud y los modelos económicos, explorando la interrelación entre la asignación de recursos públicos en salud y el crecimiento económico. Se revisaron conceptualizaciones y teorías pertinentes para construir una base teórica sólida que permitiera la evaluación de la relación causal entre estos dos elementos. En términos metodológicos, el estudio se basó en el diseño de un esquema investigativo que abordara las variables clave de la inversión pública en salud y el crecimiento económico, considerando sus dimensiones e indicadores específicos. Se emplearon instrumentos para la recopilación de datos que garantizaran la obtención de información precisa y confiable. Asimismo, se ofreció una justificación social al investigar cómo la inversión en salud y el crecimiento económico impactan a la sociedad peruana. Una inversión eficiente en el sector sanitario mejora la calidad de vida, reduce la prevalencia de enfermedades y aumenta la productividad, contribuyendo al desarrollo económico. Asimismo, el análisis de esta relación facilitó la identificación de áreas para optimizar las políticas de salud pública y la asignación de recursos, promoviendo una mayor eficiencia y un desarrollo económico más significativo.

1.6. Limitaciones de la investigación

Una restricción que podría haber surgido en esta investigación fue la ausencia de datos precisos y completos sobre la asignación estatal en el sector sanitario y su correlación con el progreso económico en el entorno peruano durante el año 2023. Sin embargo, esta limitación se abordó a través de un enfoque metodológico riguroso que incluyó la recopilación de información de múltiples fuentes, la ejecución de análisis exhaustivos y una contextualización minuciosa de los resultados. El estudio se enfocó en el año 2023 y en el contexto particular de Perú, lo que podría haber limitado la aplicabilidad de los hallazgos a otros períodos o regiones. Para mitigar esta limitación, se llevó a cabo un análisis comparativo con estudios previos que abarcaban diferentes intervalos temporales y/o contextos geográficos. De este modo, se amplió la comprensión sobre la interacción entre la asignación estatal en salud y el desarrollo económico, permitiendo extraer conclusiones más robustas y generalizables.

1.7. Objetivos

1.7.1. Objetivo general

Determinar si la inversión pública se relaciona con el crecimiento económico del Perú 2023.

1.7.2. Objetivos específicos

- a. Determinar si la Inversión Pública se relaciona con el Producto Bruto Interno del Perú
 2023
- b. Determinar si la inversión pública se relaciona con la eficiencia en la gestión de recursos del Perú 2023.

 c. Determinar si la inversión pública se relaciona con la eficacia de las políticas de salud pública del Perú 2023.

1.8. Hipótesis

1.8.1. Hipótesis general

La inversión pública en salud se relaciona con el crecimiento económico del Perú 2023.

1.8.2. Hipótesis específicas

- a. La inversión pública en salud se relaciona con el Producto Bruto Interno del Perú 2023.
- La inversión pública en salud se relaciona con la eficiencia en la gestión de recursos del Perú 2023.
- c. La inversión pública en salud se relaciona con la eficacia de las políticas de salud pública del Perú 2023.

II. MARCO TEÓRICO

2.1. Marco conceptual

2.1.1. Inversión pública

En cuanto a la teoría que estudian a la inversión, se exploran los conceptos de inversión pública y privada desde el marco Keynesiano, que destaca la función del Estado en la consecución del equilibrio económico general. En el contexto de la inversión pública, la evaluación de los beneficios y costos de un proyecto se efectúa desde la perspectiva del bienestar social en su conjunto. (Ruiz y Duarte, 2015).

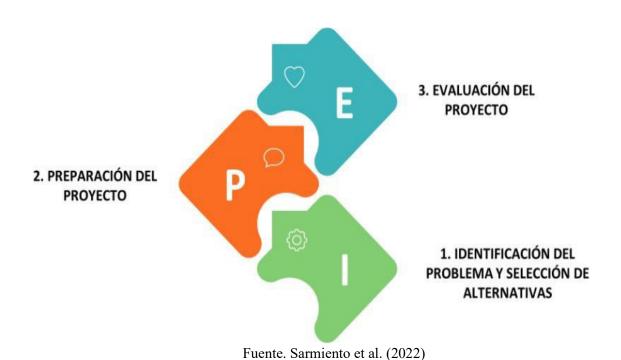
Una teoría relevante es la conocida como teoría de la inversión, presentada por Kalecki en 1956, que proporciona una integración de aspectos interpretativos. Estos abarcan elementos tangibles como los beneficios, la rentabilidad y el nivel de utilización, factores físicos como la inercia, elementos financieros como el crédito o el nivel de apalancamiento, y factores institucionales como la incorporación de innovaciones tecnológicas y el entorno institucional, todos considerados como determinantes de las respectivas elasticidades. En esta teoría, se argumenta que el ahorro y la inversión se equilibran de manera automática. (Cárdenas, 2018).

Las inversiones constituyen la disposición de fondos económicos con la previsión de obtener rendimientos en el futuro, ya sea en forma de intereses, dividendos o mediante la transacción a un valor superior al costo inicial de adquisición. (Viñan et al., 2018).

El progreso de una nación está profundamente impactado por la inversión pública, que implica una disminución del desembolso estatal en las economías modernas. En el ámbito del Estado colombiano, resulta crucial implementar una gestión racional y objetiva en la asignación de los recursos, garantizando de este modo un equilibrio eficiente en todo el territorio nacional (Ruiz y Duarte, 2015).

Sarmiento et al. (2022) señaló que la inversión pública se realiza a través de un análisis inicial y tres fases principales. Estas fases incluyen la identificación del problema y la elección de alternativas, la formulación del proyecto y la evaluación del proyecto. Cada una de estas tres fases se descompone en etapas y tareas específicas, de manera que durante el proceso se genera una serie de componentes que constituyen los insumos esenciales para alcanzar el resultado final del proyecto, como se detalla a continuación.

Figura 1Momentos para la formulación de proyectos de inversión pública



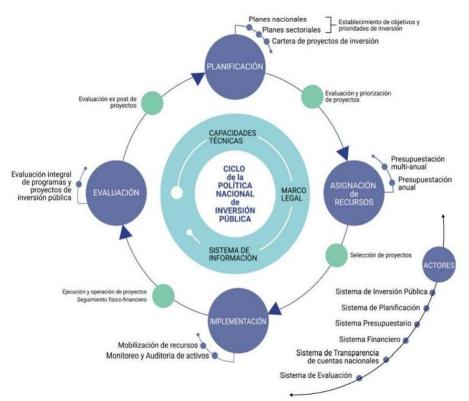
La Ley N° 27293 del año 2000 definió la inversión pública como cualquier intervención de naturaleza temporal que utiliza total o parcialmente fondos gubernamentales, con el objetivo de crear, expandir, mejorar, actualizar o restaurar bienes o servicios destinados a la población. Además, estableció una clasificación convencional en las etapas de preinversión, inversión y postinversión. Sin embargo, esta clasificación fue reemplazada por el artículo 1 del Decreto

Legislativo N° 1252 de 2016, que reorganizó la inversión pública en cuatro fases secuenciales: Planificación Multianual de Inversiones, Diseño y Evaluación, Ejecución y Operación.

Por otro lado, las Naciones Unidas (2018) establecieron una categorización del ciclo de asignación pública en cuatro fases secuenciales, cada una integrada por una serie de procesos en los que participan organismos de diferentes niveles gubernamentales, el sector privado y la sociedad civil: 1) Planificación de la asignación pública, 2) Distribución de recursos estatales a áreas y proyectos, 3) Implementación y administración de los activos de asignación pública y 4) Evaluación retrospectiva de la inversión.

Figura 2

Ciclo de la política nacional de inversión pública



Fuente. Naciones Unidas (2018).

2.1.1.1. Inversión. Las inversiones son elementos fundamentales en el ámbito empresarial, representando las sumas de dinero esenciales que deben ser destinadas para la realización de un proyecto en evaluación. Estas asignaciones financieras, cruciales para llevar

a cabo un proyecto específico, suelen clasificarse en tres categorías primordiales: en primer lugar, las inversiones en activos fijos, que abarcan la adquisición de bienes duraderos como maquinaria, edificaciones y equipos. En segundo término, se encuentran las inversiones en activos diferidos, incluyendo gastos preoperativos como investigaciones de mercado, estudios de factibilidad y desarrollos tecnológicos previos al inicio del proyecto. Finalmente, las inversiones en capital de trabajo conforman la tercera categoría, comprendiendo los recursos financieros destinados a la gestión diaria de operaciones, tales como inventarios y cuentas por cobrar. Estas divisiones estratégicas de inversiones no solo son esenciales para el éxito y crecimiento de las empresas, sino que también impactan directamente en la rentabilidad y sostenibilidad a largo plazo de los proyectos emprendidos. (Virreira, 2020)

De manera análoga, las inversiones se definen como la asignación de capital por parte de una entidad con la finalidad de obtener rendimientos futuros, ya sea en forma de intereses, dividendos o mediante la enajenación a un valor superior al costo inicial de adquisición. Tales decisiones de inversión pueden implicar la adquisición de acciones, bonos, propiedades inmobiliarias u otros activos financieros con el propósito de aumentar el patrimonio de la entidad o generar flujos de efectivo adicionales. Asimismo, las inversiones pueden tener un carácter estratégico, orientadas a consolidar la posición competitiva de la entidad en el mercado o a diversificar su portafolio de inversiones. En última instancia, la gestión eficaz de las inversiones requiere un análisis riguroso de riesgos y rendimientos, así como una evaluación continua del entorno económico y del mercado. (Viñan, et al., 2018)

A. Diagnóstico de Inversión. Se trata de reconocer un conjunto de requerimientos que abarcan aspectos económicos, sociales, ambientales, organizativos, así como los recursos disponibles y necesarios para los beneficiarios directos del proyecto. Este proceso tiene como objetivo principal la priorización y selección de la alternativa más adecuada para mejorar el

bienestar de la organización o comunidad a la que se busca favorecer mediante el proyecto de inversión. (Ortega et al., 2015)

- **B.** Priorización de necesidades. Se refiere a la priorización de requerimientos esenciales como componentes fundamentales para facilitar la elaboración de planes y programas de capacitación. Este proceso, que es intrincado, involucra la definición de aspectos metodológicos y teóricos que influyen en la formulación de la estrategia a seguir para la identificación y delimitación de las necesidades. (Diaz, 2017)
- C. Toma de decisiones. La toma de decisiones constituye una actividad intrínseca a la condición humana, requiriendo un análisis reflexivo que respalde todas las funciones directivas. Indudablemente, cada decisión ejerce un impacto trascendental en una empresa, con consecuencias que pueden oscilar entre lo positivo y lo negativo. (Valdez et al., 2022)
- **D.** Herramientas de decisión. Se refiere a herramientas que sustentan las decisiones, una de las más conocidas es la neurofinanzas, que se presenta como una estrategia que busca fortalecer el proceso de toma de decisiones de las organizaciones. (Andrade, 2021)
- *E. Criterios de selección.* Para tomar decisiones efectivas en situaciones complejas, es crucial considerar tres criterios: económico (evaluando rentabilidad y sostenibilidad), crecimiento profesional (impacto en aprendizaje y desarrollo de colaboradores), y servicio hacia los demás (contribución al propósito de la organización y satisfacción de necesidades de clientes). (Del Piélago, 2021)
- 2.1.1.2. Capacidad de gasto. La capacidad de gasto podría asociarse con la capacidad del gobierno para movilizar y distribuir recursos financieros de manera eficiente y efectiva para impulsar el crecimiento económico, donde la asignación de recursos debe ser cuidadosamente evaluada en términos de la contribución al crecimiento económico, se destaca que el gasto de capital y el gasto corriente en forma agregada no contribuyen al crecimiento

económico, y se hacen recomendaciones específicas sobre la importancia de invertir más en educación y salud. (Ramesh, 2022).

Por otro lado, se refiere a la habilidad y eficiencia de las entidades gubernamentales para llevar a cabo las actividades y proyectos planeados con los recursos financieros asignados en el presupuesto. (ComexPerú, 2021).

- A. Identificación de prioridades. La identificación de prioridades se refiere al proceso mediante el cual los actores de una comunidad determinada eligen y establecen los objetivos clave de la estrategia que desean implementar. La determinación de prioridades, en consecuencia, requiere el establecimiento de un acuerdo entre los integrantes de la comunidad sobre los objetivos estratégicos que orientarán la acción conjunta a medio y largo plazo. (Comisión Económica para América Latina y el Caribe [CEPAL], 2022)
- B. Veredicto de ejecución. En el ámbito judicial, se hace referencia a la implementación de fallos como parte del rol jurisdiccional, destacando que las instancias judiciales tienen el deber tanto de dictar sentencia como de garantizar la ejecución de las decisiones dictadas. En el contexto legal, el término "veredicto" suele asociarse más comúnmente con el resultado de un juicio penal, donde el jurado o el juez emite un veredicto de culpabilidad o inocencia. En el caso de la ejecución de sentencias, es posible que se utilice el término "orden de ejecución" o simplemente se hable de la decisión del tribunal para llevar a cabo la pena impuesta. (Garón, 2019)
- C. Liquidez para la inversión. La liquidez de inversión alude a la habilidad de los activos financieros para transformarse con rapidez en efectivo sin sufrir una reducción considerable en su valor. En términos simples, se trata de la facilidad con la que un inversionista puede vender o liquidar sus activos para obtener dinero en efectivo de manera inmediata y con un impacto mínimo en el valor de dichos activos. (Muñoz, 2021)

- **D.** Acuerdos financieros. Conocidos igualmente como 'swaps', estos constituyen un tipo de contrato financiero en el cual dos partes estipulan el intercambio de flujos de efectivo u otros activos durante un intervalo de tiempo específico, con el objetivo del swap es reducir el riesgo para ambas partes al permitirles intercambiar beneficios o riesgos asociados con ciertos activos o deudas. (Esan, 2018)
- *E. Efectividad de procesos.* La eficiencia en los procesos hace referencia a la habilidad de un proceso corporativo para alcanzar con éxito las metas y objetivos predefinidos. En esencia, la eficiencia se enfoca en la obtención de resultados favorables y en la realización efectiva de los objetivos particulares de un proceso. (Eisner, 2021)
- 2.1.1.3. Compromiso. El compromiso se caracteriza como un elemento intermediario en la interacción entre los componentes del compromiso y la satisfacción laboral, orientado a alcanzar una mejora continua en el rendimiento profesional (Mamani et al., 2023). Del mismo modo, el compromiso organizacional se conceptualiza como el grado en que los empleados se vinculan emocional, normativa y de manera continua con su entidad, siendo esta vinculación susceptible a la influencia de factores individuales como la edad, la cantidad de dependientes y la experiencia profesional. (Félix et al., 2018)
- A. Políticas de inversión. La normativa de inversión se entiende como un conjunto de lineamientos y tácticas formuladas por una entidad de inversión, un fondo de pensiones u otra institución financiera. Esta normativa tiene el propósito de administrar los activos y efectuar decisiones de inversión de manera consistente con los objetivos y el perfil de riesgo particular de la entidad o fondo correspondiente. (Coll, 2023)
- **B.** Iniciativa del organismo público. Se refieren a iniciativas legislativas con el fin de ampliar plazos de procesos jurisdiccionales con el fin de brindar propuestas ajustables para mejorar a futuro los diferentes procesos que se plantean. (Defensoría del Pueblo, 2019)

- C. Recomendaciones de inversión. Se definen como sugerencias o consejos proporcionados por expertos en base a las previsiones sobre las mejores opciones de inversión y los productos en los cuales invertir. Estas recomendaciones se destacan como una guía para los lectores interesados en gestionar sus activos financieros. La importancia de ser selectivo y cuidadoso al tomar decisiones de inversión se subraya, destacando que, especialmente después de los eventos ocurridos en los mercados en los últimos años, es crucial considerar a conciencia las opciones disponibles. (Villanueva, 2024)
- D. Revisión de los proyectos. La evaluación de los proyectos de inversión se presenta como un procedimiento en el que el proyecto es sometido a examen y valoración por parte de la máxima instancia de la entidad. En el ámbito de las sociedades comerciales, se especifica que será la asamblea general de accionistas la que llevará a cabo esta revisión. Durante este proceso, los accionistas examinarán el proyecto y determinarán si el estudio presentado los convence o no. (Cámara, 2023)
- E. Coordinación de asesoría. La gestión de la consultoría podría definirse como la habilidad del gestor para estructurar y supervisar de manera óptima las labores del equipo, especialmente en contextos que demandan orientación o consultas especializadas. La gestión de la consultoría podría implicar garantizar que los integrantes del equipo dispongan de la información necesaria, accedan a los recursos indispensables y reciban la asesoría pertinente para cumplir sus funciones de forma eficaz. Esto podría implicar la mejora de la sinergia entre los integrantes del equipo y otros departamentos, así como la administración eficaz de la información crucial para el cumplimiento de las funciones del equipo. (Unir, 2020)

2.1.2. Crecimiento económico

Uno de los modelos más prominentes es el modelo de Solow-Swan, formulado por Solow en 1979. Este modelo sugiere que el crecimiento económico no depende únicamente del

trabajo y el capital, sino también de los insumos que serán procesados a través del ciclo productivo para generar el producto final, el cual puede ser destinado al consumo o a la inversión. (Ibarra, 2013).

Un paradigma relevante en el campo de la economía es la teoría del crecimiento endógeno planteada por Romer en 1990. Este enfoque sostiene que la innovación, representada por la variable "A" y derivada de avances tecnológicos, desempeña un papel fundamental en el desarrollo del Producto Interior Bruto (PIB) de una nación. Este marco conceptual engloba diversos factores, incluyendo la innovación, entendida como un conjunto de conocimientos, evaluada a través de indicadores como el número de patentes y las exportaciones de bienes de alta tecnología (tech [XBAT]). Asimismo, el análisis incorpora dos elementos indispensables para el crecimiento económico: la inversión en activos fijos, medida a través de la Formación Bruta de Capital Fijo (FBKF), y el Capital Humano (H). Estas variables, conjuntamente con la innovación, son esenciales para impulsar el crecimiento del producto interno. (Peñaloza y Martínez, 2020)

El desarrollo económico se describe como el incremento sostenido en la magnitud y el valor de los productos y servicios finales producidos en un sistema económico, ya sea a nivel local, nacional o internacional, durante un periodo determinado, habitualmente anual. Este incremento se evalúa a través de la tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB), siendo aconsejable calcularlo en términos ajustados para compensar los efectos de la inflación. (Enríquez, 2016).

De igual manera, se alude a la alteración cuantitativa de los indicadores clave de la economía, siendo el Producto Interno Bruto (PIB) el criterio principal para medir la producción total. En términos más accesibles, se observa crecimiento cuando el volumen total de bienes y servicios generados por una nación en un año supera el volumen de producción del año previo. (ONU, 2015)

En ese mismo ámbito, Márquez et al. (2020) señala que se refiere a la expansión de los ingresos y la valorización de los bienes y servicios, así como al incremento en la producción de una nación o de una población específica. Por otra parte, el crecimiento económico es un proceso continuo que se manifiesta a lo largo del tiempo mediante un aumento constante en los niveles de actividad económica. (Labrunée, 2018).

2.1.2.1. Producto bruto interno. El Producto Bruto Interno (PBI) es el indicador clave en las cuentas nacionales, representado por una cifra única que excluye duplicidades. Incluye la producción total de empresas, instituciones sin fines de lucro, entidades gubernamentales y hogares de un país durante un periodo específico, sin importar el tipo de bienes o servicios. Este cálculo se realiza típicamente de manera trimestral o anual, aunque también puede hacerse mensualmente. (Chugnas, 2021)

La valoración integral de la producción de productos y servicios terminados en una nación a lo largo de un intervalo determinado, según datos del Banco Central de Reserva (BCRP), cuantifica todas las actividades productivas nacionales en ese lapso. Este indicador abarca la contribución económica bruta de empresas, instituciones y hogares, siendo esencial para evaluar el desempeño económico y entender la actividad productiva a nivel nacional. Comúnmente expresado como Producto Bruto Interno (PBI), se calcula sumando los valores agregados en la cadena productiva, excluyendo duplicaciones y considerando solo bienes y servicios finales. (Mancilla y Ayala, 2020)

A. Producto interno bruto per cápita. El PIB per cápita es una métrica esencial en la economía que cuantifica el valor promedio de la producción por habitante en un país. Proporciona una visión detallada de la prosperidad y el nivel de vida al calcular la contribución económica per cápita en relación con la población total. Permite evaluar el rendimiento económico, realizar comparaciones entre naciones e identificar patrones de desarrollo y disparidades regionales. Esta métrica no solo ofrece una evaluación cuantitativa del bienestar

económico, sino que también es crucial para la formulación de políticas públicas. Los gobiernos utilizan el PIB per cápita para diseñar estrategias que fomenten un crecimiento equitativo y sostenible, así como para mejorar el estándar de vida de la población. (Chung, 2018)

- B. Exportaciones e importaciones. Las exportaciones e importaciones, sujetas a fluctuaciones constantes, son esenciales en la economía, reflejando la dinámica del comercio internacional y teniendo un impacto directo en el crecimiento económico. Las exportaciones fortalecen la competitividad global y generan ingresos, mientras que las importaciones satisfacen la demanda interna, impulsando eficiencia y diversificación. Sin embargo, un desequilibrio puede afectar la balanza comercial y la salud económica, subrayando la necesidad de gestionar estratégicamente estas dimensiones para un crecimiento sostenible. (Fernández, 2023)
- 2.1.2.2. Eficiencia en la gestión de recursos La optimización en la gestión de recursos es crucial para lograr resultados significativos, perfeccionando la infraestructura de salud y ampliando la accesibilidad a los servicios de atención médica. Este proceso genera un impacto positivo en el bienestar de la población al garantizar un entorno asistencial eficiente y apropiado, fomentando la equidad en la asignación de servicios sanitarios. La mejora abarca la asignación meticulosa de personal, tecnologías innovadoras y métodos médicos fundamentados en pruebas para proporcionar servicios más efectivos y centrados en el paciente. (Fernández, 2021)

Hace referencia a la capacidad de gestionar eficientemente los recursos en la optimización de los servicios de salud a través de la planificación estratégica, la distribución apropiada de recursos financieros, la mejora en la administración del personal y la adquisición de equipos indispensables. La eficacia en esta gestión busca la maximización del gasto público en el sector sanitario, el fortalecimiento de la infraestructura de salud y el fomento del

crecimiento económico en Perú, elevando los estándares de salud y bienestar de la población. (Espinoza, 2023)

- A. Ejecución de obras. Se refiere al proceso planificado y eficaz de mejorar y ampliar los servicios de salud mediante la construcción de instalaciones médicas. Este enfoque busca fortalecer la infraestructura sanitaria, mejorando la calidad de los servicios y generando beneficios económicos para el Perú a través de empleo, inversión y bienestar general. (Freire y Astudillo, 2021)
- B. Presupuesto por resultados. El enfoque financiero orientado a resultados constituye un componente esencial de una reforma más abarcadora en la administración gubernamental, destinada a establecer una gestión centrada en los resultados y que se ajusta a las perspectivas innovadoras previamente citadas. Esta amplia reforma administrativa no solo abarca cambios en el sistema presupuestario, sino que también incluye modificaciones en otros sistemas administrativos estatales con el objetivo de facilitar las funciones de los gestores públicos. Entre estas transformaciones fundamentales se incluyen la reestructuración del servicio civil, del sistema de contrataciones y adquisiciones, del control de la administración pública, entre otras, todas las cuales funcionan como elementos complementarios cruciales para la reforma integral. (Morillo,2018)
- C. Plan de contrataciones. Es un plan estratégico que describe procedimientos para la selección y contratación de personal y servicios críticos en el sector sanitario. Vinculado a programas de inversión pública, se centra en la inclusión de personal y la adquisición de servicios y tecnologías para mejorar y expandir la provisión de atención médica. Su objetivo primordial es asegurar una gestión eficiente de los recursos humanos y financieros, maximizando la infraestructura y la calidad de los servicios de salud. Su implementación exitosa no solo favorece el bienestar general, sino que también tiene un impacto positivo en el

progreso económico del Perú al mejorar la productividad y elevar los estándares de salud. (Muga, 2018)

- D. Gastos públicos. Según lo establecido en la Ley N° 28411, conocida como Ley General del Sistema Nacional de Presupuesto, se define que los gastos del sector público abarcan todos los desembolsos operativos, las inversiones de capital y los pagos por concepto de servicio de deuda efectuados por las entidades gubernamentales, conforme a los presupuestos autorizados por la normativa vigente. Dichos gastos tienen como objetivo la provisión de servicios públicos a la población y la ejecución de actividades relacionadas con las funciones particulares de cada entidad gubernamental, en alineación con sus competencias y metas institucionales. (Muga, 2018)
- 2.1.2.3. Eficiencia de las políticas de salud pública. Una administración óptima de los recursos asignados a la salud puede provocar un ciclo positivo, en el cual la optimización de la salud pública impulsa el avance económico, y, a su vez, un crecimiento económico sostenido facilita incrementos en la inversión. (Ramos, 2022)

Optimizar recursos financieros, humanos y tecnológicos para ofrecer servicios de salud de calidad, incluyendo programas preventivos, acceso equitativo a servicios médicos y gestión eficaz de la infraestructura. La eficiencia no solo beneficia la salud pública, sino también tiene impactos económicos al reducir la carga de enfermedades, mejorar la productividad laboral y disminuir costos vinculados con tratamientos médicos intensivos. (Guerrero y Dávila, 2021)

A. Estructura organizacional. La estructura administrativa, que engloba la disposición, la jerarquización y la asignación de responsabilidades, es fundamental para la eficiencia en la supervisión de la inversión pública en el sector de la salud. El diseño y organización internos, la claridad en la autoridad, y la asignación efectiva de roles, son

elementos interrelacionados que impactan directamente en la capacidad de implementar proyectos exitosos y mejorar la infraestructura y servicios de salud. (Vásquez et al., 2022)

B. Ejecución del gasto. La implementación de gastos abarca la ejecución de iniciativas destinadas a reforzar la infraestructura sanitaria, aumentar la accesibilidad a los servicios médicos y desarrollar programas de prevención y promoción de la salud de manera adecuada y eficiente. Este proceso no se restringe únicamente a la asignación de recursos; implica una supervisión, administración y evaluación rigurosas para asegurar el uso óptimo de los fondos, lo cual contribuye significativamente a la efectividad y eficiencia de las acciones de inversión en el ámbito de la salud. (Vega et al., 2023)

2.2. Definición de términos

2.2.1. Políticas Públicas

Se define como el conjunto de metas, resoluciones y medidas adoptadas por una administración para abordar los problemas que, en un período específico, tanto los ciudadanos como el propio gobierno consideran de alta prioridad. (Ministerio de Salud, 2018).

2.2.2. Proyecto

Se refiere al esfuerzo temporal destinado a la creación de un producto, servicio o resultado excepcional y singular (Pinto, 2015).

2.2.3. Financiamiento

Se refiere a aportar el dinero necesario para el funcionamiento de una empresa o sufragar los gastos de una actividad, de una obra, entre otras (Altagracia et al., 2019).

2.2.4. Inversión

Se alude a las sumas de capital que deben ser invertidas para llevar a cabo la implementación del proyecto en cuestión. (Virreira, 2020).

2.2.5. Presupuesto

Es una herramienta que permite conocer nuestros recursos tanto en la obtención como en su utilización; también sirve como herramienta en la toma de decisiones y, por ende, deben estar elaborados con las bases necesarias para tal fin (Luperdi et al., 2021).

2.2.6. *Empleo*

Abarca todas las tareas ejecutadas por individuos de cualquier género y edad con el propósito de generar bienes o proporcionar servicios destinados al consumo de terceros o para el uso personal final. (Organización Internacional del Trabajo [OIT], 2023).

2.2.7. Salud

Se alude a la disciplina social holística que tiene como enfoque central tanto el sujeto como el objeto de investigación en relación con el bienestar de las comunidades humanas. Se reconoce como la ciencia dedicada a la prevención de enfermedades y discapacidades, a la prolongación de la vida, así como al fomento de la salud física y mental. (Ministerio de Salud, 2018).

2.2.8. Bienestar

Se refiere a un individuo capaz de emplear sus competencias y que puede enfrentar factores que podrían alterarla. (Auna, 2022).

2.2.9. Sostenibilidad

Implica atender las demandas actuales sin poner en riesgo la capacidad de las generaciones venideras para cumplir con sus propias necesidades. (Naciones Unidas, 2023).

2.2.10. Economía

Se enfoca en analizar cómo la sociedad realiza las actividades orientadas a cubrir las demandas de la población a través de la producción y dispersión de bienes y servicios elaborados con ese objetivo. (Alburquerque, 2018).

III. MÉTODO

3.1. Tipo de investigación

El análisis fue de tipo correlacional, ya que, conforme a Hernández et al. (2014), se definió la conexión entre las dimensiones y variables dentro de un conjunto o muestra relevante. En este sentido, correspondió a una investigación descriptiva, facilitando la identificación de características y atributos de un fenómeno específico. En cuanto a la investigación correlacional, se procedió a prever el valor límite de una variable en función del comportamiento de otras variables relacionadas. Esta metodología demostró ser una herramienta valiosa para entender la interacción entre dos o más conceptos, ayudando a detectar diversos patrones y tendencias en los datos.

De igual manera, el esquema de investigación propuesto fue de carácter no experimental, según Hernández (2018), en el cual se llevó a cabo sin manipulación arbitraria de las variables investigadas. La investigación adoptó un enfoque cuantitativo, en conformidad con Cortez y Neill (2017), utilizando técnicas estadísticas para adquirir una comprensión detallada de un fenómeno, evento o problema. El propósito fue obtener una explicación más precisa del contexto mediante la utilización de variables cuantificables y conceptos claramente definidos. De este modo, la investigación buscó minimizar la influencia de factores subjetivos y lograr una mayor objetividad en los resultados.

3.2. Población y muestra

3.2.1. Población

Se entendió como el conjunto de componentes que se alinean con descripciones conclusivas. Asimismo, se definió como la totalidad de las unidades que configuran las características a considerar. Estas unidades estaban integradas por individuos, colectivos,

eventos, objetos y fenómenos que exhibían las características relevantes para la investigación. (Hernández et al., 2014).

La población de estudio de la presente investigación estuvo conformada por 100 especialistas en salud pública.

3.2.2. *Muestra*

La elección de la muestra implicó la clasificación de las unidades de investigación que proporcionarían una muestra, con el fin de recopilar datos mediante el estudio propuesto. Incluyó una serie de fases que se siguieron rigurosamente para mantener la integridad y evitar cualquier sesgo en el análisis con la muestra. (Ñaupas et al., 2015).

La muestra de estudio de la presente investigación fue por conveniencia y estuvo conformada por 100 especialistas en salud pública.

Criterio de inclusión: Se consideraron especialistas en salud pública que tuvieran conocimiento sobre inversión pública en proyectos de salud.

Criterio de exclusión: Se excluyeron profesionales de salud pública que no tuvieran conocimientos económicos, financieros o de inversión de proyectos:

3.3. Operacionalización de las variables

Tabla 1 *Operacionalización de variables*

Variable	Dimensión	Indicador	Ítems
Variable	Inversión	Diagnóstico de Inversión.	1-5
Independiente:		Priorización de necesidades	
Inversión Pública		Toma de decisiones.	
en salud		Herramientas de decisión.	
		Criterios de selección.	
	Capacidad de	Identificación de prioridades.	6-15
	gasto	Veredicto de ejecución.	
		Liquidez para la inversión	
		Acuerdos financieros	
		Efectividad de procesos.	
	Compromiso	Políticas de inversión	16-23
		Iniciativa del organismo público	
		Recomendaciones de inversión	
		Revisión de los proyectos	
		Coordinación de asesoría	
Variable	Producto Bruto	Producto Bruto Interno per cápita	24-33
Dependiente:	Interno	Exportaciones e Importaciones	
Crecimiento	Eficiencia en la	Ejecución de obras	
económico	gestión de	Presupuesto por resultados.	
	recursos	Plan de contrataciones	
		Gasto público.	
	Eficacia de las	Estructura organizacional.	
	Políticas de Salud	Ejecución del gasto.	
	Pública	-	

3.4. Instrumentos

El esquema metodológico de este estudio se fundamentó en la implementación de un cuestionario como herramienta para la obtención de datos respecto a las variables de interés. Este instrumento de evaluación, denominado "Encuesta sobre la Inversión Pública en Salud y el Desarrollo Económico en Perú, 2023", fue concebido para examinar las dimensiones significativas del objeto de estudio. El cuestionario, configurado en formato escrito, incluía 33 preguntas evaluadas mediante una escala de Likert, con interrogantes diseñados específicamente para examinar las variables del análisis. Las preguntas, de carácter cerrado, fueron respondidas por los sujetos participantes, facilitando una cobertura integral del tema. Posteriormente, el cuestionario pasó por un proceso de validación para verificar su exactitud y relevancia. La escala empleada abarcó una gama de valores desde (1) Totalmente en desacuerdo hasta (5) Totalmente de acuerdo.

3.5. Procedimientos

Una vez completada la fase de recopilación de datos, se procedió a la inserción de la información en una hoja de cálculo utilizando el software Excel 2016. En esta etapa preliminar, se realizó la sistematización y codificación de los datos para asegurar su precisión y exactitud. Posteriormente, la información fue transferida al software estadístico SPSS 26, conocido por su extenso conjunto de herramientas analíticas. En el entorno de SPSS, se llevaron a cabo análisis que incluyeron pruebas de hipótesis y otros procedimientos relevantes para los objetivos del estudio. Se prestó especial atención a la interpretación de los resultados con el objetivo de identificar patrones significativos y relaciones entre las variables examinadas.

3.6. Análisis de datos

Una vez finalizada la fase de recolección de datos, se procedió a la incorporación de la información en una hoja de cálculo y en un software de análisis estadístico especializado. En particular, se utilizaron Excel 2016 y SPSS 26.0 para llevar a cabo el análisis cuantitativo y alcanzar los resultados esperados. Con el propósito de garantizar la precisión y la integridad de los datos recolectados, se realizó un proceso de validación del instrumento de medición a través de una revisión por expertos. Estos evaluadores participaron activamente en la revisión y ajuste del contenido del cuestionario, asegurando su pertinencia y claridad en relación con los objetivos de la investigación. Adicionalmente, se calculó el coeficiente alfa de Cronbach para verificar la consistencia interna del instrumento.

Tabla 2 *Alfa de Cronbach*

Alfa de Cronbach	N de elementos
,801	33

Se llevó a cabo una exposición detallada de la información asociada a cada factor de interés. Adicionalmente, se calculó la media de las variables siguiendo los criterios establecidos en cada sección del instrumento de evaluación. Para confirmar las hipótesis propuestas, se aplicó el test estadístico más apropiado. Con el objetivo de examinar la relación entre los factores, se empleó el coeficiente de correlación de Spearman, considerando la distribución de los datos para identificar la presencia de una conexión significativa entre las dimensiones y los factores evaluados. A continuación, se examinaron los resultados obtenidos, integrando estas interpretaciones con el análisis de los ítems abiertos según la escala de Likert.

3.7. Consideraciones éticas

Las consideraciones éticas discutidas en este estudio aseguraron la preservación de la integridad, autenticidad y precisión de la investigación, al mismo tiempo que se fomentó el respeto por las normas académicas y la propiedad intelectual de terceros. A continuación, se detallan los aspectos clave:

Se adoptó el formato de tesis estipulado por la UNFV, asegurando la adherencia a las directrices y regulaciones universitarias para la presentación y organización del trabajo investigativo.

El trabajo de tesis, como documento exclusivo del estudiante, se caracterizó por su originalidad, asegurando la total ausencia de plagio durante su desarrollo.

Los hallazgos derivados del estudio fueron presentados con total transparencia y sin alteraciones intencionadas, asegurando que no se comprometiera la precisión de los resultados. La totalidad de los documentos empleados en la investigación fueron referenciados de manera precisa conforme a las pautas establecidas en la séptima edición del manual de estilo APA. Se implementó un control minucioso de las citas y referencias bibliográficas para asegurar el reconocimiento adecuado de la autoría y otorgar el crédito correspondiente a todos los materiales consultados durante el desarrollo del estudio.

IV. RESULTADOS

4.1. Análisis inferencial

4.1.1. Hipótesis general

Ho: La inversión pública en salud no se relaciona con el crecimiento económico del Perú 2023.

Ha: La inversión pública en salud se relaciona con el crecimiento económico del Perú 2023.

Tabla 3Correlación entre la inversión pública en salud y el crecimiento económico del Perú 2023.

			Crecimiento
			económico
Rho de	Inversión Pública en	Coeficiente de	,749**
Spearman	salud	correlación	
		Sig. (bilateral)	,000
		N	100

Interpretación: Con un coeficiente de correlación de Spearman de 0,749** y una significancia bilateral de p= 0,000, los resultados indican una correlación positiva y significativa en la inversión pública en salud y el crecimiento económico del Perú 2023.

4.1.2. Hipótesis especifica 1

Ho: La inversión pública en salud no se relaciona con el Producto Bruto Interno del Perú 2023

Ha: La inversión pública en salud se relaciona con el Producto Bruto Interno del Perú 2023

Tabla 4Correlación entre la inversión pública en salud y el Producto Bruto Interno del Perú 2023

			Producto
			Bruto
			Interno
Rho de	Inversión Pública en	Coeficiente de	,581**
Spearman	salud	correlación	
		Sig. (bilateral)	,000
		N	100

Interpretación: Con un Rho de Spearman de 0,581* y una significancia bilateral de p= 0,023, los resultados obtenidos indican una correlación positiva y significativa entre la inversión pública en salud y el Producto Bruto Interno del Perú 2023.

4.1.3. Hipótesis especifica 2

Ho: La inversión pública en salud se relaciona con la eficiencia en la gestión de recursos del Perú 2023

Ha: La inversión pública en salud se relaciona con la eficiencia en la gestión de recursos del Perú 2023

Tabla 5Correlación entre la inversión pública en salud y la eficiencia en la gestión de recursos del Perú 2023

			Eficiencia en
			la gestión de
			recursos
Rho de	Inversión Pública en	Coeficiente de	,437**
Spearman	salud	correlación	
		Sig. (bilateral)	,000
		N	100

Interpretación: Con un Rho de Spearman de 0,437** y una significancia bilateral de p= 0,001, los resultados obtenidos para probar la hipótesis general apoyan la hipótesis alternativa. Esto indica que la inversión pública en salud se relaciona con la eficiencia en la gestión de recursos del Perú 2023.

4.1.4. Hipótesis especifica 3

Ho: La inversión pública en salud se relaciona con la eficacia de las políticas de salud pública del Perú 2023

Ha: La inversión pública en salud se relaciona con la eficacia de las políticas de salud pública del Perú 2023

Tabla 6Correlación entre la inversión pública en salud y la eficacia de las políticas de salud pública del Perú 2023

			Eficacia de las
			Políticas de
			Salud Pública
Rho de	Inversión Pública en	Coeficiente de correlación	,614**
Spearman	salud	Sig. (bilateral)	,000
		N	100

Interpretación: Con un Rho de Spearman de 0,614** y una significancia bilateral de p= 0,015, los resultados obtenidos para probar la hipótesis general apoyan la hipótesis alternativa. Esto indica que la inversión pública en salud se relaciona con la eficacia de las políticas de salud pública del Perú 2023.

4.2. Análisis descriptivo

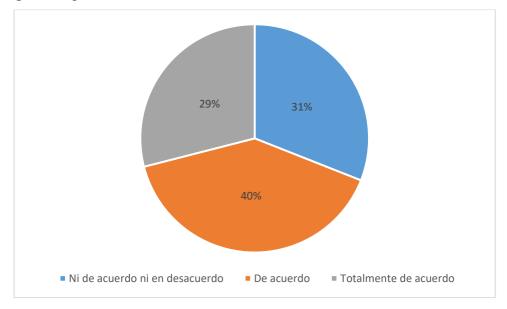
Los resultados de la encuesta muestran que el 40.0% de los encuestados están de acuerdo y el 29.0% están totalmente de acuerdo en que el diagnóstico de inversión realizado por su organismo público es oportuno y actualizado, sumando un 69.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 31.0% de los encuestados se mantienen neutrales, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo, lo que sugiere que una proporción significativa de los participantes aún no tiene una opinión firme al respecto.

Tabla 7Frecuencia respecto a la oportunidad y actualización del diagnóstico de inversión realizado por su organismo público

		Frecuencia	Porcentaje
	Ni de acuerdo ni en desacuerdo	31	31,0
	De acuerdo	40	40,0
	Totalmente de acuerdo	29	29,0
•	Total	100	100,0

Figura 3

Frecuencia respecto a la oportunidad y actualización del diagnóstico de inversión realizado por su organismo público



Los resultados de la encuesta indican que el 25.0% de los encuestados están de acuerdo y el 43.0% están totalmente de acuerdo en que el diagnóstico de inversión realizado por su organismo público es suficiente para identificar las necesidades de inversión, sumando un 68.0% con una percepción positiva. Mientras tanto, el 32.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo

Tabla 8Frecuencia respecto a la suficiencia del diagnóstico de inversión realizado por su organismo público para identificar las necesidades de inversión

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	32	32,0
De acuerdo	25	25,0
Totalmente de acuerdo	43	43,0
Total	100	100,0

Figura 4

Frecuencia respecto a la suficiencia del diagnóstico de inversión realizado por su organismo público para identificar las necesidades de inversión

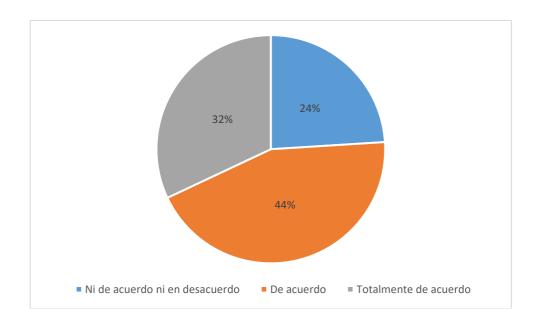


Los resultados de la encuesta muestran que el 44.0% de los encuestados están de acuerdo y el 32.0% están totalmente de acuerdo en que el método de priorización utilizado para la inversión pública es claro y transparente, sumando un 76.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 24.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo, lo que sugiere que una cuarta parte de los participantes aún no tiene una opinión firme sobre la claridad y transparencia del método de priorización

Tabla 9Frecuencia respecto a la claridad y transparencia del método de priorización utilizado para la inversión pública

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	24	24,0
De acuerdo	44	44,0
Totalmente de acuerdo	32	32,0
Total	100	100,0

Figura 5
Frecuencia respecto a la claridad y transparencia del método de priorización utilizado para la inversión pública



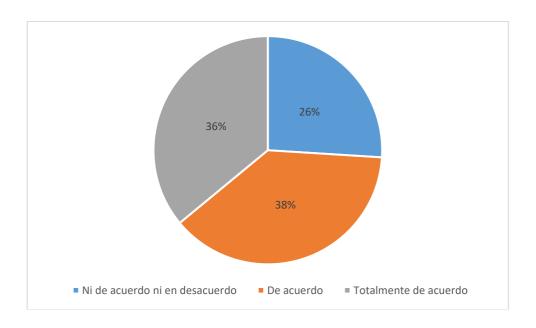
Los resultados de la encuesta indican que el 38.0% de los encuestados están de acuerdo y el 36.0% están totalmente de acuerdo en que la participación de los actores involucrados en la toma de decisiones de inversión pública mejora la calidad de las decisiones, sumando un 74.0% con una percepción positiva. Mientras tanto, el 26.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo, lo cual sugiere que una cuarta parte de los participantes no tiene una opinión firme

Tabla 10Frecuencia respecto a la participación de los actores involucrados en la toma de decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	26	26,0
De acuerdo	38	38,0
Totalmente de acuerdo	36	36,0
Total	100	100,0

Figura 6

Frecuencia respecto a la participación de los actores involucrados en la toma de decisiones de inversión pública y su impacto en la mejora de la calidad de las decisiones



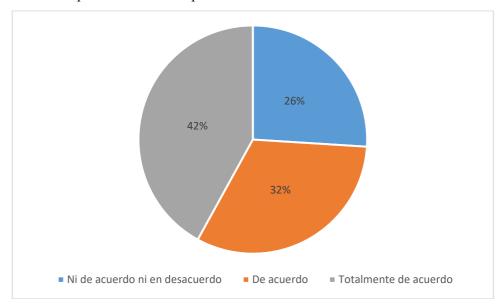
Los resultados de la encuesta indican que el 25.0% de los encuestados están de acuerdo y el 43.0% están totalmente de acuerdo en que las herramientas de decisión utilizadas para la inversión pública son fáciles de entender y usar, sumando un 68.0% con una percepción positiva. Mientras tanto, el 32.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo, lo que sugiere que una proporción significativa de los participantes no tiene una opinión firme

Tabla 11Frecuencia respecto a la facilidad de entendimiento y uso de las herramientas de decisión utilizadas para la inversión pública

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	32	32,0
De acuerdo	25	25,0
Totalmente de acuerdo	43	43,0
Total	100	100,0

Figura 7

Frecuencia respecto a la facilidad de entendimiento y uso de las herramientas de decisión utilizadas para la inversión pública



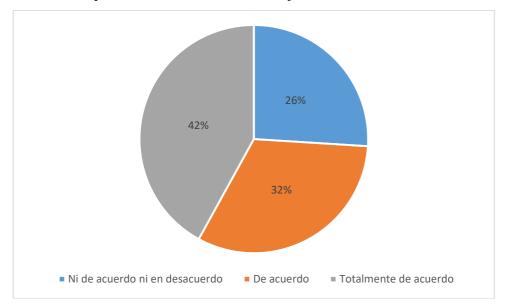
Los resultados de la encuesta muestran que el 32.0% de los encuestados están de acuerdo y el 42.0% están totalmente de acuerdo en que los criterios utilizados para la selección de proyectos de inversión pública son relevantes para los objetivos de la inversión, sumando un 74.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 26.0% de los encuestados se mantiene neutral

Tabla 12Frecuencia respecto a la relevancia de los criterios utilizados para la selección de proyectos de inversión pública en relación con los objetivos de la inversión

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	26	26,0
De acuerdo	32	32,0
Totalmente de acuerdo	42	42,0
Total	100	100,0

Figura 8

Frecuencia respecto a la relevancia de los criterios utilizados para la selección de proyectos de inversión pública en relación con los objetivos de la inversión



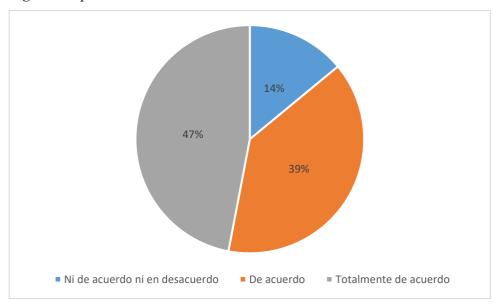
Los resultados de la encuesta indican que el 39.0% de los encuestados están de acuerdo y el 47.0% están totalmente de acuerdo en que el organismo público identifica las prioridades de inversión, sumando un 86.0% con una percepción positiva. Mientras tanto, el 14.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo, lo que sugiere que una pequeña proporción de los participantes no tiene una opinión firme sobre la identificación de las prioridades de inversión por parte del organismo público.

Tabla 13Frecuencia respecto a la identificación de las prioridades de inversión por parte del organismo público

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	14	14,0
De acuerdo	39	39,0
Totalmente de acuerdo	47	47,0
Total	100	100,0

Figura 9

Frecuencia respecto a la identificación de las prioridades de inversión por parte del organismo público

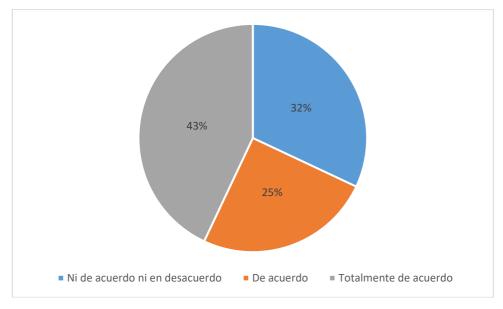


Los resultados del sondeo revelan que el 25.0% de los participantes expresa su conformidad, mientras que el 43.0% manifiesta una completa aprobación respecto a la confianza en el juicio de ejecución emitido por la entidad pública, acumulando un total del 68.0% con una evaluación favorable. Por otro lado, el 32.0% de los consultados se mantiene en una posición neutral, señalando que no se inclinan ni por la aceptación ni por el rechazo, lo que indica que una proporción notable de los involucrados aún no ha formado una opinión definitiva sobre la confianza en el juicio de ejecución emitido por la entidad pública.

Tabla 14Frecuencia respecto al veredicto de ejecución emitido por el organismo público y el nivel de confianza en él

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	32	32,0
De acuerdo	25	25,0
Totalmente de acuerdo	43	43,0
Total	100	100,0

Figura 10
Frecuencia respecto al veredicto de ejecución emitido por el organismo público y el nivel de confianza en él



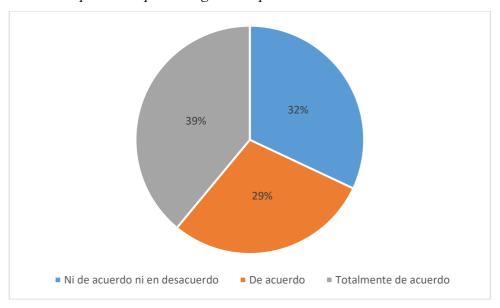
De acuerdo con los hallazgos del sondeo, el 29.0% de los participantes manifiestan su conformidad, mientras que el 39.0% expresan una completa aprobación respecto a que la entidad pública dispone de los recursos financieros necesarios para llevar a cabo los proyectos de inversión autorizados. Esto totaliza un 68.0% con una evaluación favorable sobre la disponibilidad de recursos financieros. Esta actitud neutral podría reflejar la necesidad de una mayor transparencia o claridad en la administración financiera de los proyectos de inversión por parte de la entidad pública, con el objetivo de generar una mayor confianza y certeza entre los encuestados.

Tabla 15Frecuencia respecto a los recursos financieros suficientes para ejecutar los proyectos de inversión aprobados por el organismo público

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	32	32,0
De acuerdo	29	29,0
Totalmente de acuerdo	39	39,0
Total	100	100,0

Figura 11

Frecuencia respecto a los recursos financieros suficientes para ejecutar los proyectos de inversión aprobados por el organismo público

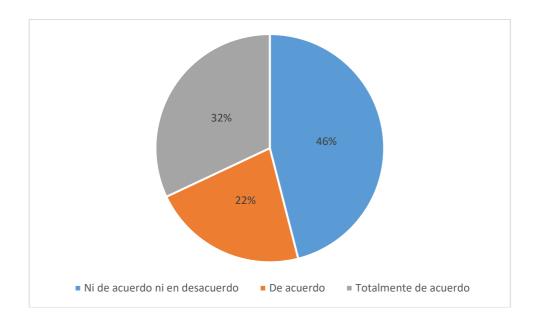


Los resultados del sondeo revelan que el 22.0% de los participantes coinciden y el 32.0% expresan una total conformidad respecto a la administración de liquidez para la inversión ejecutada por la entidad pública, acumulando un 54.0% con una evaluación favorable. La considerable cantidad de respuestas neutrales subraya la posible necesidad de incrementar la transparencia y la comunicación sobre las prácticas de gestión financiera de la entidad pública, con el fin de fortalecer la confianza y la comprensión entre los encuestados.

Tabla 16Frecuencia respecto a la gestión de liquidez para la inversión realizada por el organismo público

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	46	46,0
De acuerdo	22	22,0
Totalmente de acuerdo	32	32,0
Total	100	100,0

Figura 12
Frecuencia respecto a la gestión de liquidez para la inversión realizada por el organismo público

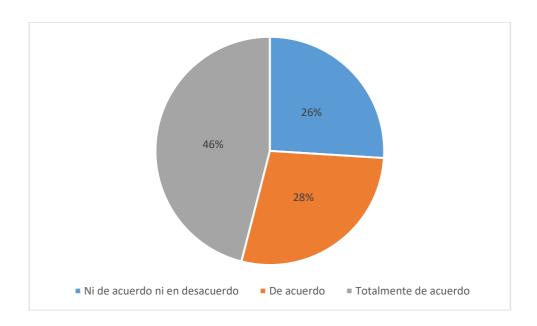


De acuerdo con los resultados del sondeo, el 74.0% de los participantes presenta una evaluación favorable respecto al modo en que la entidad pública formaliza convenios financieros con proveedores y contratistas, destacando un 46.0% en total acuerdo y un 28.0% en acuerdo. En contraste, el 26.0% permanece neutral, lo que indica una ausencia de una postura definida sobre la eficacia y transparencia de estos convenios. Esto sugiere la necesidad de optimizar la comunicación y la claridad en los procedimientos de contratación de la entidad pública para consolidar la confianza y la comprensión entre los participantes.

Tabla 17Frecuencia respecto a la forma en que el organismo público establece acuerdos financieros con proveedores y contratistas

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	26	26,0
De acuerdo	28	28,0
Totalmente de acuerdo	46	46,0
Total	100	100,0

Figura 13
Frecuencia respecto a la forma en que el organismo público establece acuerdos financieros con proveedores y contratistas



Los hallazgos del sondeo revelan que el 46.0% de los participantes está en consonancia y el 32.0% está completamente en consonancia con la administración de los procedimientos de inversión en la entidad pública, lo que representa un 78.0% con una evaluación favorable. En contraste, el 22.0% de los encuestados permanece imparcial, indicando una falta de postura definida respecto a la gestión de dichos procedimientos. Esto sugiere que, a pesar de que una mayoría evalúa positivamente la administración de los procesos de inversión, existe un segmento que requiere mayor información o claridad para establecer una opinión definitiva.

Tabla 18Frecuencia respecto a la gestión de los procesos de inversión en el organismo público

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	22	22,0
De acuerdo	46	46,0
Totalmente de acuerdo	32	32,0
Total	100	100,0

Figura 14Frecuencia respecto a la gestión de los procesos de inversión en el organismo público

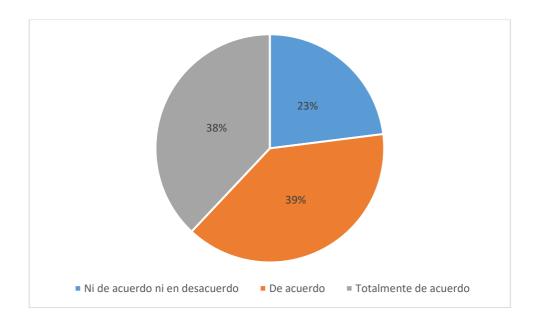


Según los resultados de la encuesta, el 39.0% de los encuestados están de acuerdo y el 38.0% están totalmente de acuerdo en que los procesos de inversión en su organismo público son eficientes y efectivos, sumando un 77.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 23.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con la eficiencia y efectividad de estos procesos

Tabla 19Frecuencia respecto a la eficiencia y efectividad de los procesos de inversión en el organismo público

		Frecuencia	Porcentaje
	Ni de acuerdo ni en desacuerdo	23	23,0
	De acuerdo	39	39,0
	Totalmente de acuerdo	38	38,0
_	Total	100	100,0

Figura 15
Frecuencia respecto a la eficiencia y efectividad de los procesos de inversión en el organismo público



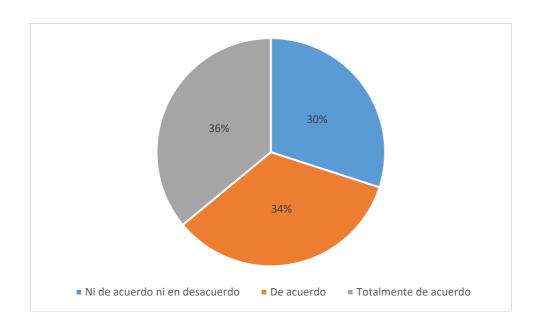
Según los resultados de la encuesta, el 34.0% de los encuestados están de acuerdo y el 36.0% están totalmente de acuerdo en que las políticas de inversión de su organismo público son efectivas para promover la inversión pública, sumando un 70.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 30.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con la efectividad de estas políticas. Esta neutralidad puede deberse a una percepción mixta o falta de información

Tabla 20Frecuencia respecto a la efectividad de las políticas de inversión de su organismo público para promover la inversión pública

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	30	30,0
De acuerdo	34	34,0
Totalmente de acuerdo	36	36,0
Total	100	100,0

Figura 16

Frecuencia respecto a la efectividad de las políticas de inversión de su organismo público para promover la inversión pública

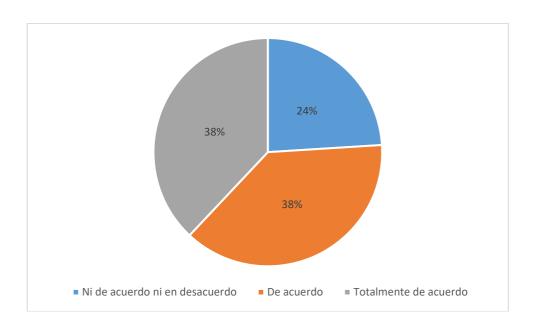


Los resultados muestran que el 38.0% de los encuestados están de acuerdo y otro 38.0% están totalmente de acuerdo en la efectividad de las recomendaciones de inversión emitidas para mejorar la calidad de los proyectos de inversión, sumando un total del 76.0% con una percepción positiva. Mientras tanto, el 24.0% de los encuestados se mantienen neutrales, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con la efectividad de estas recomendaciones.

Tabla 21Frecuencia respecto a la efectividad de las recomendaciones de inversión emitidas para mejorar la calidad de los proyectos de inversión

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	24	24,0
De acuerdo	38	38,0
Totalmente de acuerdo	38	38,0
Total	100	100,0

Figura 17
Frecuencia respecto a la efectividad de las recomendaciones de inversión emitidas para mejorar la calidad de los proyectos de inversión



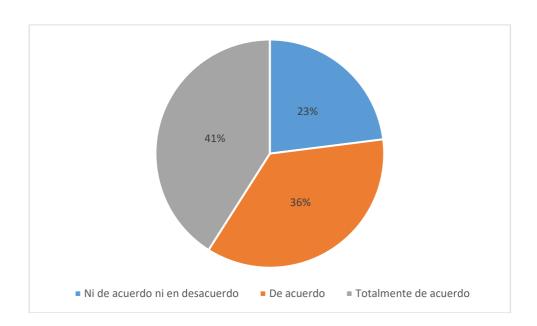
Según los resultados de la encuesta, el 36.0% de los encuestados están de acuerdo y el 41.0% están totalmente de acuerdo en cómo el organismo público emite recomendaciones de inversión, sumando un 77.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 23.0% de los encuestados se mantiene neutral

Tabla 22Frecuencia respecto a la emisión de recomendaciones de inversión por parte del organismo público

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	23	23,0
De acuerdo	36	36,0
Totalmente de acuerdo	41	41,0
Total	100	100,0

Figura 18

Frecuencia respecto a la emisión de recomendaciones de inversión por parte del organismo público



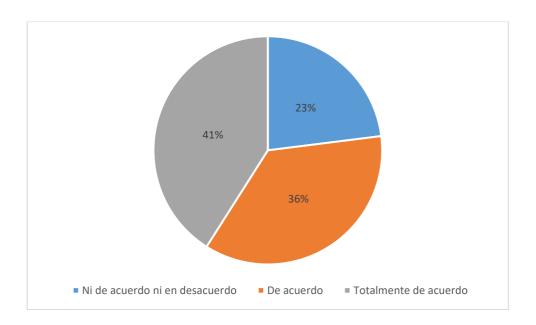
Según los resultados de la encuesta, el 36.0% de los encuestados están de acuerdo y el 41.0% están totalmente de acuerdo en cómo su organismo público revisa los proyectos de inversión, sumando un 77.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 23.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con el proceso de revisión de proyectos realizado por el organismo público

Tabla 23
Frecuencia respecto a la revisión de proyectos de inversión realizada por su organismo público

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	23	23,0
De acuerdo	36	36,0
Totalmente de acuerdo	41	41,0
Total	100	100,0

Figura 19

Frecuencia respecto a la revisión de proyectos de inversión realizada por su organismo público

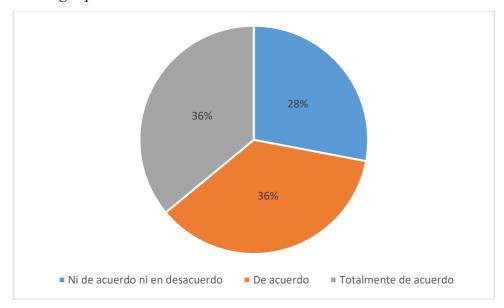


Según los resultados de la encuesta, el 36.0% de los encuestados están de acuerdo y otro 36.0% están totalmente de acuerdo en que la revisión de proyectos realizada por su organismo público es efectiva para identificar y corregir los riesgos potenciales, sumando un total del 72.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 28.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con la efectividad de la revisión para este propósito. Esta neutralidad puede reflejar una percepción mixta o la necesidad de una mayor comunicación y transparencia en los procesos de revisión de proyectos para fortalecer la confianza y comprensión entre los encuestados.

Tabla 24Frecuencia respecto a la efectividad de la revisión de proyectos para identificar y corregir los riesgos potenciales

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	28	28,0
De acuerdo	36	36,0
Totalmente de acuerdo	36	36,0
Total	100	100,0

Figura 20
Frecuencia respecto a la efectividad de la revisión de proyectos para identificar y corregir los riesgos potenciales

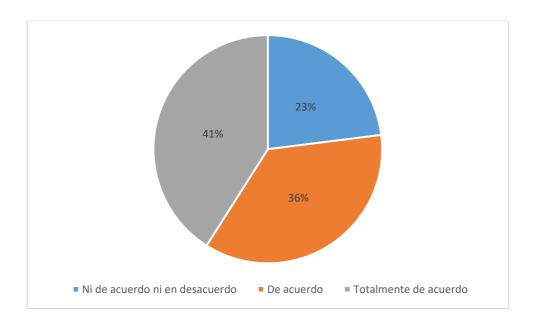


Los resultados muestran que el 36.0% de los encuestados están de acuerdo y el 41.0% están totalmente de acuerdo en que el organismo público coordina la asesoría externa en materia de inversión, sumando un 77.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 23.0% de los encuestados se mantiene neutral

Tabla 25Frecuencia respecto a la coordinación de la asesoría externa en materia de inversión por parte del organismo público

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	23	23,0
De acuerdo	36	36,0
Totalmente de acuerdo	41	41,0
Total	100	100,0

Figura 21
Frecuencia respecto a la coordinación de la asesoría externa en materia de inversión por parte del organismo público

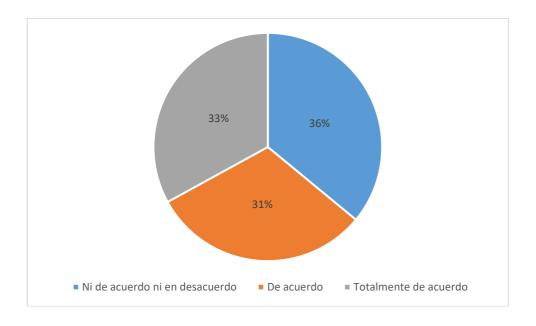


Según los resultados de la encuesta, el 31.0% de los encuestados están de acuerdo y el 33.0% están totalmente de acuerdo en que la asesoría externa proporcionada a su organismo público es efectiva para mejorar la calidad de los proyectos de inversión, sumando un total del 64.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 36.0% de los encuestados se mantiene neutral

Tabla 26Frecuencia respecto a la efectividad de la asesoría externa proporcionada para mejorar la calidad de los proyectos de inversión del organismo público

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	36	36,0
De acuerdo	31	31,0
Totalmente de acuerdo	33	33,0
Total	100	100,0

Figura 22
Frecuencia respecto a la efectividad de la asesoría externa proporcionada para mejorar la calidad de los proyectos de inversión del organismo público

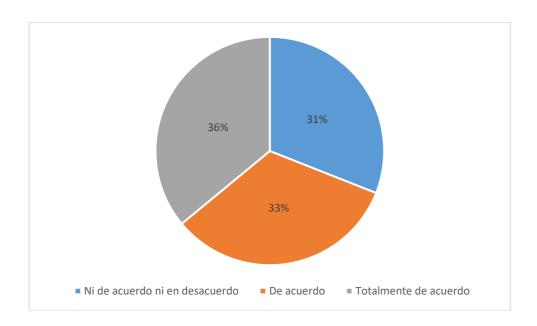


Los resultados muestran que el 33.0% de los encuestados están de acuerdo y el 36.0% están totalmente de acuerdo en que el organismo público coordina efectivamente la asesoría externa en materia de inversión, sumando un 69.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 31.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con la coordinación de la asesoría externa por parte del organismo público.

Tabla 27Frecuencia respecto a la coordinación de la asesoría externa en materia de inversión por parte del organismo público

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	31	31,0
De acuerdo	33	33,0
Totalmente de acuerdo	36	36,0
Total	100	100,0

Figura 23
Frecuencia respecto a la coordinación de la asesoría externa en materia de inversión por parte del organismo público



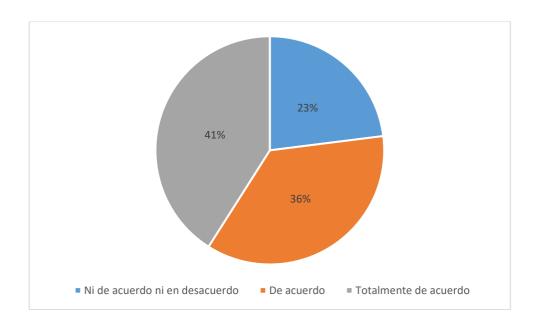
Según los resultados de la encuesta, el 36.0% de los encuestados están de acuerdo y el 41.0% están totalmente de acuerdo en que han notado un aumento en la producción de bienes y servicios en el país en los últimos 5 años, sumando un total del 77.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 23.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con el aumento de la producción en este período de tiempo.

Tabla 28Frecuencia respecto al aumento de la producción de bienes y servicios en el país en los últimos 5 años

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	23	23,0
De acuerdo	36	36,0
Totalmente de acuerdo	41	41,0
Total	100	100,0

Figura 24

Frecuencia respecto al aumento de la producción de bienes y servicios en el país en los últimos 5 años



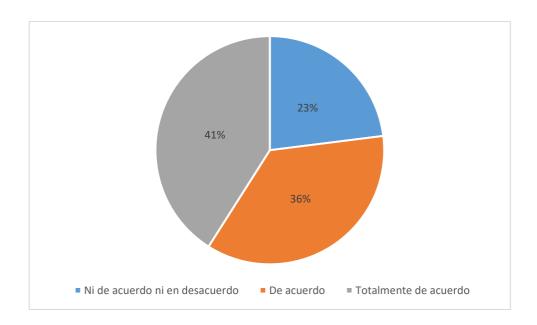
Según los resultados de la encuesta, el 36.0% de los encuestados están de acuerdo y el 41.0% están totalmente de acuerdo en que el PBI del país es un indicador adecuado para medir el crecimiento económico, sumando un total del 77.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 23.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con el uso del PBI como indicador de crecimiento económico.

Tabla 29Frecuencia respecto a la percepción del PBI del país como indicador adecuado para medir el crecimiento económico

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	23	23,0
De acuerdo	36	36,0
Totalmente de acuerdo	41	41,0
Total	100	100,0

Figura 25

Frecuencia respecto a la percepción del PBI del país como indicador adecuado para medir el crecimiento económico



Esta percepción mayoritariamente positiva sugiere una tendencia percibida de aumento en la riqueza promedio de los habitantes del país en los últimos años. Sin embargo, la neutralidad de un segmento significativo de encuestados podría reflejar la necesidad de una evaluación más detallada o de datos adicionales para formar una opinión más firme sobre este aspecto económico específico. el 25.0% de los encuestados están de acuerdo y el 43.0% están totalmente de acuerdo en que han notado un aumento en la riqueza promedio de los habitantes del país en los últimos 5 años, sumando un total del 68.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 32.0% de los encuestados se mantiene neutral

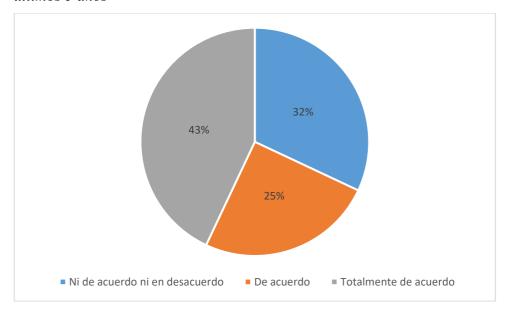
Tabla 30

Frecuencia respecto al aumento de la riqueza promedio de los habitantes del país en los últimos 5 años

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	32	32,0
De acuerdo	25	25,0
Totalmente de acuerdo	43	43,0
Total	100	100,0

Figura 26

Frecuencia respecto al aumento de la riqueza promedio de los habitantes del país en los últimos 5 años



Según los resultados de la encuesta, el 39.0% de los encuestados están de acuerdo y el 43.0% están totalmente de acuerdo en que las exportaciones e importaciones son importantes para el crecimiento económico, sumando un total del 82.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 18.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con la importancia de las exportaciones e importaciones para el crecimiento económico.

Tabla 31Frecuencia respecto a la importancia de las exportaciones e importaciones para el crecimiento económico

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	18	18,0
De acuerdo	39	39,0
Totalmente de acuerdo	43	43,0
Total	100	100,0

Figura 27Frecuencia respecto a la importancia de las exportaciones e importaciones para el crecimiento económico



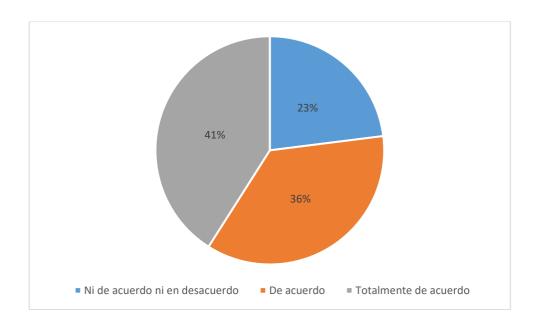
Según los resultados de la encuesta, el 36.0% de los encuestados están de acuerdo y el 41.0% están totalmente de acuerdo en que la ejecución de obras públicas en su país es eficiente en términos de tiempo y costo, sumando un total del 77.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 23.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con la eficiencia en la ejecución de obras públicas en estos términos.

Tabla 32
Frecuencia respecto a la eficiencia en la ejecución de obras públicas en su país en términos de tiempo y costo

		Frecuencia	Porcentaje
Ni de ac	uerdo ni en desacuerdo	23	23,0
De acuer	rdo	36	36,0
Totalme	nte de acuerdo	41	41,0
Total		100	100,0

Figura 28

Frecuencia respecto a la eficiencia en la ejecución de obras públicas en su país en términos de tiempo y costo

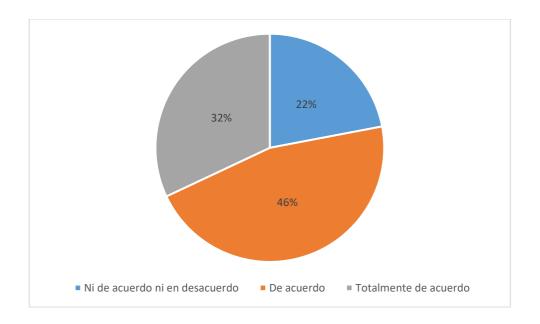


Según los resultados de la encuesta, el 46.0% de los encuestados están de acuerdo y el 32.0% están totalmente de acuerdo en que el presupuesto por resultados en el país es eficiente, sumando un total del 78.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 22.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con la eficiencia del presupuesto por resultados en el país.

Tabla 33Frecuencia respecto a la eficiencia del presupuesto por resultados en el país

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	22	22,0
De acuerdo	46	46,0
Totalmente de acuerdo	32	32,0
Total	100	100,0

Figura 29Frecuencia respecto a la eficiencia del presupuesto por resultados en el país



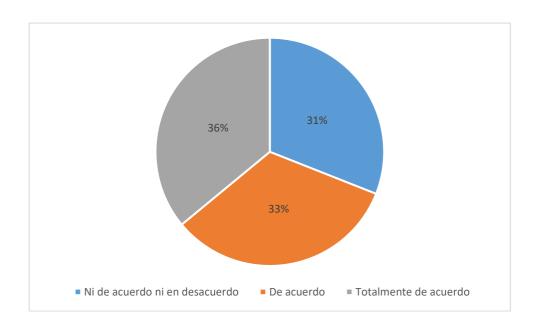
Según los resultados de la encuesta, el 33.0% de los encuestados están de acuerdo y el 36.0% están totalmente de acuerdo en que la eficiencia en el presupuesto por resultados puede contribuir al crecimiento económico, sumando un total del 69.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 31.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con la contribución del presupuesto por resultados al crecimiento económico.

Tabla 34Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficiencia en el presupuesto por resultados puede contribuir al crecimiento económico

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	31	31,0
De acuerdo	33	33,0
Totalmente de acuerdo	36	36,0
Total	100	100,0

Figura 30

Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficiencia en el presupuesto por resultados puede contribuir al crecimiento económico



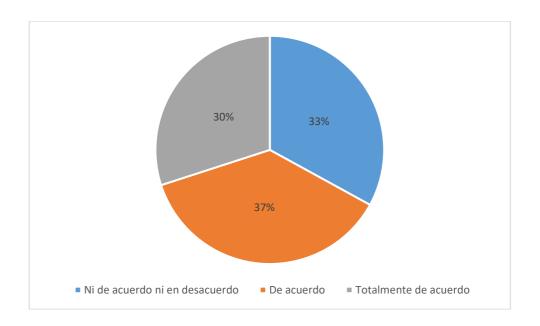
Según los resultados de la encuesta, el 37.0% de los encuestados están de acuerdo y el 30.0% están totalmente de acuerdo en que la eficiencia en el plan de contrataciones puede contribuir al crecimiento económico, sumando un total del 67.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 33.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con la contribución de la eficiencia en el plan de contrataciones al crecimiento económico.

Tabla 35Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficiencia en el plan de contrataciones puede contribuir al crecimiento económico

		Frecuencia	Porcentaje
Ni	de acuerdo ni en desacuerdo	33	33,0
De	acuerdo	37	37,0
To	talmente de acuerdo	30	30,0
То	tal	100	100,0

Figura 31

Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficiencia en el plan de contrataciones puede contribuir al crecimiento económico

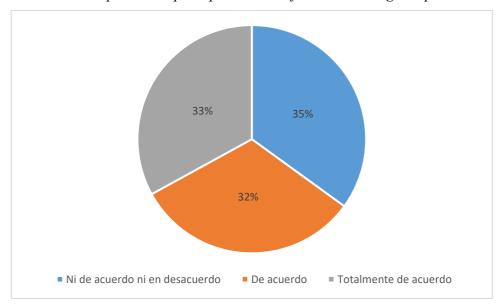


Según los resultados de la encuesta, el 32.0% de los encuestados están de acuerdo y el 33.0% están totalmente de acuerdo en que el gasto público en su país es eficiente, sumando un total del 65.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 35.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con la eficiencia del gasto público en su país.

Tabla 36Frecuencia respecto a la percepción de la eficiencia en el gasto público en su país

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	35	35,0
De acuerdo	32	32,0
Totalmente de acuerdo	33	33,0
Total	100	100,0

Figura 32
Frecuencia respecto a la percepción de la eficiencia en el gasto público en su país



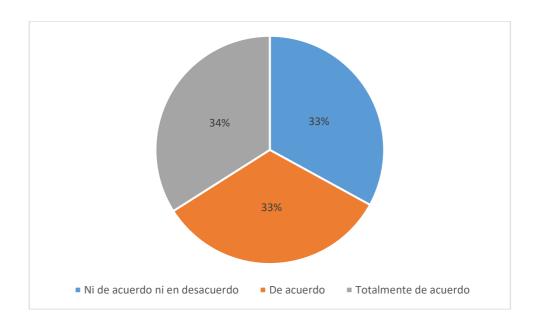
Según los resultados de la encuesta, el 33.0% de los encuestados están de acuerdo y el 34.0% están totalmente de acuerdo en que la eficiencia en el gasto público puede contribuir al crecimiento económico, sumando un total del 67.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 33.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con la contribución de la eficiencia en el gasto público al crecimiento económico.

Tabla 37Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficiencia en el gasto público puede contribuir al crecimiento económico

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	33	33,0
De acuerdo	33	33,0
Totalmente de acuerdo	34	34,0
Total	100	100,0

Figura 33

Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficiencia en el gasto público puede contribuir al crecimiento económico



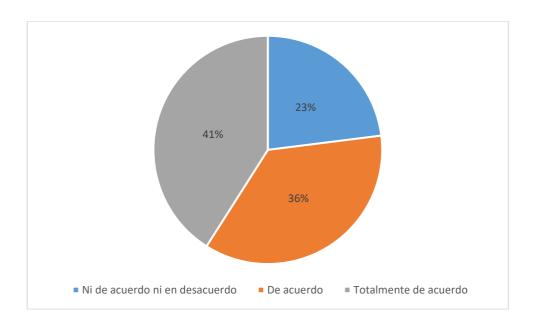
Según los resultados de la encuesta, el 36.0% de los encuestados están de acuerdo y el 41.0% están totalmente de acuerdo en que la eficacia de la estructura organizacional puede contribuir al crecimiento económico, sumando un total del 77.0% con una percepción positiva. Por otro lado, el 23.0% de los encuestados se mantiene neutral, indicando que no están ni de acuerdo ni en desacuerdo con la contribución de la eficacia de la estructura organizacional al crecimiento económico.

Tabla 38Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficacia de la estructura organizacional puede contribuir al crecimiento económico

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	23	23,0
De acuerdo	36	36,0
Totalmente de acuerdo	41	41,0
Total	100	100,0

Figura 34

Frecuencia respecto a la percepción de cómo la eficacia de la estructura organizacional puede contribuir al crecimiento económico

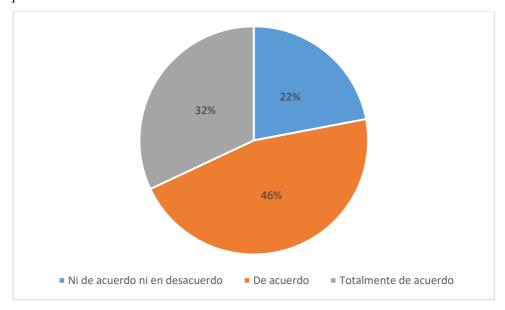


Según la encuesta, el 78.0% de los encuestados cree que la ejecución del gasto público en el país es eficaz, con un 46.0% de acuerdo y un 32.0% totalmente de acuerdo. Esto sugiere una percepción mayoritariamente positiva sobre la eficacia en la ejecución del gasto público. El 22.0% restante se mantiene neutral, indicando una minoría que no tiene una opinión clara al respecto.

Tabla 39Frecuencia respecto a la percepción de la eficacia de la ejecución del gasto público en el país

	Frecuencia	Porcentaje
Ni de acuerdo ni en desacuerdo	22	22,0
De acuerdo	46	46,0
Totalmente de acuerdo	32	32,0
Total	100	100,0

Figura 35
Frecuencia respecto a la percepción de la eficacia de la ejecución del gasto público en el país



V. DISCUSIÓN DE RESULTADOS

En su minucioso estudio, Ventura (2023) profundizó en la intrincada interrelación entre la distribución de recursos públicos en el sector sanitario y el desarrollo económico, centrando su análisis en la provincia de Chachapoyas. A través de un meticuloso diseño de investigación cuantitativa, no experimental y transversal, el autor examinó los datos obtenidos mediante una encuesta dirigida a profesionales del ámbito de la salud. Los hallazgos revelan una correlación estadísticamente significativa entre la inversión pública en salud y el avance económico provincial. Esta sólida relación, confirmada por los coeficientes de Pearson y Spearman, sugiere que un aumento en la inversión en el sector sanitario funciona como un impulsor para el progreso económico local y nacional. Al mejorar el estado de salud de la población y aumentar su productividad, la inversión en salud se configura como una estrategia eficaz para fomentar un crecimiento económico sostenible. La investigación de Ventura (2023) no solo aporta evidencia empírica sobre la importancia de la inversión en salud, sino que también subraya la necesidad de implementar políticas públicas que fortalezcan los sistemas de salud y garanticen el acceso universal a servicios de calidad superior. Estos resultados tienen implicaciones profundas para la formulación de políticas en los ámbitos de salud y desarrollo económico, tanto a nivel local como nacional, y constituyen una valiosa aportación al conocimiento existente sobre la interrelación entre estos dos sectores fundamentales.

En su artículo, Hanson (2023) examinó la crucial interrelación entre el gasto, la inversión y el Producto Interno Bruto (PIB), destacando la importancia de que las autoridades comprendan estas conexiones para formular políticas macroeconómicas eficaces. Empleando un enfoque cuantitativo con una metodología exploratoria y correlacional, y un diseño no experimental, Hanson investigó datos relativos a consumo, inversión y PIB en Estados Unidos desde 1981 hasta 2020, proporcionados por la Oficina de Análisis Económicos. Los resultados

evidenciaron una significativa correlación de 0.81 entre el PIB y la inversión, señalando una sólida asociación entre estos factores, mientras que el consumo mostró una variabilidad menor en comparación con la inversión respecto al PIB. En contraste, el análisis contemporáneo reveló un coeficiente de correlación de Spearman de 0.581 y un nivel de significancia bilateral de p = 0.023, lo que sugiere una relación positiva y robusta entre la inversión pública en salud y el Producto Bruto Interno peruano en 2023. Estos hallazgos indican que un aumento en la inversión en el sector sanitario podría actuar como un motor para el crecimiento económico nacional, promoviendo tanto el bienestar general de la población como el progreso económico sostenido. Estos resultados enfatizan la necesidad de adoptar políticas públicas que favorezcan la inversión en salud pública como un componente esencial para potenciar el desarrollo económico y elevar la calidad de vida de los ciudadanos peruanos.

Cieza (2022) en su exhaustiva indagación, se planteó analizar la conexión entre la efectividad en la gestión de los recursos públicos destinados a inversiones y la percepción de progreso económico a nivel local, utilizando como objeto de estudio la Municipalidad Distrital de Coishco. A través de un detallado diseño metodológico cuantitativo, no experimental y transversal, el investigador reunió información mediante una encuesta dirigida a una muestra representativa del personal municipal. Los resultados obtenidos revelan una correlación estadísticamente relevante entre una administración eficiente de la inversión pública y la percepción de un aumento en el desarrollo económico local. Estos hallazgos sugieren que una adecuada gestión de los fondos públicos destinados a inversión funciona como un motor para el crecimiento económico y el bienestar social, optimizando la distribución de recursos y maximizando su efecto en el desarrollo local. La investigación de Cieza (2022) no solo enriquece el corpus teórico existente sobre la gestión pública y el desarrollo económico, sino que también ofrece valiosas implicaciones prácticas para la toma de decisiones en el contexto municipal, subrayando la necesidad de implementar políticas y procedimientos que promuevan

una administración transparente, eficiente y efectiva de los recursos públicos. Al fortalecer la capacidad de gestión de las entidades públicas, se puede potenciar el impacto de la inversión pública en el desarrollo local y mejorar la calidad de vida de los ciudadanos.

Esta discrepancia entre los resultados de los estudios indica que, aunque ambos examinan el efecto de la inversión pública en distintos contextos y variables, cada uno ofrece perspectivas cruciales sobre cómo diversas formas de inversión pueden influir en el avance económico y la efectividad en la gestión de los recursos públicos. Mientras que Cieza (2022) enfocó su evaluación en las percepciones locales respecto al desarrollo económico, el presente análisis expande la discusión al subrayar la importancia de la inversión pública en el sector salud a nivel nacional, revelando interrelaciones significativas que podrían orientar la formulación de políticas públicas y estrategias de inversión futuras.

El estudio conducido por Lacho (2022) en la región de Huancavelica se centró en una evaluación detallada para determinar la eficacia de la inversión pública en el ámbito sanitario en relación con los indicadores de rendimiento de las entidades responsables de ofrecer servicios de salud durante el intervalo 2015-2019. La investigación, de carácter explicativo, descriptivo y retrospectivo, empleó un enfoque no experimental y se fundamentó en una muestra de 74 organizaciones proveedoras de servicios de salud. Los hallazgos revelaron que una porción significativa de estas instituciones no logró alcanzar las metas definidas para los indicadores sanitarios, independientemente de la calidad en la implementación de sus proyectos de inversión. Específicamente, se constató que el 59.5% de las entidades con proyectos correctamente ejecutados y el 21.6% de aquellas con proyectos deficientemente ejecutados no alcanzaron los objetivos establecidos. Únicamente el 5.4% de las instituciones con proyectos bien ejecutados lograron cumplir con las metas planteadas. Los resultados del análisis de regresión logística binaria, con un valor p de 0.885, no revelaron una relación estadísticamente relevante entre la ejecución de los proyectos de inversión y el cumplimiento de los objetivos

de los indicadores de salud durante el período evaluado. En contraste, el análisis del presente estudio obtuvo un coeficiente de correlación de Spearman de 0.614, con una significancia bilateral de p-valor de 0.015, respaldando la hipótesis alternativa y sugiriendo una relación positiva entre la inversión pública en salud y la eficacia de las políticas sanitarias a nivel nacional en 2023. Estos hallazgos difieren de los de Lacho (2015-2019), quienes cuestionaron la efectividad de la inversión pública en salud debido al bajo cumplimiento de los objetivos sanitarios en ese período, indicando que el contexto del año 2023 presenta una realidad distinta, caracterizada por una correlación positiva y significativa entre la inversión pública y la efectividad de las políticas sanitarias a nivel nacional.

La comparación entre los estudios resalta la necesidad de llevar a cabo evaluaciones continuas de la efectividad de la inversión pública en el ámbito de la salud, ajustando las estrategias conforme a las necesidades y contextos cambiantes. Aunque la investigación de Lacho (2022) subraya la urgencia de mejorar la ejecución de los Proyectos de Inversión Pública para obtener resultados favorables en los indicadores de salud, el análisis actual muestra que las directrices aplicadas en 2023 están evidenciando una correlación más favorable entre la inversión pública y los resultados en salud. Este estudio indica que es crucial aplicar las lecciones extraídas de experiencias previas para guiar las decisiones futuras en la gestión de recursos y en la elaboración de políticas sanitarias en Perú.

VI. CONCLUSIONES

- 6.1. Se concluye que la asignación de recursos públicos al sector sanitario guarda una relación directa con el incremento del producto interno bruto peruano en el año 2023, respaldada por un coeficiente de correlación de Spearman de 0.749 y una significancia bilateral de p = 0.000. Estos hallazgos resaltan la trascendencia estratégica de las iniciativas de inversión en salud pública como pilares fundamentales para fomentar un progreso económico perdurable en la nación.
- 6.2. Se concluye que el análisis referente a la conexión entre la asignación de recursos públicos en el sector de la salud y el Producto Interno Bruto (PIB) de Perú durante el año 2023 revela una correlación positiva y notable. Con un coeficiente de correlación de Spearman de 0.581 y una significancia bilateral de p = 0.023, los resultados sugieren que un aumento en la inversión pública en salud está estrechamente relacionado con el crecimiento económico, tal como se mide a través del Producto Interno Bruto.
- 6.3. Se concluye que la investigación centrada en analizar la vinculación entre la distribución de fondos públicos y la efectividad en la gestión administrativa en Perú durante el año 2023 arroja resultados que corroboran la hipótesis alternativa. Con un coeficiente de correlación de Spearman de 0.437 y un nivel de significancia bilateral de p = 0.001, se evidencia una relación positiva y relevante entre la inversión pública en salud y la eficiencia en la administración de los recursos. Estos hallazgos indican que un aumento en la inversión en salud pública podría optimizar de manera considerable la gestión de los recursos nacionales, propiciando así una utilización más eficaz de los fondos destinados a este sector fundamental.
- 6.4. Se concluye que el análisis llevado a cabo para investigar la conexión entre la distribución de recursos gubernamentales y la eficacia de las políticas de salud en Perú

durante el año 2023 ofrece evidencia que sustenta la hipótesis alternativa. Con un índice de correlación de Spearman de 0.614 y un valor de significancia bilateral de p = 0.015, se observa una relación positiva y relevante entre la inversión pública en el sector salud y la efectividad de las políticas sanitarias. Estos hallazgos sugieren que un incremento en la inversión en salud pública podría tener un impacto favorable en la eficacia de las políticas sectoriales. Además, se determina que la asignación de recursos públicos al ámbito de la salud está directamente relacionada con el crecimiento económico de Perú en 2023, respaldada por un coeficiente de correlación de Spearman de 0.749** y una significancia bilateral de p = 0.000. Estos resultados destacan la relevancia estratégica de las inversiones en el sector salud como componentes cruciales para fomentar un desarrollo económico sostenido en el país.

- 6.5. Se concluye que la investigación enfocada en dilucidar la conexión entre la distribución de fondos públicos en el sector sanitario y el crecimiento económico peruano en el año 2023 evidencia una correlación positiva y significativa. Con un coeficiente de correlación de Spearman de 0.581* y un nivel de significancia bilateral de p = 0.023, estos resultados apuntan a que un incremento en la inversión pública en salud incide directamente en el aumento del Producto Bruto Interno.
- 6.6. Se concluye que la investigación centrada en dilucidar la conexión entre la distribución de fondos públicos en el sector sanitario y la efectividad en la gestión administrativa en Perú durante el año 2023 evidencia una correlación positiva y significativa. Con un coeficiente de correlación de Spearman de 0.437** y un nivel de significancia bilateral de p = 0.001, estos resultados apuntan a que un incremento en la inversión pública en salud incide directamente en la optimización de la gestión de los recursos.
- 6.7. Se deduce que el examen realizado para investigar la relación entre la distribución de recursos gubernamentales al ámbito de la salud y la efectividad de las intervenciones

sanitarias en Perú durante el año 2023 proporciona evidencia sólida que respalda la hipótesis alternativa. Con un coeficiente de correlación de Spearman de 0.614** y un valor de significancia bilateral de p = 0.015, se observa una asociación positiva y relevante entre la inversión pública en el sector sanitario y la eficacia de las intervenciones en salud. Estos hallazgos sugieren que un incremento en la asignación de recursos al sector salud podría provocar un impacto beneficioso en los resultados de salud de la población peruana, estableciendo una base para robustecer y ampliar estas iniciativas en el futuro.

VII. RECOMENDACIONES

- 7.1. Se sugiere aumentar la distribución de recursos hacia iniciativas de infraestructura y servicios de salud que produzcan beneficios económicos concretos, aprovechando la relación favorable observada entre la inversión estatal en el ámbito sanitario y el desarrollo económico nacional durante el intervalo examinado.
- 7.2. Se sugiere la implementación de directrices que favorezcan una asignación constante de recursos a iniciativas de infraestructura en salud y programas de bienestar público, con el propósito de reforzar la capacidad nacional para enfrentar desafíos sanitarios y fomentar un crecimiento económico sostenido, como lo demuestra la asociación positiva y significativa entre la inversión pública en salud y el Producto Interno Bruto peruano en 2023.
- 7.3. Se sugiere instaurar sistemas de monitoreo y evaluación exhaustivos para asegurar una utilización óptima y transparente de los recursos financieros destinados al sector sanitario. Esto implica potenciar las capacidades institucionales y adoptar enfoques de gestión fundamentados en datos concretos, en línea con la correlación positiva y relevante establecida entre la inversión pública en salud y la eficiencia en la administración de recursos en Perú durante el año 2023.

VIII. REFERENCIAS

- Alburquerque, F. (2018). Conceptos básicos de economía. En busca de un enfoque ético, social y ambiental. Orkestra.

 https://www.orkestra.deusto.es/images/investigacion/publicaciones/libros/colecciones-especiales/Conceptos-basicos-economia-enfoque-etico.pdf
- Altagracia, M., López, G., Vázquez, P. y Botello, N. (2019). La factibilidad del Financiamiento en México. *Horizontes de la Contaduría en las Ciencias Sociales*, (10), 94-110. https://www.uv.mx/iic/files/2020/01/Num10-Art06.pdf
- Andrade, A. (2021). Neuro-finanzas: Herramienta en los procesos de Decisión Financiera.

 Perspectivas,

 21(6),*

 https://revistas.uniminuto.edu/index.php/Pers/article/view/2405
- Auna. (1 de marzo de 2022). ¿Cuál es la diferencia entre salud y bienestar? https://auna.pe/cua-es-la-diferencia-entre-salud-y-bienestar/#:~:text=Seg%C3%BAn%20la%20OMS%2C%20el%20bienestar,a%20fa ctores%20que%20pueden%20perturbarla%E2%80%9D.
- Banco Mundial. (2022). Crecimiento del PIB (% anual) Least developed countries: UN classification.

 https://datos.bancomundial.org/indicator/NY.GDP.MKTP.KD.ZG?locations=XL&n ame_desc=false
- Beltrán, P., Gómez, J. y Pico, A. (2020). Los impuestos directos e indirectos y su incidencia en el crecimiento económico en el Ecuador. *Revista Semestral Identidad Bolivariana*, 4(2), 1-18. https://doi.org/10.37611/IB4ol2103-128
- Brida, J., Carve, V. y Lanzilotta, B. (2020). La relación entre la inversión pública en infraestructura vial y el crecimiento económico de Uruguay. *Revista de estudios regionales*, (118), 177-211.

- https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7695432
- Cámara, L. (01 de febrero de 2023). *La revisión de proyectos y la reestructura*. El Economista. https://www.eleconomista.com.mx/el-empresario/La-revision-de-proyectos-y-la-reestructura-20230131-0103.html
- Cárdenas, L. (2018). Notas sobre la teoría kaleckiana de la inversión. *Cuadernos de Economia*, 45(115), pp. 119-129. 10.1016/j.cesjef.2017.04.002
- Cardeña, M. (2022). La eficiencia en la inversión pública y su incidencia en la gestión del Gobierno Regional Cusco: Ejercicio presupuestal 2021. [Tesis de maestría, Universidad Cesar Vallejo]. Repositorio Institucional César Vallejo. https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/92639/Carde%c3%b1a_U M-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Carpio, C., Pablo, J. y Solano B. (2021). La incidencia de la inversión pública en el sistema de salud del Ecuador periodo 2010 2019. *Compendium: Cuadernos de Economía y Administración*, 8(2), 145-164. https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8232797
- Carranza, M (1997). Meningoencefalitis tuberculosa en menores de cinco años, evaluación del seguimiento realizado en el Perú: 1991-1996. Tuberculosis en el Perú informe 1996. 1(1), 50-56.
- Cerdán, K. (2019). *Inversión pública en el sector salud y crecimiento económico en el Perú*.

 [Tesis de grado, Universidad Nacional Agraria de la Molina]. Repositorio Institucional https://repositorio.lamolina.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12996/3932/cerdan-obregon-karla-consuelo.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Cieza, F. (2022). Gestión de inversión pública y percepción del desarrollo económico en funcionarios de la Municipalidad Distrital de Coishco, 2022. [Tesis de maestría,

- Universidad Cesar Vallejo]. Repositorio Institucional César Vallejo. https://repositorio.uev.edu.pe/handle/20.500.12692/99048
- Chancusig, G. (2022). Efectos de la inversión pública en el crecimiento económico del Ecuador. *Cuestiones Económicas*, 32(1), 32-59. https://repositorio.bce.ec/handle/32000/2298
- Chugnas, J. (2021). *Influencia de la inversión pública en infraestructura económica y social*en el crecimiento económico en el Perú en el periodo 2005 2019. [Tesis de Pregrado,

 Universidad Nacional de Cajamarca]. Repositorio UNC.

 https://repositorio.unc.edu.pe/bitstream/handle/20.500.14074/4479/CHUGNAS%20

 CHUQUILIN%2c%20JHONATAN.pdf?sequence=4&isAllowed=y
- Chung, V. (2018). Análisis de cointegración entre el índice general de la bolsa de valores de lima (IGBLV) y el producto brito interno del Perú en el periodo 2000 2016. [Tesis de Postgrado, Universidad Señor de Sipán]. Repositorio USS. https://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12802/4891/Chung%20Alva%20 V%c3%adctor%20Manuel.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Coll, F. (28 de julio de 2023). *Política de inversión*. Rankia. https://www.rankia.com/diccionario/bolsa/politica-inversion
- ComexPerú. (2021). Reporte Eficacia del gasto público. Resultados 2021. https://www.comexperu.org.pe/upload/articles/reportes/reporte-eficacia-006.pdf
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe [CEPAL]. (2022). ¿Cómo identificar las prioridades de las estrategias de desarrollo productivo territorial? Nota metodológica.
- https://www.cepal.org/sites/default/files/presentations/concept_note_2da_cdp.pdf

 Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo [UNCTAD]. (2020).

 Estadísticas. https://unctadstat.unctad.org/datacentre/dataviewer/US.GovExpenditures

- Cortez, L. y Neill, D. (2018). *Procesos y Fundamentos de la Investigación Científica*. Ediciones UTMACH.
 - $\frac{http://repositorio.utmachala.edu.ec/bitstream/48000/12498/1/Procesos-y-FundamentosDeLainvestiagcionCientifica.pdf$
- Cota, I. (4 de octubre de 2023). El Banco Mundial espera que Latinoamérica crezca menos que cualquier otra región en el mundo este año. El País. https://elpais.com/economia/2023-10-04/el-banco-mundial-espera-que-latinoamerica-crezca-menos-que-cualquier-otra-region-en-el-mundo-este-ano.html
- Cueva, E., Chauca, P., Zumaeta, M. y Cruz, O. Gestión pública y desarrollo del sector educativo y de salud pública de la región Amazonas, Perú. *Revista Venezolana de Gerencia; RVG, 28*(104),1486-1503.

https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=9142784

- Decreto Legislativo N° 1252. (2016). Sistema Nacional de Programación Multianual y Gestión de Inversiones. https://www.mef.gob.pe/es/normatividad-inv-publica/instrumento/decretos-legislativos/15603-decreto-legislativo-n-1252/file
- Defensoría del Pueblo. (12 de junio de 2019). *Presentamos iniciativa legislativa para ampliar el plazo para elección de miembros de la JNJ*. Nota de Prensa. https://www.defensoria.gob.pe/presentamos-iniciativa-legislativa-para-ampliar-el-plazo-para-la-eleccion-de-los-miembros-de-la-jnj/
- Del Piélago, G. (16 de abril de 2021). *Criterios para tomar decisiones acertadas*. Linkedin. https://www.linkedin.com/pulse/criterios-para-tomar-decisiones-acertadas-del-pi%C3%A9lago-gastiabur%C3%BA/?originalSubdomain=es
- Dextre, A. (2023). Gestión de la inversión pública y el crecimiento económico en un distrito de la región Ancash 2022. [Tesis de maestría, Universidad Cesar Vallejo].

- Repositorio Institucional César Vallejo.

 https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/130535/Dextre_CAJ
 SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Diz, M. (2017). Necesidades formativas. Modelos para su análisis y evaluación. *Revista de estudios e investigación en psicología y educación, 1*(6), 6-10. https://doi.org/10.17979/reipe.2017.0.06.2132
- Eisner, M. (05 de mayo de 2021). *Cómo mejorar la eficiencia de los procesos*. Processmaker. https://www.processmaker.com/es/blog/improve-process-efficiency/
- Enríquez, I. (2016). Las teorías del crecimiento económico: notas críticas para incursionar en un debate inconcluso. *Revista Latinoamericana de Desarrollo Económico*, (25), 73-125. http://www.scielo.org.bo/scielo.php?pid=S2074-47062016000100004&script=sci_abstract
- Esan. (29 de mayo de 2018). Derivados financieros: ¿qué son y cuáles son los principales tipos? https://www.esan.edu.pe/conexion-esan/derivados-financieros-que-son-y-cuales-son-los-principales-tipos
- Espinoza, F. (2023). El efecto de la Inversión en el Indice de desarrollo humano según niveles de Gobierno durante el periodo 2007 2019. [Tesis de Pregrado, Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas]. Repositorio UPC. https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/667798/Espinoza_VF.pdf?sequence=6&isAllowed=y
- Félix, R., García, C., Espinoza, K., Mercado, S. y Ochoa, E. (2018). Compromiso Organizacional en Trabajadores de Pequeñas y Medianas Empresas. *Cultura Científica Y Tecnológica*, 66 (15), 1-4. https://doi.org/10.20983/culcyt.2018.3.4
- Fernández, C. (2021). Análisis de la relación de la eficiencia técnica en la infraestructura vual regional y el crecimiento económico (2007 2018). [Tesis de Pregrado, Universidad

- Peruana de Ciencias Aplicadas]. Repositorio UPC. https://repositorioacademico.upc.edu.pe/bitstream/handle/10757/653653/Fernandez_ CC.pdf?sequence=3&isAllowed=y
- Fernández, M. (2023). Efecto del comercio exterior en el crecimiento económico del Perú durante el periodo 2012 2022. [Tesis de Pregrado, Universidad San Ignacio de Loyola]. Repositorio USIL. https://repositorio.usil.edu.pe/server/api/core/bitstreams/07cc14b0-7ee0-4008-8e5a-e48a6b9b9d4b/content
- Fernández, R. (2023). Los 20 países con el menor crecimiento de su producto interno bruto (PIB) en 2022. Statista. https://es.statista.com/estadisticas/598958/los-20-países-conmenor-crecimiento-del-pib/
- Freire, M. y Astudillo, L. (2021). "Análisis comparativo de políticas económicas y su efecto en el crecimiento económico en Ecuador y Perú de 2007 a 2018". [Tesis de Postgrado, Universidad del Azuay]. Repositorio UAZUAY. https://dspace.uazuay.edu.ec/bitstream/datos/10750/1/16297.pdf
- Garón, (01 de enero de 2019). La demanda de ejecución ante el incumplimiento de sentencia firme. Servicios Jurídicos. https://www.garonabogados.es/ejecucion-de-sentencia-firme-judicial/
- Guerrero, M. (2022). Gasto público en inversión y crecimiento económico del sector agrario del Perú, 2008-2019. [Tesis de Maestría, Universidad Cesar Vallejo]. Repositorio Institucional César Vallejo. https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/89633/Guerrero_RMY-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Guerrero, R. y Dávila, C. Análisis de los efectos de la inversión publica sobre la competitividad regional del Perú. [Tesis de Maestría, Universidad Nacional de San Antonio de Abad

- del Cusco]. Repositorio UNSAAC. https://repositorio.unsaac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12918/6115/253T2021108

 2 TC.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Hanson, J. (2023). The Correlations of America's Private Consumption and Private Investment to Real GDP Comparison. *Proceedings of the 2022 4th International Conference on Economic Management and Cultural Industry*, 2022(231), 99. 983-989. https://doi.org/10.2991/978-94-6463-098-5_112
- Hernández, R. y Mendoza, C. (2018). *Metodología de la investigación: las rutas cuantitativa, cualitativa y mixta.* Mc Graw Hill Education.

 http://www.biblioteca.cij.gob.mx/Archivos/Materiales_de_consulta/Drogas_de_Abu

 so/Articulos/SampieriLasRutas.pdf
- Hernández, R., Fernández, C. y Baptista, M. (2014). *Metodología de la investigación* (6ª ed.).

 Mc Graw Hill Education. https://www.uca.ac.cr/wpcontent/uploads/2017/10/Investigacion.pdf
- Huallpa, L. (2019). Gestión de proyectos de inversión pública y su influencia en la reducción del nivel de pobreza en la perspectiva de los pobladores de San Juan de Lurigancho,
 2019. [Tesis de maestría, Universidad Cesar Vallejo]. Repositorio Institucional César Vallejo. https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/40621
- Ibarra, D. (2013). El modelo de crecimiento económico Solow-swan aplicado a la contaminación y su reciclaje. *Revista mexicana de ciencias forestales, 4*(15), 8-24. http://www.scielo.org.mx/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2007-11322013000100002&lng=es&tlng=es
- Labrunée, M. (2018). *El Crecimiento y el Desarrollo*. Facultad de Ciencias Económicas y Sociales Universidad Nacional de Mar del Plata. https://nulan.mdp.edu.ar/id/eprint/2883/1/labrunee-2018.pdf

- Lacho, P. (2022). *Inversión pública en salud e indicadores sanitarios de los servicios de salud de la región de Huancavelica*. [Tesis de doctorado, Universidad Nacional de Huancavelica]. Repositorio Institucional Universidad Nacional de Huancavelica. https://repositorio.unh.edu.pe/items/0a9a494a-d680-4cb4-9f51-0b83bc06609a
- Ley N° 27293. Ley del Sistema Nacional de Inversión Pública (2000). Congreso de la República del Perú. https://www.congreso.gob.pe/Docs/sites/webs/cip/materiales/hpaita/ley27293.pdf
- Luperdi, J., Alzamora, J., Velasco, M. (2021). Los presupuestos y la toma de decisiones. Centro de Producción Imprenta de la Universidad Nacional Mayor de San Marcos. https://repositorio.unfv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13084/5820/Los_presupuest os y la toma de decisiones Libro 2021.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Mamani, C., Palacios, T. Priori, M. y Tellez, A. (2023). Compromiso organizacional, satisfacción laboral, y su repercusión en el desempeño del personal. *INNOVA Research Journal*, 8(1), 153–172. https://doi.org/10.33890/innova.v8.n1.2023.2219
- Mancilla, D. y Ayala, M. (2020). "La contribución del turismo al crecimiento del PBI

 Regional: en el caso para la economía peruana mediante estimación de un modelo

 panel dinámico, 2009 2017". [Tesis de Pregrado, Universidad Nacional del Callao].

 Repositorio UNAC.

 https://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12952/5731/TESIS-
 - MANCILLA%20PAUCAR-FCE-2020.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Márquez, L., Cuétara, L., Cartay, R. y Labarca, N. (2020). Desarrollo y crecimiento económico:

 Análisis teórico desde un enfoque cuantitativo. *Revista de Ciencias Sociales*,

 26(1), 233-253. https://www.redalyc.org/journal/280/28063104020/html/
- Ministerio de Salud. (2018). Fundamentos de la Salud Pública. https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/321013/Fundamentos de Salud P%

- C3%BAblica20190613-19707-1vvtwer.pdf?v=1560469723
- Morillo, N. (2018). El presupuesto por resultados en el Perú y su incidencia en los programas presupuestales del sector público por categorías presupuestales periodo 2012 2016. [Tesis de Pregrado, Universidad Nacional de Trujillo]. Repositorio UNITRU. https://dspace.unitru.edu.pe/server/api/core/bitstreams/d126e9b6-a5d9-48d7-a857-970c6df4f88b/content
- Muga, C. (2018). El gasto público a través de la ley de contrataciones del estado y su impacto en el crecimiento Económico Peruano en el periodo 2008 2017. [Tesis de Postgrado, Universidad Inca Garcilazo de la Vega]. Repositorio UIGV. http://repositorio.uigv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.11818/3531/TESIS_%20MU GA%20MELGAREJO%20CARLOS%20H.pdf?sequence=2
- Muñoz, F. (13 de abril de 2021). *La liquidez de inversión se refiere a convertir tu inversión en dinero disponible*. Veletta. https://veletta.mx/liquidez-de-inversion-que-es-y-como-se-relaciona-con-el-rendimiento/
- Naciones Unidas. (2018). Marco conceptual y analítico: Sistematización de los Sistemas

 Nacionales de Inversión Pública.

 https://observatorioplanificacion.cepal.org/sites/default/files/static/files/Marco%20c

 onceptual%20y%20analitico SNIP editado 29jul.pdf
- Naciones Unidas. (2023). *Sostenibilidad*. https://www.un.org/es/impacto-acad%C3%A9mico/sostenibilidad#:~:text=En%201987%2C%20la%20Comisi%C3%B 3n%20Brundtland,mundo%20que%20buscan%20formas%20de
- Naupas, H., Valdivia, M., Palacios, J. y Romero, H. (2015). Metodología de la investigación Cuantitativa - Cualitativa y Redacción de la Tesis. Ediciones de la U. http://www.biblioteca.cij.gob.mx/Archivos/Materiales_de_consulta/Drogas_de_Abu so/Articulos/MetodologiaInvestigacionNaupas.pdf

- Organización de Naciones Unidas [ONU]. (10 de agosto de 2022). Es hora de transformar los sistemas de salud en América Latina y el Caribe y avanzar en universalidad, integralidad, sostenibilidad y resiliencia. https://www.cepal.org/es/comunicados/es-hora-transformar-sistemas-salud-america-latina-caribe-avanzar-universalidad
- Organización de Naciones Unidas [ONU]. (2015). Report of the World Commission on environment and development. New York:

 https://digitallibrary.un.org/record/139811
- Organización de Naciones Unidas [ONU]. (25 de enero de 2023). *El crecimiento mundial se ralentizará hasta el 1,9% en 2023, el más bajo de las últimas décadas*. https://www.un.org/es/desa/el-crecimiento-mundial-se-ralentizar%C3%A1-hasta-el-19-en-2023
- Organización Internacional del Trabajo [OIT]. (2023). Resolución de modificación de la resolución sobre las estadísticas del trabajo, la ocupación y la subutilización de la fuerza de trabajo [conferencia]. 21.ª Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo.

 https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/---dgreports/---stat/documents/normativeinstrument/wcms 234036.pdf
- Organización Mundial de Salud [OMS]. (20 de febrero de 2019). Los países están gastando más en salud, pero las personas siguen pagando demasiado de sus bolsillos. https://www.who.int/es/news/item/20-02-2019-countries-are-spending-more-on- health-but-people-are-still-paying-too-much-out-of-their-own-pockets
- Ortega, Á., Maradiegue, R., Zuñiga, G. y Rodríguez, G. (2015). Formulación de proyectos de inversión: Diagnóstico, estudio de mercado y análisis técnico. Edinexo. https://repositorio.una.ac.cr/bitstream/handle/11056/21601/Formulacin%20de%20Pr oyectos%20de%20Inversin%20EPPS%20%20%C3%81ngel%20Ortega%202015%2 0-%20Kyara%20Cubero%20Arguedas.pdf?sequence=1&isAllowed=y

- Palacios, N., Zambrano, J. y Ubillus, M. (2019). La inversión pública y la reducción de la pobreza en la ciudad de Portoviejo. ECA Sinergia, 10(2), 7-16.
- Paredes, C. (2019). Gestión de los proyectos de inversión pública y su relación con el crecimiento económico del sector agrícola desde la perspectiva de los agricultores arroceros en la provincia de Bellavista, 2018. [Tesis de maestría, Universidad Cesar Vallejo]. Repositorio Institucional César Vallejo. https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/34519
- Peñaloza, M. y Martínez, J. (2020). Efecto de la Innovación sobre el Crecimiento Económico de México: Análisis Empírico con el Modelo de Crecimiento Endógeno de Romer.

 *Revista de la Facultad de Contaduría y Ciencias Administrativas, 5(9), 1-11.

 https://rfcca.umich.mx/index.php/rfcca/article/view/135
- Pinilla-Rodríguez, D., Jiménez, J. y Montero, R. (2018). Gasto público y salud en el mundo.

 *Rev Cubana Salud Pública, 44(2), 240-258.

 https://www.scielosp.org/pdf/rcsp/2018.v44n2/240-258/es
- Pinto, J. (2015). Gerencia de Proyectos: Cómo lograr la ventaja competitiva. Pearson.
- Quenallata, T. (2019). Los proyectos de inversión pública y su efecto sobre el crecimiento económico del departamento de Beni. [Tesis de maestría, Universidad Andina Simón Bolívar]. Repositorio Institucional Universidad Andina Simón Bolívar. http://repositorio.uasb.edu.bo:8080/bitstream/54000/711/2/TE-268.pdf
- Ramesh, C. (2022). Gasto de capital y crecimiento económico: un análisis desglosado para Nepal. *Economía y finanzas convincentes, 11*(1), 1-21. https://doi.org/10.1080/23322039.2023.2191449
- Ramos, C. (2022). Gestión de proyectos de inversión publica y el desarrollo económico del distrito de Sallique Jaen, 2021. [Tesis de Pregrado, Universidad Cesar Vallejo].

 Repositorio UCV.

- https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/84967/Ramos_RCW-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Reynoso, J. y De León, A. (2021). Crecimiento económico y gasto público en salud según población objetivo en México. *Ensayos Revista de Economía*, 40(1), 89-114. https://doi.org/10.29105/ensayos40.1-4
- Ruiz, M. y Duarte, T. (2015). Los proyectos de desarrollo: la inversión pública y la inversión privada. *Scientia Et Technica*, 20(2), 135-137. https://www.redalyc.org/pdf/849/84942286007.pdf
- Salazar, J. (29 de marzo de 2023). En 2023 el crecimiento será más lento en América Latina y el Caribe: así es como se puede revertir el ciclo. Organización de Naciones Unidas [ONU]. https://www.cepal.org/es/articulos/2023-2023-crecimiento-sera-mas-lento-america-latina-caribe-asi-es-como-se-puede-revertir
- Sarmiento, J., Sánchez, W., Guiza, F., Barajas, M. y Cuitiva, R. (2022). Formulación de Proyectos de Inversión. Editorial UPTC. https://librosaccesoabierto.uptc.edu.co/index.php/editorial-uptc/catalog/view/226/249/5126
- Sociedad de Comercio Exterior del Perú [ComexPerú]. (2019). *Informe de Calidad del Gasto Público en Salud*. https://www.comexperu.org.pe/upload/articles/reportes/informe-calidad-001.pdf
- Sociedad de Comercio Exterior del Perú [ComexPerú]. (31 de marzo de 2023). *Inversión**Pública en Salud: ¿Mayor presupuesto implica mayor

 *ejecución? https://www.comexperu.org.pe/articulo/inversion-publica-en-salud-mayor-presupuesto-implica-mayor-ejecucion
- Unir. (12 de agosto de 2020). ¿Cómo coordinar un equipo de trabajo? Consejos y pautas. https://www.unir.net/empresa/revista/como-coordinar-equipo-trabajo/

- Valdez, M. L., Juárez, G., Noguez, A. y Osorio, A. (2022). Importancia de la Toma de decisiones. TEPEXI Boletín Científico De La Escuela Superior Tepeji Del Río, 9(18), pp. 60-62. https://doi.org/10.29057/estr.v9i18.8080
- Vásquez, A., Carhuamaca, L. y Santos, L. Capital del conocimiento en los IPIS y su influencia en el crecimiento económico Perú: un análisis empírico según el modelo de Robert Lucas del periodo 2000 2018. [Tesis de Pregrado, Nacional Hermilio Valdizan].

 Repositorio UNHVAL.

 https://repositorio.unheval.edu.pe/bitstream/handle/20.500.13080/7379/TEC00441V
 35.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Vela, M (2023) Propuesta de optimización de la Gestión de la Cadena de Suministro de Deutsche Pharma utilizando el modelo Logispyme. [ESAN]. Repositorio Institucional Esan.
- Ventura, E. (2023). La inversión pública en el sector salud y el crecimiento económico en la provincia de Chachapoyas, 2023. [Tesis de maestría, Universidad César Vallejo].

 Repositorio Institucional Universidad César Vallejo. https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/121727
- Villanueva, A. (10 de enero de 2024). *Mejores inversiones: ¿cómo y dónde invertir en 2024?*. Finect. https://www.finect.com/usuario/maitelpz/articulos/mejores-inversiones- comodonde-invertir
- Viñan, J., Puente, M., Ávalos, J. y Córdova, J. (2018). *Proyectos de inversión: un enfoque práctico*. Espoch. http://cimogsys.espoch.edu.ec/direccion-publicaciones/public/docs/books/2019-09-19-211329-63%20Libro%20Proyectos%20de%20inversio%CC%81n%20un%20enfoque%20pra%CC%81ctico.pdf

- Viñan, J., Puente, M., Ávalos, J. y Córdova, J. (2018). *Proyectos de inversión: un enfoque práctico*. Espoch. http://cimogsys.espoch.edu.ec/direccion-publicaciones/public/docs/books/2019-09-19-211329-63%20Libro%20Proyectos%20de%20inversio%CC%81n%20un%20enfoque%20pra%CC%81ctico.pdf
- Virreira, M. (2020). Evaluación Financiera de Proyectos de Inversión: Métodos y aplicaciones. Fundación Universidad Privada de Santa Cruz de la Sierra. https://www.upsa.edu.bo/images/libro_evaluacion-financiera-de-proyectos-de-inversion.pdf

IX. ANEXOS

Anexo A. Matriz de Consistencia

PROBLEMA	OBJETIVO	HIPÓTESIS	VARIABLE	DIMENSIÓN	INDICADOR	ÍTEMS	METODOLOGÍA											
					Diagnóstico de Inversión.													
					Priorización de necesidades													
Problema general	Objetivo general	Hipótesis general		Inversión	Toma de decisiones.	1-5												
		La Inversión Pública			Herramientas de decisión.													
¿La Inversión Pública en salud se relaciona con el	Determinar si la Inversión Pública se relaciona con	en salud se relaciona con el crecimiento económico del Perú 2023. Hipótesis especificas La Inversión Pública en salud se relaciona con el Producto Bruto			Criterios de selección.													
crecimiento económico	el crecimiento económico		económico del Perú 2023. Hipótesis especificas	económico del Perú 2023. Hipótesis especificas							Variable		Identificación de prioridades.					
del Perú 2023?	del Perú 2023.				Independiente: Consoidad	C :1.1.1	Veredicto de ejecución.											
Problemas específicos	Objetivos específicos				Inversión Pública en	4 _	Liquidez para la inversión	6-15	D:~-									
					salud	i donca ch	8	Acuerdos financieros		Diseño: no experimental								
¿La Inversión Pública en	Pública se relaciona con l		Surua		Efectividad de procesos.		on permiterious											
	el Producto Bruto Interno		en salud se relaciona con el Producto Bruto	con el Producto Bruto	con el Producto Bruto	con el Producto Bruto	con el Producto Bruto			Políticas de inversión		Nivel:						
del Perú 2023?	del Perú 2023																	
I a Inversión Dública en	Determinar si la Inversión		23.	Compromiso	Recomendaciones de inversión	16-23	Tipo: descriptiva											
	Pública se relaciona con	La inversion Publica			Revisión de los proyectos													
Eficiencia en la gestión de	el Eficiencia en la gestión	en salud se relaciona con la Eficiencia en la			Coordinación de asesoría		Enfoque: cuantitativa											
recursos del Perú 2023?	de recursos del Perú 2023.	gestión de recursos del		Producto Bruto	Producto Bruto Interno per		Cuantitativa											
:La Inversión Pública en	Determinar si la Inversión	Perú 2023.		Interno	cápita	<u> </u>												
	Pública se relaciona con	T T '/ D/11'	T 7		Exportaciones e Importaciones													
	la Eficacia de las políticas	La Inversion Publica	Variable	Eficiencia en la	Ejecución de obras	-												
	de salud pública del Perú	en salud se relaciona con la Eficacia de las	Dependiente: Crecimiento	gestión de	Presupuesto por resultados.	24-33												
2023?		con la Eficacia de las políticas de salud	económico	recursos Gasto público.	-													
		pública del Perú 2023.	CCOHOIIICO															
		pastica del 1 eta 2025.		Eficacia de las	Estructura organizacional.													

			_	
	Políticas d Salud Públi	ea Ejecucion del gasto.		

Anexo B: Instrumento de recolección de datos

"Cuestionario sobre Inversión Pública en Salud y Crecimiento Económico en el Perú, 2023"

Instrucciones:

Las siguientes preguntas tienen que ver con varios aspectos de su trabajo. Señale con una X dentro del recuadro correspondiente a la pregunta, deacuerdo al cuadro de codificación. Por favor, conteste con su opinión sincera, es su opinión la que cuenta y por favor asegúrese de que no deja ninguna pregunta en blanco.

	Codificación						
1	2	3	4	5			
Totalmente	En	Ni de acuerdo ni	De acuerdo	Totalmente de acuerdo			
desacuerdo	desacuerdo	en desacuerdo					

		1	2	3	4	5
01	¿Considera que el diagnóstico de inversión realizado por su organismo					
	público es oportuno y actualizado?					
02	¿Cree que el diagnóstico de inversión realizado por su organismo					
02	público es suficiente para identificar las necesidades de inversión?					
03	¿Considera que el método de priorización utilizado para la					
US	inversión					
	pública es claro y transparente?					
04	¿Cree que la participación de los actores involucrados en la toma de					
	decisiones de inversión pública mejora la calidad de las decisiones?					
05	¿Cree que las herramientas de decisión utilizadas para la inversión					
	pública son fáciles de entender y usar?					
06	¿Considera que los criterios utilizados para la selección de proyectos de					
	inversión pública son relevantes para los objetivos de la inversión?					
07	¿considera que el organismo público identifica las prioridades de					
	inversión?					
08	¿En qué medida confía en el veredicto de ejecución emitido por el					
	organismo público?					

09	¿Considera que el organismo público cuenta con los recursos financieros			
	suficientes para ejecutar los proyectos de inversión aprobados?			
10	¿Cómo evaluaría la gestión de liquidez para la inversión realizada por el			
	organismo público?			
11	¿Cómo calificaría la forma en que el organismo público establece			
	acuerdos financieros con proveedores y contratistas?			

12	¿Cómo evaluaría la gestión de los procesos de inversión en el organismo público?		
13	¿Considera que los procesos de inversión en su organismo público son eficientes y efectivos?		
14	¿Las políticas de inversión de su organismo público son efectivas para promover la inversión pública?		
15	¿Las recomendaciones de inversión emitidas son efectivas para mejorar la calidad de los proyectos de inversión?		
16	¿Cómo emite el organismo público recomendaciones de inversión?		
17	¿Cómo revisa su organismo público los proyectos de inversión?		
18	¿La revisión de proyectos es efectiva para identificar y corregir los riesgos potenciales?		
19	¿Coordina el organismo público la asesoría externa en materia de inversión?		
20	¿Considera que la asesoría externa proporcionada a su organismo público es efectiva para mejorar la calidad de los proyectos de inversión?		
21	¿Cómo coordina su organismo público la asesoría externa en materia de inversión?		
22	En los últimos 5 años, ¿ha notado que la producción de bienes y servicios en el país ha aumentado?		
23	¿Cree que el PBI del país es un indicador adecuado para medir el crecimiento económico?		
24	En los últimos 5 años, ¿ha notado que la riqueza promedio de los habitantes del país ha aumentado?		
25	¿Cree que las exportaciones e importaciones son importantes para el crecimiento económico?		
26	¿Considera que la ejecución de obras públicas en su país es eficiente en términos de tiempo y costo?		
27	¿Considera que el presupuesto por resultados en el país es eficiente?		
28	¿Cree que la eficiencia en el presupuesto por resultados puede contribuir al crecimiento económico?		
29	¿Cree que la eficiencia en el plan de contrataciones puede contribuir al crecimiento económico?		
30	¿Considera que el gasto público en su país es eficiente?		\exists
31	¿Cree que la eficiencia en el gasto público puede contribuir al crecimiento económico?		
32	¿Cree que la eficacia de la estructura organizacional puede contribuir al crecimiento económico?		
33	¿Considera que la ejecución del gasto público en el país es eficaz?		

Anexo C: Ficha de Validación de instrumento por juicio de expertos



UNIVERSIDAD NACIONAL FEDERICO VILLARREAL ESCUELA UNIVERSITARIA DE POSGRADO

Ficha de Validación (Juicio de Experto)

I. DATOS GENERALES

1.1. Apellidos y Nombres: Palacios Ramírez, Aida

1.2. Grado académico: Médico especialista en Patología y Laboratorio Clínico Universidad Peruana Cayetano Heredia/Hospital Cayetano Heredia 1.3. Cargo e Institución donde labora:

1.4. Nombre del instrumento motivo de evaluación: Cuestionario

"INVERSION PUBLICA EN SALUD Y SU RELACION CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DEL PERÚ, 2023" 1.5. Título de la Investigación:

1.6. Autor(a) del Instrumento: Mg. Manuel Ige Carranza

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN

Criterios	Indicadores	Deficiente 0-20%	Baja 21-50%	Regular 51-70%	Buena 71%-90%	Muy buena 91%-100%
1. Claridad	Está formulado con lenguaje apropiado.				90%	
2. Objetividad	Está expresado en conductas observables				90%	
3. Actualidad	Adecuado al avance de la especialidad				90%	
4. Organización	Existe una organización lógica				90%	
5. Suficiencia	Comprende los aspectos en cantidad y calidad.				90%	
7. Consistencia	Basado en aspectos teóricos científicos.				90%	
6. Intencionalidad	Adecuado para valorar la investigación				90%	
8. Coherencia	Entre lo descrito en dimensiones e indicadores				90%	
9. Metodología	La formulación responde a la investigación				90%	
10. Pertinencia	Es útil y adecuado para la investigación				90%	

10. Pertinencia	investigación	*					90%	÷
II. PROMEDIO DE VALORACIÓN: 90%								
a) Deficiente	b) Baja		c) Regular		d) Buena	X	e) Muy buena	
IV. OPINIÓN DE A	PLICABILID	AD: El Ins	trumento es a	plicable er	n la investiga	ación.		
Lima, Octubre de 20	23							
						6	7)	

Aida Palacios Ramírez Jefa Departamento de Patología Clínica y Anatomía Patológica Hospital Nacional Cayetano Heredia



UNIVERSIDAD NACIONAL FEDERICO VILLARREAL ESCUELA UNIVERSITARIA DE POSGRADO

Ficha de Validación

(Juicio de Experto)

I. DATOS GENERALES

1.1. Apellidos y Nombres: Lozano Zanelly, Glenn Alberto Doctor en Salud Pública 1.2. Grado académico: Docente en EUPG-UNFV 1.3. Cargo e Institución donde labora:

1.4. Nombre del instrumento motivo de evaluación: Cuestionario

"INVERSIÓN PUBLICA EN SALUD Y SU RELACIÓN CON EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DEL PERÚ, 2023" 1.5. Título de la Investigación:

1.6. Autor(a) del Instrumento: Mg. Manuel Ige Carranza

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN

Criterios	Indicadores	Deficiente 0-20%	Baja 21-50%	Regular 51-70%	Buena 71%-90%	Muy buena 91%-100%
1. Claridad	Está formulado con lenguaje apropiado.				90%	
2. Objetividad	Está expresado en conductas observables				90%	
3. Actualidad	Adecuado al avance de la especialidad				90%	
4. Organización	Existe una organización lógica				90%	
5. Suficiencia	Comprende los aspectos en cantidad y calidad.				90%	
7. Consistencia	Basado en aspectos teóricos científicos.				90%	
6. Intencionalidad	Adecuado para valorar la investigación				90%	
8. Coherencia	Entre lo descrito en dimensiones e indicadores				90%	
9. Metodología	La formulación responde a la investigación				90%	
10. Pertinencia	Es útil y adecuado para la investigación				90%	

II. PROMEDIO DE VALORACIÓN: 90%							
a) Deficiente	b) Baja		c) Regular		d) Buena	X	e) Muy buena
IV. OPINIÓN DE APLIC	ABILIDAD:	El Insti	rumento es apl	icable en	la investiga	ción.	
Lima, Octubre de 2023	Lima, Octubre de 2023						
						- Marie	

Dr. Glenn Alberto Lozano Zanelly



UNIVERSIDAD NACIONAL FEDERICO VILLARREAL ESCUELA UNIVERSITARIA DE POSGRADO

Ficha de Validación

(Juicio de Experto)

	TA	TOC	CITA	TET	AT	TIC
11.	DA	TOS	1-1-1	r.K	A	

1.1.	Apellidos y Nombres:	Jara Aguirre, José C.
1.2.	Grado académico:	Médico especialista en Patología Clínica
1.3.	Cargo e Institución donde labora:	Universidad Peruana Cayetano Heredia / Children's National Hospital, USA
1.4.	Nombre del instrumento motivo de evaluación:	Cuestionario
1.5.	Título de la Investigación:	"INVERSIÓN PÚBLICA EN SALUD Y SU RELACIÓN CON

Mg. Manuel Ige Carranza

II. ASPECTOS DE VALIDACIÓN

1.6. Autor(a) del Instrumento:

Criterios	Indicadores	Deficiente 0-20%	Baja 21-50%	Regular 51-70%	Buena 71%-90%	Muy buena 91%-100%
1. Claridad	Está formulado con lenguaje apropiado.				90%	
2. Objetividad	Está expresado en conductas observables				90%	
3. Actualidad	Adecuado al avance de la especialidad				90%	
4. Organización	Existe una organización lógica				90%	
5. Suficiencia	Comprende los aspectos en cantidad y calidad.				90%	
7. Consistencia	Basado en aspectos teóricos científicos.				90%	
6. Intencionalidad	Adecuado para valorar la investigación				90%	
8. Coherencia	Entre lo descrito en dimensiones e indicadores				90%	
9. Metodología	La formulación responde a la investigación				90%	
10. Pertinencia	Es útil y adecuado para la investigación				90%	

9. Metodologia	investigación				90%	
10. Pertinencia	Es útil y adecuado para la investigación				90%	
II. PROMEDIO D	E VALORACIÓN: 90%					
a) Deficiente	b) Baja c) Regul	ar	d) Buena	X	e) Muy buena	
IV. OPINIÓN DE	APLICABILIDAD: El Instrumento	s aplicable er	n la investiga	ición.		
Lima, Octubre de 2	023				94	
				7	//	

José Cara Aguirre Médico especialista en Patología Clínica